

Биржа Эксперт

ХУСУСИЙЛАШТИРИШ

МОЛИЯ

ҚИММАТЛИ ҚОҒОЗЛАР

ИЛМИЙ АМАЛИЁТ

УШБУ СОН МАВЗУСИ:

Ғалла бозорини шакллантиришнинг
тармоқ самарадорлигини оширишдаги
роли
12

ТЕМА НОМЕРА:

Финансовые ресурсы
для дехканских хозяйств
57

ПРИВАТИЗАЦИЯ

ФИНАНСЫ

ЦЕННЫЕ БУМАГИ

НАУЧНАЯ ПРАКТИКА

3

Жаҳон молиявий инқирози
Ўзбекистон нигоҳида

Роль государства
в преодолении
последствий мирового
финансового кризиса

38

26

Чора кўриш механизмини
соддалаштириш –
давр тақозоси

Изменение затрат
труда в структуре
добавленной стоимости

43

33

Интеллектуал мулк
объектлари ҳисобини
ташқиллаштириш

Экономическое развитие и
модернизация налоговой
системы Узбекистана

48

ВНИМАНИЕ!

Согласно постановлению
Президиума Высшей
аттестационной комиссии при
Кабинете Министров Республики
Узбекистан №147/1 от 25 сентября
2008 года журнал «Биржа-Эксперт»
внесен в реестр научных изданий
Высшей аттестационной комиссии.

Мундарижа

Статистика

Ислоҳотлар билан ҳамнафас 3

Молиявий сиёсат

Мамлакатнинг халқаро иқтисодий рейтингини
оширишда кредит ахбороти алмашинуви тизимининг роли 7

Бюджет ижроси самарадорлигини
оширишда назоратнинг роли 11

Тижорат банклари капитал базасини
Базель қўмитаси талаблари асосида
шакллантиришнинг долзарб масалалари 14

Тижорат банклари депозит базасини
шакллантириш амалиётига хос бўлган тенденциялар 17

Иқтисодий сиёсат

Худуд ва ишлаб чиқариш кучлари
ўртасидаги муносабатлар 20

Фермер хўжалиklarини давлат томонидан
қўллаб-қувватлашнинг самарадорликка таъсири 23

Қишлоқ хўжалигидаги институционал ўзгаришлар –
қишлоқ тараққиёти ва фаровонлигининг асоси 28

Қишлоқ хўжалигидаги инновацион
жараёнларнинг моҳияти ва унинг хусусиятлари 33

Молиявий таҳлил

Корхонанинг молиявий мустаҳкамлигини
ифодаловчи кўрсаткичларни аниқлаш ва
таҳлил қилишни такомиллаштириш йўллари 40

Аграр соҳа

Ер ресурслари: таъсир этувчи омиллар ва мезонлар 47

Содержание

Биржевые рынки

Биржевой товарный рынок: интеграция
в международную логистическую систему 53

Экономическая политика

Отношения между территориями
и производительными силами 57

Добавленная стоимость в
промышленности переходных экономик 59

Менеджмент

Инновационный менеджмент
в торговом предпринимательстве 65

Маркетинг

Как рассчитать емкость рынка? 69

Экономический обзор

Экспортный потенциал Сурхандарьи: динамика роста 73

Финансовая политика

Совершенствование кредитования коммерческими
банками субъектов малого бизнеса 76

Налоги и налогообложение

Налогообложение как инструмент
формирования инновационной экономики 79

Совершенствование налоговых отношений в
Узбекистане в условиях либерализации экономики 82

Этапы развития упрощенных режимов
налогообложения для малого бизнеса 87

Бухгалтерский учет и аудит

Международные стандарты в бухгалтерском учете 90

Новые издания



ТАҲРИР КЕНГАШИ | РЕДАКЦИОННЫЙ СОВЕТ

ТАҲРИР КЕНГАШИ РАИСИ | ПРЕДСЕДАТЕЛЬ РЕДАКЦИОННОГО СОВЕТА

Мурод ШАРИФХЎЖАЕВ

Ўзбекистон Республикаси Олий Мажлиси Сенати аъзоси, академик
Член Сената Олий Мажлиса Республики Узбекистан, академик

ТАҲРИР КЕНГАШИ АЪЗОЛАРИ | ЧЛЕНЫ РЕДАКЦИОННОГО СОВЕТА

Каландар АБДУРАХМОНОВ

Г.В.Плеханов номидаги Россия иқтисодий академиясининг Тошкент шаҳридаги филиали ректори, иқтисод фанлари доктори, профессор, РТФА академиги
Ректор филиала Российской экономической академии им. Г.В.Плеханова в Ташкенте, доктор экономических наук, профессор, академик РАЕН

Абдурахим ВАХОБОВ

Банк-молия академияси ректори, иқтисод фанлари доктори, профессор
Ректор Банковско-финансовой академии, доктор экономических наук, профессор

Дилфуза РАХИМОВА

Ўзбекистон Республикаси Президенти ҳузуридаги Давлат ва жамият қурилиши академиясининг Бозор иқтисодиёти асослари ва принциплари факультети декани, иқтисод фанлари доктори, профессор
Декан факультета Основы и принципы рыночной экономики Академии государственного и общественного строительства при Президенте Республики Узбекистан, доктор экономических наук, профессор

Эркин ГАДОЕВ

Ўзбекистон Республикаси Давлат солиқ қўмитаси ҳузуридаги Солиқ академияси ректори, иқтисод фанлари номзоди, доцент
Ректор Налоговой академии при Государственном налоговом комитете Республики Узбекистан, кандидат экономических наук, доцент

Баходир ХОДИЕВ

Тошкент давлат иқтисодиёт университети ректори, иқтисод фанлари доктори, профессор
Ректор Ташкентского государственного экономического университета, доктор экономических наук, профессор

Алишер ВАХОБОВ

Тошкент молия институти ректори, иқтисод фанлари доктори, профессор
Ректор Ташкентского финансового института, доктор экономических наук, профессор

Ахтам ДАЛИЕВ

Давлат мулкани бошқариш давлат қўмитаси раиси ўринбосари, иқтисод фанлари номзоди
Заместитель Председателя Госкомимущества Республики Узбекистан, кандидат экономических наук

Қамолиддин ТОЛИПОВ

Қимматли қозғалар бозори фаолиятини мувофиқлаштириш ва назорат қилиш маркази Бош директори
Генеральный директор Центра по координации и контролю за функционированием рынка ценных бумаг

Шухрат ҒОФУРОВ

Ижтимоий-иқтисодий тадқиқотлар маркази директори, иқтисод фанлари номзоди, доцент
Директор Центра социально-экономических исследований, кандидат экономических наук, доцент

Элиод НАБИЕВ

Ўзбекистон Республикаси Олий ва ўрта махсус таълим вазирлигининг маънавий-маърифий тарбия бошқармаси бошлиғи, иқтисод фанлари доктори, профессор
Начальник управления духовно-нравственного воспитания Министерства высшего и среднего специального образования Республики Узбекистан, доктор экономических наук, профессор

Ганна КИЗЯН

Ўзбекистон Республикаси Иқтисодиёт вазирлиги нархлар ва моддий баланслар бўлими бошлиғи
Начальник отдела стоимостных и материальных балансов Министерства экономики Республики Узбекистан

Шарофиддин ХАЙДАРОВ

Ўзбекистон Республикаси Молия вазирлигининг бухгалтерия ҳисоби ва аудит услубияти бошқармаси бошлиғи, иқтисод фанлари номзоди, доцент
Начальник Управления методологии бухгалтерского учета и аудита Министерства финансов Республики Узбекистан, кандидат экономических наук, доцент

Жахон молиявий инқирози Ўзбекистон

Маълумки, 2007 йилнинг август ойида АҚШ ипотека кредитлари бозорида авж олган танглик ҳолати молиявий глобаллашув кўмагида тизимли молиявий инқирозга айланиб кетди. Узоқ муддат давомида АҚШ молиявий муассасалари ёмон кредит тарихига эга бўлган қарз олувчиларни агрессив равишда кредитлаб келишди. Бу кредитлар, ўз навбатида, “пакетланиб” бутун дунё инвесторларига сотилди. Мазкур кредитлар бўйича зарарлар кутилмаган даражада йириклашгандан сўнг маълум бўлдики, ушбу кредитлар пакетига инвестиция қилган инвесторлар умуман олганда паст баҳоланган рискка эга эдилар.

Бунда инвесторларни айблаш ҳам бироз ноўрин бўлади. Зеро, АҚШнинг Федерал ипотека корпорацияси (the Federal Home Loan Mortgage Corporation – Freddie Mac) ва Федерал миллий ипотека ассоциацияси (the Federal National Mortgage Association – Fannie Mae) томонидан тўловга ноқобил миждозларга ёрдам бериш мақсадида юқори рискли кредитлар харид қилинган ва кафолатланган. АҚШ ҳукумати томонидан кафолатланган мазкур ссудалар инвестиция банкларига қайта сотилган. Инвестиция банклари эса, ўз навбатида, рисксиз актив сифатида ушбу ссудаларни чет эл инвесторларига сотишга муваффақ бўлган.

Ипотека кредитлари муаммоси, даставвал АҚШнинг муаммоси, бироқ кредитлар АҚШ ташқарисидаги бошқа инвесторларга ҳам сотилган экан, бу инқироз глобал тус олиши муқаррар эди. Ипотека кредитлари бўйича зарарлар кузатилиши билан банклар ва

бошқа молия муассасалари бир-бирларига кредит беришда ҳам ўта эҳтиёткор бўлиб қолдилар. Улар ўз мажбуриятларини қоплаш учун ликвидлиликни сақлаб туришга уриндилар. Мазкур ҳолат фоиз ставкаларининг ошиши учун замин яратди.

Бундай шароитда бир қатор марказий банклар банклараро бозорни ликвидлилик билан таъминлаш пайида бўладилар. Марказий банкнинг аралашуви маълум маънода кўзланган самарани бериши мумкин, аммо банклар ўртасидаги ўзаро ишончсизликни батамом бартараф этиш, айтиш мумкинки, ўта мушкул масалага айланади.

Бугунги кунда жаҳон молия инқирозининг асосий сабаблари сифатида қуйидагилар эътироф этилмоқда:

1. АҚШ ипотека кредит бозоридаги инқироз. Бунда албатта қарз олувчининг сифат кўрсаткичларига, шунингдек, операцияларнинг транспарентлигига (шаффофлик) етарлича

эътибор қаратиш лозим эди.

Таъкидлаш лозимки, кўпчилик экспертлар глобал молиявий инқироз айнан АҚШ ипотека бозори таназзулидан келиб чиққанини эътироф этишади. Бунда улар инқироз сабаблари сифатида қуйидагиларни келтиришади:

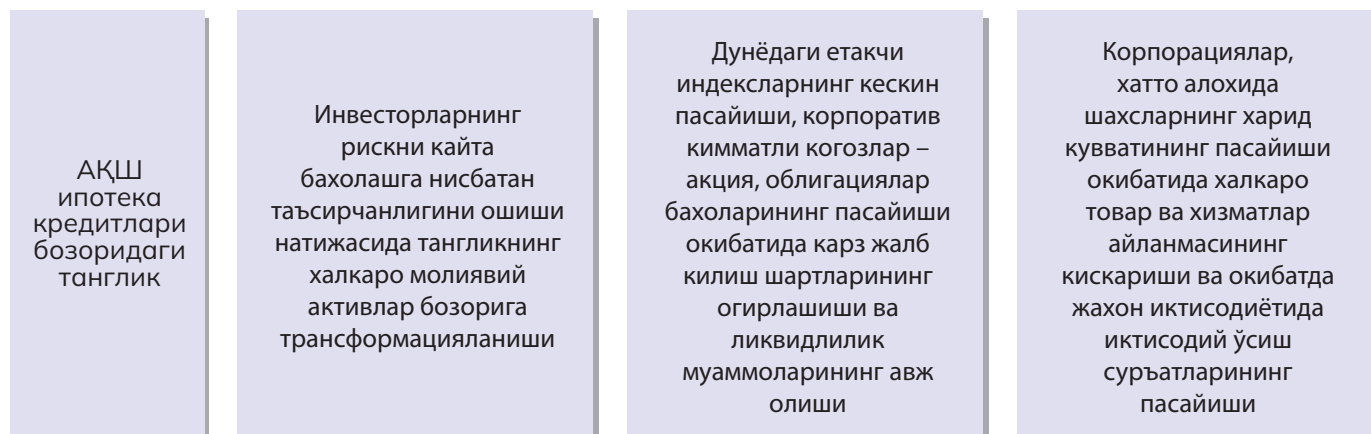
а) кредит бериш амалиётининг ўта қулайлиги. Фоиз ставкасининг пастлиги, молия муассасалари томонидан тақдим қилинган ипотека кредитлари ҳажмининг юқорилиги, ва айниқса, уй ишоотлари баҳосининг ошиши истеъмолчиларни уй сотиб олишга рағбатлантирди;

б) кредит бериш стандартларининг эркинлаштирилиши. Ипотекага нисбатан ўсиб бораётган талабни қондириш мақсадида кредит берувчи ташкилотлар стандартларни эркинлаштирди ва йирик миқдордаги ипотека кредитларини муомалага чиқарди;

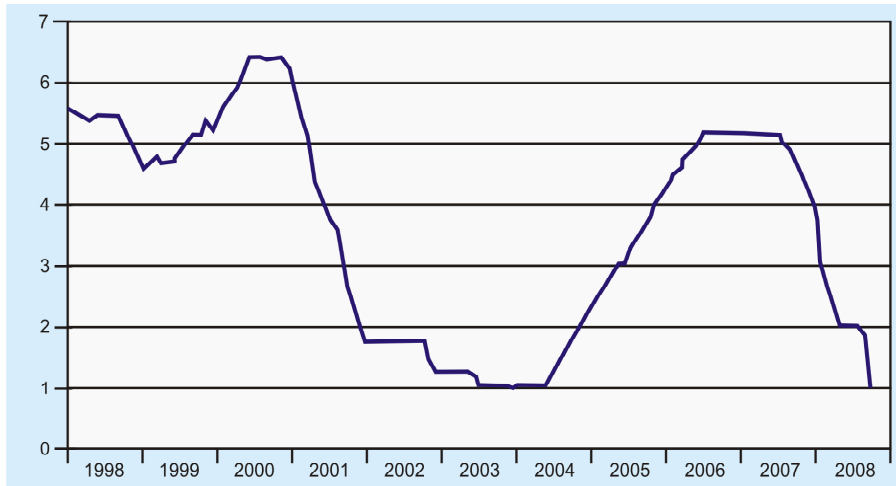
в) тартибга солишнинг ноадекватлиги. Амалдаги тартибга солиш тизими мураккаб тузилиш, паст даражадаги шаффофлик ва юқори риск билан характерланувчи АҚШ молиявий маҳсулотларидаги инновацияларга жавоб бера олмади;

г) кредит рейтинг агентликлари: Moody's, Standard & Poors ва Fitch каби рейтинг агентликлари рискли ипотекага асосланган қимматли қоғозларга “ААА” рейтингини берганлиги билан инқирозга ўз ҳиссасини қўшганликда айбланмоқдалар;

1-расм. Молиявий инқирознинг глобаллашуви



2-расм. АҚШ ФЗТ Федерал фондлари ставкасининг динамикаси³.



д) банк капиталини тартибга солиш: айрим экспертлар банк капиталини халқаро тартибга солишни (Базель I ва II) инқироз сабабларидан бири сифатида эътироф этишмоқда. Зеро, банк капиталини тартибга солиш банкларни катта миқдорда рискли кредитлар бериш учун етарли даражада капиталга эга бўлишини талаб этар экан, уларни юқори рискли активларини секьюритизациялаб, қимматли қоғозларга айлантиришга ва инвесторларга сотишга рағбатлантирган.

2. АҚШ Федерал захира тизими (ФЗТ)нинг собиқ раиси Алан Гринспеннинг керагидан ортиқ экспансион пул-кредит сиёсати. У Федерал захира тизими дисконт ставкасини тарихий паст даражага тушишини ва шу ҳолатда керагидан ортиқ узоқ муддат сақланишини таъминлади.

3. Жаҳон иқтисодиётида сезиларли даражада юқори дисбаланс, номувофиқликнинг мавжудлиги, хусусан, Хитой савдо балансида йирик миқдордаги профицит, АҚШда эса, аксинча катта миқдордаги дефицит сақланиб қолмоқда. Ажабланарлиси, АҚШ савдо баланси дефицитининг қарийб 90 фоизи Хитой, Япония, Германия ва Араб давлатлари савдо балансидаги профицит ҳисобидан қопланмоқда. Бундан ташқари, 10 та Осиё давлатига жаҳон халқаро валюта захираларининг 59 фоизи (3,4 триллион АҚШ доллари) тўғри келмоқда. АҚШ ҳукумати қарз мажбуриятларининг 44 фоизига чет элликлар эгалик қилмоқда.

4. АҚШнинг Федерал ипотека корпорацияси (Freddie Mac) ва Федерал миллий ипотека ассо-

циацияси (Fannie Mae), шунингдек, АҚШ инвестицион компаниялари капиталининг сезиларли даражада кичиклиги.

Молиявий инқирознинг тарқалиши глобал иқтисодий ўсиш суръатларига нисбатан салбий таъсирни юзага келтирди.

Нафақат молиявий сектор, балки иқтисодиётнинг реал секторидида ишлаб чиқаришнинг пасайиши кузатилди (1-расмга қаранг). 2008 йилнинг октябры ойига келиб, GM, Ford ва Toyota каби автомобиль ишлаб чиқарувчи компаниялар савдо ҳажмида мос равишда 45 фоиз, 30 фоиз ва 23 фоиз пасайиш кузатилган¹.

Биргина АҚШда 2008 йилнинг сентябры ойидан буён молиявий секторда 111 минг киши, автомобиль саноатида 95 минг, транспорт соҳасида 62 минг, чакана савдода 51 минг ва телекоммуникация соҳасида 28 минг киши ишсизлар сафидан ўрин олган².

Ипотека инқироzi кредит деривативлари, шунингдек, ссудалар бозоридаги молиявий рискларни қайта баҳоланиши жараёнининг жадаллашишига сабаб бўлди. Шундай бўлсада, фаол савдо бозорларига эга бўлмаган маълум молиявий инструментларнинг қийматини баҳолашга доир сезиларли ноаниқлик сақланиб қолмоқда. Бу шароитда, молия муассасалари кредитлаш амалиётини кенгайтиришга нисбатан бефарқ муносабатда бўлмоқда.

Умуман олганда, молиявий инқироз АҚШдаги ипотека инқирозидан туртки олган ҳолда, глобал ишонч ва ликвидлилик муаммосига айланиб кетди. Бу ҳолат

домино эффекти сингари бир молиявий муассасадан бошқасига, бир мамлакатдан бошқа мамлакат ёйилиши табиий эди. Бунга жавобан “Полсон режаси” (ингл. Proposed bailout of U.S. financial system) ишлаб чиқилди. “Полсон режаси” АҚШ ФЗТдан банкларга 700 млрд. АҚШ доллари миқдоридида кредитлар ажратилишини кўзда тутди. Бу режадаги бош ғоя бўлиб ғазначилик томонидан жорий ноликвид активларни харид қилиниши ётади. Бундан мақсад банкларни уларнинг балансида осилиб турган ёмон активлардан халос этиш ва ушбу активларнинг реал қиймати борасидаги ноаниқликларни бартараф этиш эди. Режанинг қай йўсинда ижро этилиши ҳануз номаълумлигича қолмоқда. Бунда муҳим масалалардан бири активларнинг қандай баҳода сотиб олиншидир. Бундан ташқари, режадаги асосий ҳолатлар сифатида бизнес ва аҳолига солиқ имтиёзларини бериш ҳамда энергетика соҳасида махсус рағбатлантириш чораларини кўриш кабиларни эътироф этиш мумкин. Полсон режаси танқидчиларининг фикрича, банклар ва бошқа молия институтларидан муаммовий активларни сотиб олиш учун махсус хеджирлаш фондини ташкил этиш лозим, зеро бу фонд банкларнинг зарарларини суғурталаш билан шуғулланади.

Умуман бу режанинг оқибатлари Европа учун ижобий бўлиши мумкин. Режанинг зудлик билан амалга оширилиши бозорларга нисбатан босимни пасайтирибгина қолмай, банклар ўртасидаги ўзаро ишончни тиклашга ҳам хизмат қилади. Молиявий инқирознинг чуқурлашишини олдини олиш мақсадида Буюк Британия банк тизимининг бир қисмини миллийлаштирди ва келгусида банклараро кредитлар бозорини рағбатлантиришни режалаштирган. Еврозонанинг ҳар бир мамлакатни капиталлашув даражаси паст бўлган банкларнинг имтиёзли акцияларини сотиб олиш ва уларга қисқа муддатли молиялаштириш муаммоларига кўмаклашиш мақсадида турли миқдордаги пул маблағларини ажратишларига қарамай, Британия моделига эргашган ҳолда ҳаракат қилмоқдалар.

Банк тизимидаги ликвидлилик

муаммоларини бартараф этиш мақсадида дунёнинг ривожланган саноат мамлакатлари марказий банклари қайта молиялаш ставкаларини пасайтиришга ҳаракат қилмоқдалар. Хусусан, АҚШ ФЗТ ўзининг федерал фондлари ставкасини 5,25 фоиздан (2006 йилнинг июнь ойидан ўрнатилган эди) қисқа муддат ичида 2 фоизга, 2008 йилнинг ноябрь ойидан эса 1 фоизга туширишга эришди (2-расмга қаранг). Айни пайтда ФЗТнинг федерал фондлари ставкасининг 0 – 0,25 оралиғида бўлиши белгиланган.

Англия банки эса қайта молиялаш ставкасини 2008 йил мобайнида 5 маротаба пасайтирди, яъни йил бошидаги 5,5 фоиздан йил охирига келиб 2 фоизгача пасайишини таъминлади. 2009 йилнинг 8 январидан буён қайта молиялаш ставкаси 1,5 фоиз этиб белгиланди⁴.

Бундай ҳолат Европа Марказий банки монетар сиёсатида ҳам кузатилди. 2008 йил давомида қайта молиялаш ставкаси 4,25 фоиздан 2,5 фоизгача туширилди, 2009 йил 21 январдан бошлаб 2 фоизгача туширилиши белгилаб қўйилди⁵.

Бундан ташқари, марказий банклар ликвидлиликни оширишнинг янги усуллари жорий қилмоқдалар. Масалан, АҚШда ФЗТ кафолатланмаган қимматли қоғозларни сотиб олиш орқали хусусий секторни тўғридан-тўғри молиялаш амалиётини жорий қилди. Шунингдек, Англия банки банклар томонидан муомалага чиқарилган қисқа ва ўрта муддатли қарз мажбуриятларини кафолатлашга қарор қилди.

Таъкидлаш лозимки, Халқаро валюта фонди (ХВФ) ипотека инқироzi туфайли банклар томонидан кўрилган зарарлар борасидаги тахминларини оширди, яъни ҳозирда бу кўрсаткич 1,4 триллион АҚШ долларини (2008 йил апрелдагига нисбатан 455 млрд. АҚШ доллариغا кўпроқ) ташкил этади⁶.

Глобал молиявий инқироз сўнгги 20 йилликда юз берган молиявий либераллаштириш ва асосан АҚШ томонидан шакллантирилган ортиқча глобал ликвидлик меваси ҳисобланади. Шунингдек, молиявий секторда юз берган радикал

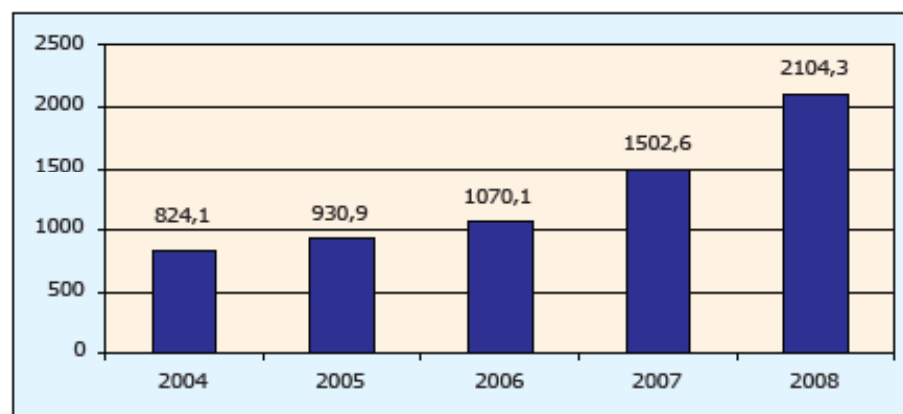
ўзгаришларни ҳам эътибордан четда қолдирмаслик лозим. Бошқача айтганда, депозитларни жалб қилиш ва ссудалар бериш билан шуғулланувчи банклар халқаро молия тизимидаги асосий агент ролини бажара олмай қолди, яъни активлар секьюритизациясига асосланган янги модел ("Originate & Distribute") инвестиция банкларининг (банклар ва инвесторлар ўртасидаги янги воситачилар) мавжудлигини тақозо этади. Бу тижорат банкларига мазкур активларни, асосан ипотека

шулар жумласидандир.

Таъкидлаш лозимки, ушбу молиявий инқироз мавжуд халқаро молиявий архитектуранинг ўзгаришига, глобал тартибга солиш институтларини ислоҳ қилинишини жадаллаштириш, шунингдек, евронинг АҚШ доллариغا нисбатан позициясини сезиларли даражада яхшилаш учун янги имкониятларни юзага келтиришга хизмат қилиши мумкин.

Энди жаҳон молиявий инқирозининг ривожланаётган давлатларга таъсири хусусида

3-расм. Ўзбекистон Республикаси тижорат банкларининг умумий капитали, млрд. сўм.



кредитларини қайта гуруҳлаш ва гаров таъминоти ипотека кредитлари учун фоиз ва асосий тўловлар ҳисобланган қарз мажбуриятлари сифатида молия бозорида сотиш имконини берди. Капиталларнинг эркин ҳаракати эса бундай қарз мажбуриятларининг дунё бўйлаб тарқалишига замин яратди.

Умуман олганда, глобал молиявий инқироз ортиқча ликвидлик ва юқори даражада интеграцияланган халқаро молия тизимининг етарли даражада тартибга солинмаслиги натижасида юзага келди ва жаҳон иқтисодиётини рецессияга учрашига олиб келди. Аввалги молиявий инқирозлардан олинган сабоқлар мамлакатларга инқирознинг кескин чуқурлашиб кетишини олдини олишга қаратилган тезкор чора-тадбирларни ишлаб чиқиш имконини берди. Банк тизимини капиталлашувини ошириш, ликвидлиликни таъминлашга қаратилган пул-кредит сиёсатидаги ўзгаришлар

тўхталсак. МДХ давлатларидан Россияда мамлакат ЯИМнинг қарийб 60 фоизини таъминловчи 100 та етакчи компаниянинг акциялари баҳолари кескин тушиб кетган. Бу инқирознинг ушбу компанияларга салбий таъсирини 1 трлн. АҚШ доллари миқдоридаги зарар билан ифодалаш мумкин. Россия бюджетини тузишда нефтни 69-70 АҚШ долларида сотиш кўзда тутилган эди. Ваҳоланки, инқироз шароитида нефть баҳосининг 35 долларгача пасайиши кузатилди. Бу ҳолат, ўз навбатида, Россияда бюджет харажатларининг қисқаришига олиб келади.

Энди молиявий инқирознинг мамлакатимизга таъсири борасида тўхталсак. Бу борада юртбошимизнинг фикрларини келтириш ўринли, деб ҳисоблаймиз: "... тобора чуқурлашиб бораётган жаҳон молиявий инқироzi мамлакатимизга таъсир кўрсатмайди, бизни четлаб ўтади, деган хулоса чиқармаслик керак. Масалани

бундай тушуниш ўта соддалик, айтиш мумкинки, кечириб бўлмас хато бўлур эди”⁷.

Халқаро бозорларда хом ашё товарлари баҳосининг пасайиши Ўзбекистон экспортига салбий таъсир қилиши мумкин. Қайд этиш лозимки, Ўзбекистон дунё автосаноатига мис етказиб берувчи асосий давлатлардан ҳисобланади. Ваҳоланки, инқироз даврида миснинг баҳоси 2 марта пасайди.

Ўзбекистон пахта толаси экспортининг қарийб 85 фоизи Жанубий Шарқий Осиё мамлакатлари енгил саноатига етказиб берилади. Молиявий инқирознинг мазкур мамлакатларга салбий таъсири, ўз навбатида, республикамиз пахта экспортининг пасайишига олиб келиши мумкин. Россияда ишсизлик даражаси ошганлиги туфайли 2009 йилнинг январидан бошлаб мигрантларга 50 фоиз чеклов ўрнатилди. Бу эса, Ўзбекистонга кириб келаётган пул ўтказмалари миқдорининг пасайишига олиб келиши мумкин. Айни пайтда мигрантларнинг Ўзбекистонга пул ўтказмалари миқдори қарийб 2 млрд. АҚШ долларини ташкил этади.

Шунингдек, Ўзбекистон жалб қилган халқаро кредитларнинг асосий қисми сузувчи ставкали кредитлардир. Инқироз даврида кредитлар баҳосининг қимматлашуви ташқи кредитларга хизмат кўрсатишни қийинлаштириши мумкин.

2008 йилда молиявий инқирознинг чуқурлашуви шароитида республикамизда барқарор иқтисодий ўсиш таъминланмоқда, хусусан, 2008 йилнинг 9 ойлик натижаларига кўра ЯИМнинг ўсиши 9,4 фоизни ташкил этган.

Фикримизча, Ўзбекистонга молиявий инқирознинг кескин салбий таъсири кузатилмаганини қуйидагилар билан изоҳлаш мумкин:

1. Ўзбекистонда макроиқтисодий барқарорлик ва етарлича халқаро валютавий тўловга қобилликнинг таъминланганлиги. Бугунги кунда республикамизнинг ташқи қарзи ЯИМ ҳажмининг 13,3 фоизини ташкил этади ва

экспорт ҳажмининг 31 фоизидан ошмайди. 2008 йилнинг 9 ойлик натижаларига кўра республикамиз ташқи савдо баланси 40,9 фоизга, жумладан,

ги ПҚ-944-сонли “Ўзбекистон акциядорлик тижорат саноат-қурилиш банкининг капиталлашув даражасини янада ошириш чора-тадбирлари тўғрисида”ги,

1-жадвал. Ўзбекистон Республикаси савдо баланси ва ташқи қарзи динамикаси⁹.

Кўрсаткичлар	2001 й.	2002 й.	2003 й.	2004 й.	2005 й.	2006 й.	2007 й.	2008 й. (9 ойлик)
1. Ташқи қарзнинг номинал ялпи ички маҳсулотга нисбати	56,2	44,1	43,7	37,3	31,3	23,1	17,0	13,3
2. Ташқи савдо сальдоси (млн. АҚШ доллари)	33,5	276,4	760,8	1037	1317,5	1993,9	3755,9	5292,06

экспорт 62,9 фоизга ортган (1-жадвалга қаранг). Тўлов балансининг ижобий сальдоси қарийб 4,5 млрд. АҚШ долларини ташкил этган⁸. Бу эса, 2007-2008 йиллар молиявий инқирозининг республикамиз иқтисодиётига нисбатан сезиларли даражада юмшоқ таъсирга эга бўлганлигидан далолат беради.

Бундан ташқари, республикамизда капиталлар ва кредитларнинг халқаро ҳаракати билан боғлиқ валютавий чекловлар батамом бекор қилинмаган. Бу эса, қисқа муддатли капиталларнинг чиқиб кетиши орқали мамлакат тўлов баланси муаммоларининг юзага келишини олдини олади. Маълумки, капиталлар ҳаракатига эркинлаштирилган давлатларда молиявий инқироз даврида спекулятив капиталнинг чиқиб кетиши даражаси жуда юқори бўлади. Фикримизнинг исботи тариқасида, 1997 йилда Индонезия, Малайзия, Жанубий Корея, Филиппин ва Таиланд давлатларидан чиқиб кетган соф капитал 12 млрд. АҚШ долларини ташкил этганлигини ва Осиё инқирозининг янада авж олишига замин яратганлигини эслаш кифоя.

2. Банкларнинг капиталлашув даражасини ошириш республикамизда инқироз юз беришидан аввал бошланди ва бу банкларнинг ўртасида ўзаро мустаҳкам ишончнинг сақланиб қолишини ва ликвидлилик муаммоларини юз бермаслигини таъминлади. 2008 йилда ҳам тижорат банкларининг капиталлашув даражасини ошириш мақсадида Ўзбекистон Республикаси Президентининг бир қатор қарорлари, хусусан, 2008 йил 13 августда-

2008 йил 13 ноябрдаги ПҚ-998-сонли “Асака” давлат-акциядорлик тижорат банкининг инвестициявий фаоллигини янада ошириш чора-тадбирлари тўғрисида”ги, 2008 йил 16 октябрдаги ПҚ-986-сонли “Ўзбекистон Республикаси Давлат тижорат Халқ банкининг капиталлашувини янада кўпайтириш ва инвестицион фаоллигини ошириш чора-тадбирлари тўғрисида”ги қарорлари қабул қилинди. Қўрилган чора-тадбирларнинг самараси ўлароқ, республикамизда банкларнинг ялпи капитали 2008 йилда 40 фоизга ортди (3-расмга қаранг).

3. Республикамизда ипотека кредитлари бозорида барқарорлик сақланиб қолди. Зеро, ипотека кредитларининг гаров таъминоти етарлиги банклар томонидан катта эътибор қаратилди. 2008 йилнинг 1 январь ҳолатига кўра Ўзбекистон Республикаси тижорат банклари томонидан берилган ипотека кредитларининг умумий миқдори 139545 млн. сўми, яъни ялпи кредитларнинг 2,9 фоизини ташкил этган. Хусусан 2008 йилда ёш оилалар учун уй-жой қуриш ишларига 46 млрд. сўм миқдоридаги кредитлар ажратилди. Шунингдек, ипотека кредитларини секьюритизациялаш амалиёти ва ипотека қимматли қоғозлари бозори республикамизда шакллланмаган. Республикамиз банк хизматлари бозорида мураккаб тузилмага эга бўлган банк маҳсулотларининг (ипотека кредитлари асосида чиқарилган қимматли қоғозлар) мавжуд эмаслиги мамлакатимизда банкларни тартибга солиш амалиётида ҳали ҳануз жиддий нуқсон

ва қийинчиликлар кузатилмас-
лигидан далолат беради.

Жаҳон молиявий инқирозининг салбий оқибатларини бартараф этиш, иқтисодий ўсишнинг макроиқтисодий мутаносиблиги ва барқарор суръатларини, иқтисодиёт тармоқларининг барқарор ишлашини таъминлаш, аҳоли бандлигига қўмаклашиш, экспорт қилувчилар, саноатнинг етакчи тармоқлари корхоналари ҳамда кичик бизнесни аниқ манзилли қўллаб-қувватлаш мақсадида Ўзбекистон Республикаси Президентининг 2008 йил 28 ноябрдаги “Иқтисодиётнинг реал сектори корхоналарини қўллаб-қувватлаш, уларнинг барқарор ишлашини таъминлаш ва экспорт салоҳиятини ошириш чора-тадбирлари дастури тўғрисида”ги ПФ-4058-сонли Фармони қабул қилинди. Бу эса, ҳукуматимизнинг

жаҳондаги глобаллашув шароитда инқирознинг мамлакатимиз иқтисодиётига салбий таъсирини олдини олишга алоҳида эътибор қаратаётганлигидан далолат беради.

Умуман олганда, республика-миз молиявий-иқтисодий ва банк тизимларининг барқарорлиги ва ишончлилиги, уларнинг ҳимоя механизmlарини кучайтириш учун, халқаро молия инқирозининг мамлакат банк тизимига таъсири даражасини эътиборга олган ҳолда, Марказий банкнинг пул-кредит сиёсати дастаклари, ликвидлилигини тартибга солиш инструментларини янада такомиллаштириш, банк хизматларидаги инновацияларни ҳисобга олган ҳолда банклар фаолиятини тартибга солиш ва назорат қилишни янада такомиллаштириш мақсадига мувофиқ саналади.

**Нодир ЖУМАЕВ,
Ўзбекистон Республикаси
Банк-молия академияси
Бошқарув кафедраси мудири,
иқтисод фанлари доктори,
Элмурод ХОШИМОВ,
Ўзбекистон Республикаси
Банк-молия академияси
+тадқиқотчиси.**

¹ www.grailresearch.com_Download.aspx_DownloadUrl=_PDF_ContentPodsPdf_Global_Financial_Crisis.

² "U.S. layoffs increase as business confront crisis", International Herald Tribune, 2008 йил, 26 октябрь.

³ АКШ ФЗТнинг статистик хисоботлари.

⁴ <http://www.bankofengland.co.uk/statistics/rates/baserate.pdf>

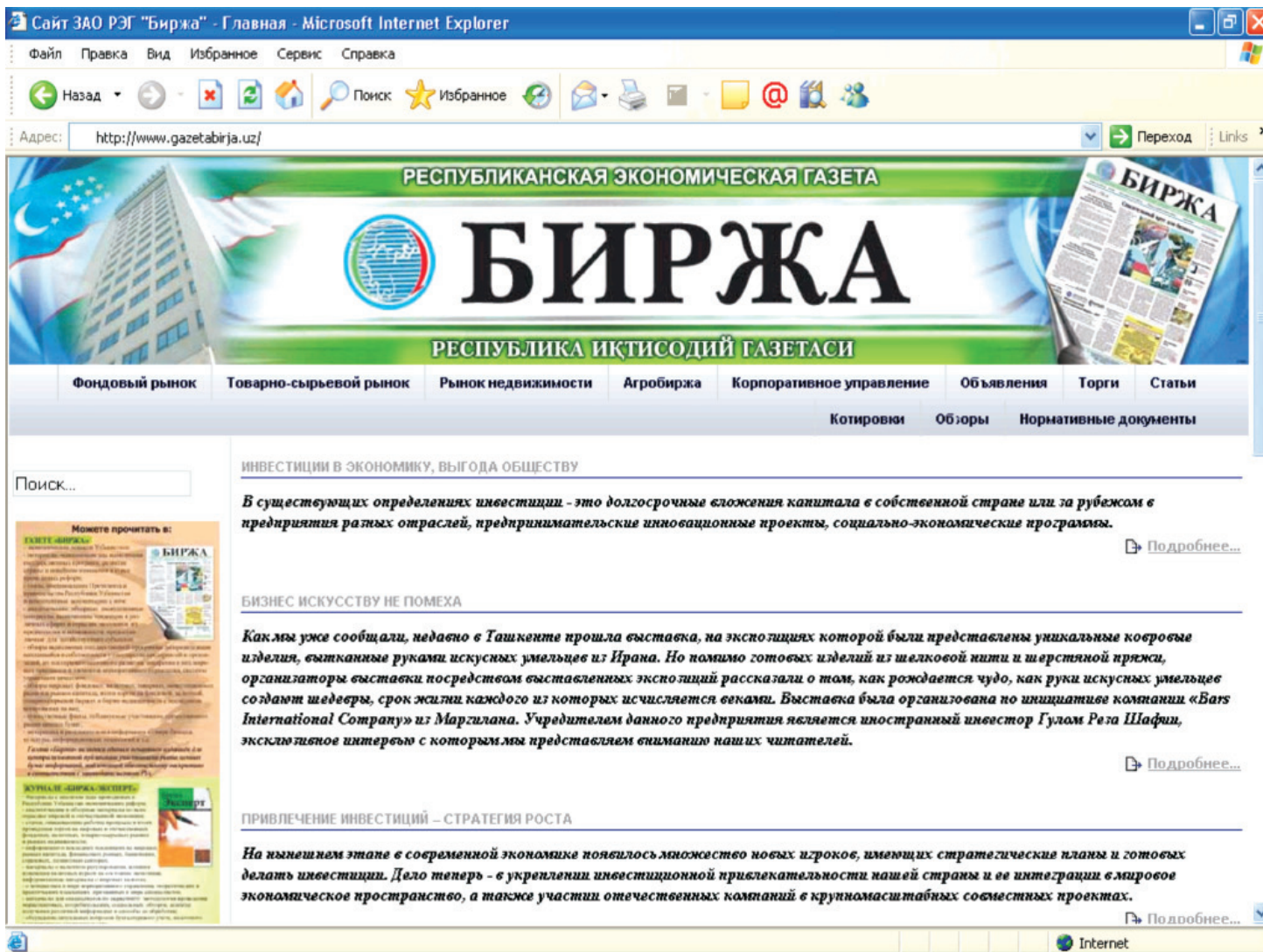
⁵ <http://www.ecb.int/stats/monetary/rates/html/index.en.html>

⁶ Интернет маълумотлари (www.imf.org).

7 Ватанимизнинг босқичма-босқич ва барқарор ривожланишини таъминлаш – бизнинг олий мақсадимиз. Президент И.А.Каримовнинг Ўзбекистон Республикаси Конституцияси қабул қилинганлигининг 16 йиллигига бағишланган тантанали маросимдаги маърузаси. // “Халқ сўзи” 237-сон, 2008 йил 6 декабрь.

⁸ Ўзбекистон Республикасининг 2008 йилнинг 9 ойида ижтимоий-иқтисодий ривожлантириш якунлари тўғрисида // "Халқ сўзи", 229-сон, 2008 йил 25 ноябрь.

⁹ <http://www.ebrd.com/pubs/econo/tru07.pdf>



Экинларни жойлаштириш – самарадорликнинг мухим омили

Мустакиллик йилларида кишлоқда ўтказилган ислохотлар жараёни ундаги устувор вазибалар, йўналишлар, амалга оширилган иқтисодий тадбирлар билан белгиланади. Кишлоқ хўжалигида кейинги йилларда ўзининг хар томонлама, жумладан, мулкчилик муносабатлари, манфаатдорликнинг юкорилиги, эркин фаолият кафолатлари билан фаолият юритаётган фермер хўжаликларини ривожлантиришда ҳам бир канча устувор вазибалар белгиланди ва фермер хўжалигини ривожлантиришда уларнинг ҳукукий базаси яратилди.

Ҳозирги кунда фермер хўжаликларни ташкил қилишда табиий иқлим шароити ва ер майдонларининг хусусиятларини ҳисобга олиб, хўжалик ихтисослашувини тўғри йўлга қўйиш бу хўжаликнинг ишлаб чиқариш имкониятларининг ошишига олиб келади.

Ихтисослаштириш – бу бозор талабини ҳисобга олган ҳолда, мамлакат ҳудудларидаги корхоналарнинг табиий-иқтисодий шароитларидан келиб чиқиб, илмий асосларда, маълум турдаги маҳсулотларини ишлаб чиқарадиган қилиб жойлаштирилган ижтимоий меҳнат тақсимотидир.

Ихтисослаштириш ижтимоий меҳнат тақсимотини сифат жиҳатдан баҳолайди, у ёки бу хўжалиқда, туманда, вилоятда қайси турдаги маҳсулот, хизмат ёки тармокъ етакчи эканлигини кўрсатади. Бундан ташқари мамлакатимиз кишлоқ хўжалигининг ҳамда вилоят ва туманларнинг қулай табиий хусусиятларидан, шунингдек меҳнат ресурсларидан, ер ва бошқа ишлаб чиқариш воситаларидан янада тўлароқ фойдаланишига ёрдам беради, фан-техника тараққиёти ютуқларини жорий қилиш учун кенг имкониятлар яратади.

Ихтисослаштиришнинг афзаллик томонлари шундан иборатки, биринчидан, кишлоқ хўжалик корхоналарининг кўп тармокъли бўлиб, ривожлантиришни тўғри алмашлаб экишни жорий қилиш билан бирга қўшиб олиб борилади, бу эса тупроқнинг унумдорлигини оширишга ва ердан яхши фойдаланишга олиб келади. Алмашлаб экиш экинларни муайян тарзда навбатлаштириб туришни, бинобарин, хўжалиқда тупроқ шароитларига ҳар хил талаблар

қўядиган бир қанча экинларнинг мавжуд бўлишини тақозо қилади. Иккинчидан, хўжалик ишлаб чиқаришида ишчи кучи ва ишлаб чиқариш воситалари кишлоқ хўжалигининг машина ва механизмлари, тракторларидан йил давомида фойдаланиши ташкил этилади. Учинчидан, кишлоқ хўжалигида ишлаб чиқаришнинг ривожланишини иқтисодий жиҳатдан бир қатор ривожлантиришга ёрдам беради.

Кишлоқ хўжалик ишлаб чиқаришини ихтисослаштириш турли мулкчилик шаклида фаолият кўрсатаётган хўжаликларнинг ишлаб чиқариш самарасини таъминлар экан, бунда ҳар бир ташкил қилинаётган фермер хўжаликларнинг ихтисослашувини қатъий амалга ошириш талаб этилади.

Қашқадарё вилояти тупроқ иқлим шароитидан келиб чиқиб, иккитакатта минтақага бўлинади. Ушбу минтақалар тоғолди ва текислик минтақаларидан иборат.

Вилоятда кишлоқ хўжалик экинларини жойлаштиришда мана шу иккита минтақанинг ўзига хос хусусиятларини инобатга олиш зарур. Тоғолди минтақаси – ярим чўл обҳавосига эга, шўрланмаган ерлар. Айрим ерлари кучсиз шўрланган ва эрозияга учраган бўлиб, асосан суғориладиган ерлардан иборат. Бу ерларнинг тупроқлари таркибида азот ва фосфорнинг камлиги, дондор структураси ва органик моддаларнинг жадал минералланиши билан характерланади. Бироқ бу ерларнинг унумдорлиги текислик минтақадаги ерларнинг унумдорлигига нисбатан бироз юкори.

Текислик (чўл) минтақасига шўрланган ёки шўрланишга учраган ерлар киради. Бундай ер-

ларда гумус, азот ва фосфорнинг камлиги, структурасиз, органик моддаларнинг жуда тез минералланиши билан характерланади.

Кишлоқ хўжалик корхоналарида, юкорида таъкидланганидек, минтақалар хусусиятидан келиб чиққан ҳолда қишлоқ хўжалик экинлари жойлаштирилса, мақсадга мувофиқ бўлар эди.

Маълумки, деҳқончилик тармоғида турли-туман экинлар экилади. Бу экинлар бир-бирларидан ўзига хос хусусиятлари ва агротехникаси билан ажралиб туради. Шундай экан, Қашқадарё вилоятида 2005 йилда 18907 та фермер хўжалигининг 4746 таси ғаллачиликка, 11201 таси пахтачиликка, 190 таси картошка ва сабзавот маҳсулотлари ишлаб чиқаришга, 1754 таси боғдорчиликка, 46 таси деҳқончиликнинг бошқа соҳаларидаги маҳсулотлар ишлаб чиқаришга ихтисослашган бўлса, қолган 966 та фермер хўжаликлари чорвачилик маҳсулотлари ишлаб чиқаришга ихтисослашган. Бундан ташқари, 2007 йилда вилоятда фаолият кўрсатаётган 29364 та фермер хўжалигининг 9103 таси ғаллачиликка, 17031 таси пахтачиликка, 381 таси картошка ва сабзавотчиликка, 2722 таси боғдорчиликка, 147 таси деҳқончиликнинг бошқа соҳаларида маҳсулот ишлаб чиқаришига ихтисослашган бўлиб, 1497 таси кишлоқ хўжалигининг чорвачилик маҳсулотлари ишлаб чиқаришига ихтисослашган. Бу кўрсаткичлардан кўриниб турибдики, вилоятда фаолият кўрсатаётган фермер хўжаликларининг 57,9 фоизи пахтачилик ва 31 фоизи ғаллачиликка ихтисослашган. Бу эса вилоятда фаолият кўрсатаётган фермер хўжаликларнинг аксарият қисми пахта ва ғалла маҳсулотлари ишлаб чиқаришга ихтисослашганлигини кўрсатиб турибди.

Вилоятда пахтачилик ва ғаллачилик маҳсулотлари ишлаб чиқарадиган фермер хўжаликларида бошқа картошка, сабзавот, боғдорчилик ва узумчиликка ихтисослашган фермер

хўжаликларни ташкил қилиш ва уларнинг фаолиятини қўллаб-қувватлашга ҳам катта эътибор берилмоқда. Ҳозирги кунда вилоятда картошка-сабзавот ишлаб чиқаришга ихтисослашган фермер хўжаликлар сони 381 тани ташкил қилади. Боғдорчиликка ихтисослашган фермер хўжаликлари сони эса 2722 тани ташкил қилади. Вилоятда картошка-сабзавот ишлаб чиқариш билан шуғулланадиган фермер хўжаликлари умумий фермер хўжаликларининг 1,3 фоизини, боғдорчиликка ихтисослашган фермер хўжаликлари эса жами фаолият кўрсатаётган фермер хўжаликларининг 9,2 фоизини ташкил қилган. Кўрсаткичлар таҳлили шуни кўрсатадики, вилоятда пахта ва ғалла ишлаб чиқаришга ихтисослашган фермер хўжаликлари сони бошқа қишлоқ хўжалик маҳсулотлари ишлаб чиқарадиган фермер хўжаликлари сонига нисбатан уларнинг сони анча юқори, бу эса вилоятда асосий экин тури пахта ва ғалла қаторида бошқа қишлоқ хўжалик маҳсулотларини ишлаб чиқаришга ҳам эътиборни қаратишни тақозо қилади ва вилоятда бошқа тармоқларни ҳам ривожлантириш кераклигини яна бир бор кўрсатади.

Вилоят деҳқончилик тармоғи маҳсулотлари ишлаб чиқарадиган фермер хўжаликларининг ихтисослашуви туманлар бўйича уларнинг иқлим шароити ва минтақанинг хусусиятларига қараб ишлаб чиқиши ташкил этилган. Жумладан, вилоятнинг Косон, Қарши, Касби, Миришкор, Муборак, Нишон туманларида пахта ва ғалла ишлаб чиқарадиган фермер хўжаликларининг сони бошқа туманларга қараганда юқори бўлиб, Шаҳрисабз, Китоб, Қамаш, Деҳқонobod ва Яккабоғ туманларида эса боғдорчиликка, сабзавот-картошка маҳсулотлари ишлаб чиқаришга ихтисослашган фермер хўжаликлари сони бошқа туманларга нисбатан анча юқоридир.

Қишлоқ хўжалик экинларини жойлаштириш, структурасини тўғри белгилаш ва уларни минтақа хусусиятларидан келиб чиқиб экишни ташкил қилишга қарама-қарши қишлоқ хўжалиги экинларини жойлаштиришда бир қанча камчиликларга йўл қўйилган. Қашқадарё вилоятида иккита табиий минтақа бўлишининг асосий белгиси шундан

иборатки, қишлоқ хўжалик экинларидан пахта экишда тоғолди минтақасида ерларни экиш (пахта экиш) олдидан пуштани суғориб экиш агротехникаси ўтказилмайди. Чунки бу минтақада экин экишда ернинг намлик миқдори етарли бўлади. Текислик минтақасида эса қишлоқ хўжалик экинларини экишдан олдин пуштани суғориш ишлари амалга оширилади. Бу минтақада ерлар уруғларнинг униб чиқиши учун етарли намликка эга эмаслиги сабабли, экинларни экиш олдидан ерларни пушта олиб суғориш агротехникаси ўтказилади.

Вилоятда ҳозирги кунда фермер хўжаликларини ташкил этиш ва уларда қишлоқ хўжалик маҳсулотлари ишлаб чиқариш учун минтақавий хусусиятидан келиб чиқиб қишлоқ хўжалик экинларини жойлаштиришга етарли эътибор қаратилмаяпти. Масалан, вилоятда етиштириладиган қишлоқ хўжалик маҳсулотларидан картошкани вилоятнинг кўпгина туманларида етиштириш имконияти катта. Лекин картошка ишлаб чиқариш вилоятнинг фақат тоғолди минтақасида кўпроқ ихтисослашган, натижада, ишлаб чиқарилаётган картошка маҳсулотлари аҳолининг эҳтиёжини тўла-тўқис қондирмаяпти.

Вилоятда экинларни жойлаштиришда аҳолининг жойлашуви ва истеъмолчиларнинг мавжудлигини ҳамда қайта ишлаш корхоналарининг яқин масофада мавжудлигига ҳам эътибор қаратиш муҳим аҳамият касб этади. Вилоят маркази – Қарши шаҳри атрофида бир қанча фермер хўжаликлар фаолият юритади. Тадқиқотлар натижаси шуни кўрсатадики, шаҳар атрофида фаолият кўрсатаётган фермер хўжаликларнинг аксарият қисми пахтачилик ва ғаллачиликка ихтисослашган. Лекин ғалла ва пахта маҳсулотлари шаҳар аҳолиси учун тўғридан-тўғри истеъмол қилиш эҳтиёжини қондирмайди. Шунинг учун Қарши шаҳри атрофидаги фермер хўжаликларини аҳолининг кундалик эҳтиёжларини инobatга олиб, мева-сабзавот маҳсулотлари ишлаб чиқаришга ихтисослаштириш мақсадга мувофиқдир. Натижада шаҳар аҳолисини йил бўйи сифатли мева ва сабзавотлар билан таъминлашга имкон яратилади.

Қашқадарё вилояти туманларида фермер хўжаликларининг

қишлоқ хўжалик маҳсулотлари ишлаб чиқаришини ўрганиш натижасида қишлоқ хўжалик экинларини жойлаштиришда қуйидаги ишларни амалга ошириш мақсадга мувофиқдир:

1. Вилоятда қишлоқ хўжалик маҳсулотлари етиштиришда тоғолди ва текислик (чўл) минтақаларининг ўзига хос хусусиятларидан келиб чиқиб ишлаб чиқаришни жойлаштириш;

2. Айрим турларини маҳсулотларнинг етиштиришда уларнинг агротехникасини пухта ўрганиш ва шу экин турини бошқа минтақада етиштириш имкони бўлганда уларнинг иқлимига мос ҳолда экиш муддатларини белгилаш;

3. Вилоятда жами ер майдонининг 67 фоизини яйловлар ташкил қилганлигини ҳисобга олиб, чорвачиликни ривожлантириш орқали деҳқончилик учун зарур маҳаллий ўғитлар заҳирасини яратишни кўзда тутган ҳолда тармоқларнинг мувофиқ равишда фаолиятини ташкил қилиш;

4. Вилоятнинг текислик минтақасида оралик экин сифатида картошка, сабзавот ва бошқа полиз экинларини экиш агротехикасини ишлаб чиқиш ва етиштиришни ташкил қилиш;

5. Экинларни жойлаштиришда қишлоқ хўжалигининг лалми ва суғорма деҳқончилик хусусиятларини қатъий эътиборга олиш орқали экишни ташкил қилиш ва бошқа шундай тадбирларни амалга ошириш орқали қишлоқ хўжалик фаолиятини самарали ташкил этиш.

Абдумалик БЕРДИЕВ,
Қарши муҳандислик
иқтисодиёт институти
катта ўқитувчиси.

Қишлоқ хўжалиги инфратузилмасининг ривожланиши

Бозор муносабатларини шакллантириш жараёнида қишлоқ хўжалиги корхоналарини ислоҳ қилиш ва шу асосда деҳқон меҳнатининг нуфузини ошириш, қишлоқ хўжалигини сифат жиҳатдан янги асосларда қайта тиклаш, озиқ-овқат муаммосини ҳал этиш, мамлакатимиз қишлоқ жойларида қулай иш ҳамда турмуш шароитларини таъминлаш энг асосий масалаларидан бири бўлиб ҳисобланади.

Ўзбекистонда иқтисодий ислохотлар қишлоқ хўжалиги маҳсулотлари етиштирувчиларга ҳар томонлама хизмат кўрсатиш ва уларнинг хизматларга бўлган талаби тўлиқ қондирилиши учун илмий асосланган инфратузилмани яратиш орқали қўллаб-қувватланади.

Ўзбекистон Республикаси Президенти И.А. Каримов ўз нутқида таъкидлаганидек

“...хизмат кўрсатиш ва сервисга бўлган талабнинг изчил ўсиб бориши билан бу соҳа нафақат аҳолининг турмуш даражасини яхшилаш, энг зарур замонавий хизматлар кўрсатиш, балки одамларнинг, биринчи навбатда қишлоқ аҳолисининг бандлик муаммоларини ҳал қилишда муҳим роль ўйнаши керак”¹.

Ҳозирги даврда деҳқон ва фермер хўжаликлари ишлаб чиқаришининг иқтисодий натижалари фақатгина аграр сектор ва унинг асосий қисми бўлган қишлоқ хўжалиги тармоғига боғлиқ бўлмай, балки унда ёрдам берувчи тармоқ ва соҳалар фао-

лияти билан узвий боғлиқдир.

Маълумки, ҳозирда фермер хўжаликлари ривожлантиришда моддий-техника таъминот тизими, илмий техника тараққиёти ва интенсивлаштириш қишлоқ хўжалигида ишлаб чиқаришни ҳал қилувчи омилдир. Интенсивлаштириш фақатгина ишлаб чиқариш қуролларини миқдор жиҳатидан ўзгаришини эмас, балки бунга мувофиқ хизмат кўрсатиш соҳаларини ташкил этиш ва тинимсиз олиб борилаётган жонли меҳнат жараёнларини камайтириш эвазига улардан самарали фойдаланишдан иборатдир.

Қишлоқ хўжалигининг қайси тармоқ ёки соҳасига қарамайлик, моддий-техника таъминоти, техник хизмат қилиш ва таъмирлаш, агротехника, ветеринария, мелиоратив хизматлар, илмий информатика, маркетинг, юридик хизматларга узвий боғлиқлигини кўрамиз, ҳамда хўжалик юритувчи субъектларида ахборот-маслаҳат гуруҳлари ташкил этиш мақсадга мувофиқ,

деб ҳисоблаймиз.

Бозор муносабатларини шакллантириш жараёнида қишлоқ хўжалиги корхоналарини ислоҳ қилиш ва шу асосда деҳқон меҳнатининг нуфузини ошириш, қишлоқ хўжалигини сифат жиҳатдан янги асосларда қайта тиклаш, озиқ-овқат муаммосини ҳал этиш, мамлакатимиз қишлоқ жойларида қулай иш ҳамда турмуш шароитларини таъминлаш энг асосий масалаларидан бири бўлиб белгиланган.

XX асрнинг 90-йиллари-га келиб аҳоли турмуш даражасини ошириш вазифаси бевосита қишлоқ хўжалигида иқтисодий ислохотларни янада чуқурлаштириш, қишлоқда ишлаб чиқариш муносабатларини такомиллаштириш ва қишлоқ хўжалиги ишлаб чиқаришни бошқаришнинг бозор тамойилларига мос келади-ган ташкилий тузилмасини шакллантириш масалаларининг долзарблигини кун тартибига қўйди. Юртбошимиз ўз нутқида таъкидлаганидек: “Қишлоқ хўжалигини ислоҳ қилиш бўйича аниқ мақсадга қаратилган ишлар натижасида қишлоқ хўжалиги тубдан ўзгарди... Хусусий фермер хўжаликлари ўз моҳиятига кўра қишлоқ хўжалиги ишлаб чиқаришининг асосий шаклига, соҳани барқарор ва самарали ривожлантиришни таъминлайдиган етакчи кучга айланди”².

Қишлоқ хўжалиги инфратузилмаси



Расм. Қишлоқ хўжалиги инфратузилмаси хизматларининг таснифи.

Жадвал. Қашқадарё вилоятида фермер хўжаликларнинг инфратузилма объектлари билан таъминланганлик даражаси.

Йиллар	Битта инфратузилма объектига тўғри келадиган ер майдони, гектар										1 гектардан олинган ялпи маҳсулот, минг сўм
	ММТП	СФУ	ЁММ сотиш шохобчалари	Минерал ўғит сотиш шохобчалари	Мини-банклар	Қишлоқ хўжалиги маҳсулотларини сотиш ва тайёрлаш шохобчаси	Зооветеринария хизмати ва зотли молларни сотиш шохобчаси	Ахборот таъминоти ва консалтинг хизмати	Транспорт хизматлари кўрсатиш шохобчаси	Тара идишларни тайёрлаш ва қадоқлаш шохобчаси	
2002	7352,7	7352,7	7352,7	7352,7	7965,4						15,788
2003	5007,1	5192,5	5007,1	5007,1	6372,6						23,345
2004	3453,8	3776,6	3812,3	4540,4	4592	44900	13470	80820			37,140
2005	3313,3	35736,7	3678,8	4717,9	4719,9	17868,4	8338,6	35736,7			37,802
2006	3191,8	3806,3	3669,6	4642,6	4573,3	11348,5	8511,4	23569,9	87545,4	122563,6	47,664
2007	3589,7	4159,8	3822,6	5612,5	5087,6	13095,8	4562,4	20799,2	101024,7	141434,6	45,948

Манба: Қашқадарё вилоят Статистика бошқармаси маълумотлари асосида муаллиф томонидан ҳисобланган.

Умуман олганда, инфратузилма – бу ишлаб чиқариш ва ноишлаб чиқариш тармоқларининг бир меъёрида фаолият юритиши учун ва аҳоли турмуш даражасини оширишга қўмаклашувчи хизматлар мажмуаси ва уларнинг бино-иншоотларидир.

Қишлоқ хўжалиги инфратузилмасини хизмат турларининг характериға кўра моддий таъминот, ахборот таъминоти, молиявий таъминот, махсус хизмат ҳамда ташиш ва жайта ишлаш хизмат турларига ажратиш мумкин (расмга қаранг).

Мамлакатимизда қишлоқ хўжалиги инфратузилмасини ривожлантириш “2006–2010 йилларда Ўзбекистон Республикасида хизмат кўрсатиш ва сервис соҳасини ривожлантиришни жадаллаштириш дастури” асосида амалга оширилмоқда ва бунда нафақат инфратузилма объектларини сон жиҳатдан кўпайтириш, балки уларнинг хизмат турларини кенгайтириш, сифат даражасини ошириш ва истиқболли фермер хўжаликларнинг рақобатбардошлигини оширишга қўмаклашадиган хизмат турларини жадал ривожлантиришга эътибор берилмоқда.

2002 йилда Қашқадарё вилоятида 26 тадан муқобил МТП, СФУ, ёқилғи-мойлаш материаллари қўйиш шохобчаси ва минерал ўғит сотиш шохобчалари ва 24 та мини-банк ташкил этилган эди. 2007 йилга келиб ушбу инфратузилма объектларнинг сони МТП бўйича 7,6 мартага, СФУ – 6,5 мартага, ЁММ сотиш шохобчалари – 7,1 мартага, минерал ўғит сотиш шохобчалари – 4,8 мартага ва мини-банклар сони 5,8 мартага ошганлиги билан бирга бошқа хизмат турлари, хусусан, қишлоқ хўжалиги маҳсулотларини

тайёрлаш, зооветеринария хизмати, ахборот таъминоти ва консалтинг хизмати, транспорт хизмати, тара идишларини тайёрлаш ва қадоқлаш каби хизматларини кўрсатувчи инфратузилма объектлари ташкил этилиб, фаолият кўрсатиб келмоқда.

2002 йилда вилоятда фаолият кўрсатиб келган ҳар бир муқобил МТП, СФУ, ЁММ ва минерал ўғит сотиш шохобчалари хизмат кўрсатадиган фермер хўжаликларнинг ер майдони 246,6 гектарни ташкил этган бўлса, 2007 йилда ушбу кўрсаткичлар тахминан 1,3–2 баробар камайган. Яъни ҳар бир қишлоқ хўжалиги инфратузилма объектига тўғри келадиган фермер хўжаликлар ер майдонлари камайиб борган. Шу билан бирга фермер хўжаликларда бир гектардан олинган ялпи маҳсулот қиймати ҳам 2,9 баробарга ошган (жадвалга қаранг).

Олиб борилган тадқиқотлар шуни кўрсатмоқдаки, инфратузилма объектлари нафақат фермер хўжаликлари билан иқтисодий ва ҳуқуқий алоқаларга киришади, балки ўзаро ҳам муносабатда бўлишади. Мисол учун, молиявий таъминот хизмат турлари фермер хўжаликларини молиявий жиҳатдан таъминлашга қаратилган чора-тадбирларни амалга ошириш билан бир вақтда инфратузилма объектларини ҳам молиявий жиҳатдан таъминлаб туради ва ўзаро иқтисодий алоқага киришади. Буни биз бошқа хизмат кўрсатиш объектлари мисолида ҳам кўришимиз мумкин, яъни моддий таъминот хизмат турида, ахборот таъминоти ва реклама хизмат турларида ва ҳокзо. Нархларнинг либераллашуви натижа-сида саноат ва қишлоқ хўжалиги маҳсулотларининг нархлари

ўртасидаги номутаносиблик қишлоқ хўжалиги маҳсулотларини етиштирувчиларнинг иқтисодий самарадорлик кўрсаткичларига салбий таъсир этмоқда ва баъзи турдаги ресурсларнинг, техника воситаларнинг четдан олиб келиниши ишлаб чиқарилаётган маҳсулот таннархининг ошишига сабаб бўлмоқда. Бу эса ўз навбатида, қишлоқ хўжалиги инфратузилма субъектларида бозор механизмларини ривожлантириш, рақобатни шакллантириш, хизматлар сифатини ошириш учун, авваламбор, инфратузилма тармоғининг моддий техника базасини мустаҳкамлаб бориш заруриятини келтириб чиқармоқда.

Сайёра ХАМРАЕВА,
Қарши муҳандислик-иқтисодий
институтини тадқиқотчиси.

¹ И.А. Каримов. Янгилаш ва барқарор тараққиёт йўлидан янада изчил ҳаракат қилиш, ҳалқимиз учун фаровон турмуш шароити яратиш – асосий вазифамиздир: Ўзбекистон Республикаси Вазирлар Маҳкамасида 2006 йилда республикани ижтимоий-иқтисодий ривожлантириш якунлари ҳамда 2007 йилда иқтисодий ислохотларни чуқурлаштиришнинг энг муҳим устувор йўналишларига бағишланган мажлисидаги нутқи // “Халқ сўзи” – 2007 йил. 13 февраль.

² И.А. Каримов. Инсон манфаатлари устуворлигини таъминлаш – барча ислохот ва ўзгаришларимизнинг бош мақсидидир: 2007 йилда мамлакатни ижтимоий-иқтисодий ривожлантириш якунлари ва 2008 йилда иқтисодий ислохотларни чуқурлаштиришнинг энг муҳим устувор йўналишларига бағишланган Вазирлар Маҳкамаси мажлисидаги маърузаси. // “Халқ сўзи” – 2008 йил. 8 февраль.

Ғалла бозорини шакллантиришнинг тармоқ самарадорлигини оширишдаги роли

Ғалла бозори мураккаб институционал тизим ва хўжалик субъектлари Ғаллани ишлаб чиқарувчилар ва истеъмолчилар орасидаги Ғаракатни таъминлаб турувчи иқтисодий муносабатлар йиғиндиси Ғисобланади. Ушбу бозор институционал тизим элементлари, шу жумладан ишлаб чиқариш, сотиш, молия, божхона, транспорт, суғурталаш ва бошқа тизимлар Ғамда уларнинг ўзаро муносабатларини белгилаб берувчи меъёрий Ғужжатлардан иборат. Ушбу бозор умумий аграр маҳсулотлар бозорининг энг катта сегменти бўлиб, бозордаги тенглик ишлаб чиқарувчиларни истеъмолчилар талабидан келиб чиққан Ғолда маҳсулот етиштириш Ғажми, унинг турлари, сифати, Ғайта ишланган маҳсулотларни Ғам Ғисобга олган Ғолда рағбатни ривожлантириш, савдо-сотиқ билан боғлиқ бўлган тўловларнинг самарали усулларини Ғўллаш орқали таъминлаб турилади.

Ҳар қандай давлатда ҳам озиқ-овқат бозори инфраструктураси мамлакат озиқ-овқат тизимини ушлаб турувчи асос ҳисобланади. Савдо, маркетинг, логистика, ахборот хизмати, шунингдек маҳсулотни сақлаш, қадоқлаш тизимлари савдони мустаҳкамлайди ва аҳолининг озиқ-овқат маҳсулотлари ҳажми, ассортименти ва сифатига бўлган талабини қондириб туради.

Иқтисодчи олимларнинг фикрича бозор иқтисодиётини ривожланишида кенг тармоқли инфраструктура муҳим роль ўйнайди ва товар маҳсулот бозорининг чўққиси ҳисобланади. Шунинг учун ҳам индустриал ривожланган мамлакатлар ҳукуматлари озиқ-овқат бозорининг инфраструктурасини ривожланишини доимо қўллаб-қувватлаб келишади. Уларнинг фикрича шакллантириладиган инфраструктура биргина бугунги талабга жавоб бериб қолмасдан, балки озиқ-овқат бозорининг олдида турган келгуси мураккаблашиб борадиган муаммоларни ҳам ҳал қилиши керак. Озиқ-овқат бозори инфраструктураси тез ривожланиши учун уни илм-фан янгилликлари, илғор тажриба, замонавий маркетинг технологияси, логистика ва бозор ахборотини ҳисобга олган ҳолда режалаштириши керак бўлади.

Ички ва глобаллашган ташқи озиқ-овқат бозоридаги юз бераётган ўзгаришлар, респуб-

бликада ишлаб чиқариладиган маҳсулотларнинг рақобатбардошлигининг етарли даражада аграр сиёсатчилар, олимлар ва тадбиркорлардан истеъмолчиларга тез ва нобудгарчиликсиз юқори сифатли ва инсон организмга хавфли бўлмаган, етарли ҳажмда ва арзон нархда етказиб бера оладиган замонавий бозор савдо-ишлаб чиқариш инфраструктурасига биринчи даражадаги масала сифатида қаралишини талаб қилмоқда.

Маълумки режали ишлаб чиқариш муносабатлари даврида барча хўжалик субъектларининг асосий эътибори “жамият учун керакли бўлган” маҳсулот етиштириш режасини бажаришга қаратилган эди. Хўжаликлар ажратилган ресурслардан фойдаланиш даражасига қараб уларнинг фаолиятига баҳо берилар эди. Режа бўйича белгиланган меҳнат сарфи жамият учун керакли, деб ҳисобланар эди. Жамият учун керакли меҳнат сарфи эса ишлаб чиқариш бошланмасдан олдин белгилаб қўйилиб, у бозор қонуниятларига мос келмас эди. Ҳар бир маҳсулот етиштирувчи, унинг маҳсулотига истеъмолчининг баҳосини ҳисобга олмаган ҳолда, етиштирган маҳсулотни жамиятга керак, деб ҳисобларди. Бундай ҳолатда кенгайтирилган такрор ишлаб чиқариш хўжалик фаолиятининг самарадорлигига қараб эмас, балки бюджетдан ажратилаётган маблағнинг

ўзлаштириш ҳисобига бўлар эди. Бюджет маблағларининг манбаси асосан самарали, рентабеллик билан фаолият кўрсатаётган хўжаликлар маблағи ҳисобланган.

Меҳнат ва маҳсулотни жамиятдаги ўрнини уларни сотилмасдан ва фойдаланмасдан туриб тан олиниши ишлаб чиқариш истеъмолчилар орасидаги товар-пул муносабатларини бузилишига олиб келган.

Бозор шароитида истеъмолчини маҳсулот етиштирувчига бўлган талаби, ишлаб чиқариш тизимини истеъмол тизимига мослаштирилиши таклиф ва талабни ўзаро боғлиқлигини юзага келтиради. Бунинг оптимал хўжалик юритиш муҳитини яратилиши орқали, иқтисодий қонунларни ўзининг табиий ҳолатда намоён бўлиши ёки ўзаро барча ишловчи субъектларни, ишлаб чиқариш ва истеъмол тизимини эркин танлаш орқалигина ишлаб чиқарувчи субъектларнинг иқтисодий самарадорлиги ва даромади аниқланади. Товар маҳсулоти ишлаб чиқарувчиларни истеъмолчини маҳсулот сифати ва ассортименти, ҳамда ишлаб чиқариш ҳажмига бўлган талабни ҳисобга олган ҳолда ишлаб чиқаришни такомиллаштириш бир томондан, унинг ҳуқуқий ва хўжалик юритилиш эркинлиги билан боғлиқ бўлган ресурслар сарфига нисбатан энг кўп фойда олиш бўлса, иккинчи томондан, қаттиқ рақобат муҳитида нафақат фойданинг бир қисмини, балки, барча мулкни йўқотиш хавфи остида бўлади. Маҳсулот ишлаб чиқарувчи истеъмолчи манфаатини ҳисобга олишга мажбур, чунки истеъмолчи маҳсулотни сотиб олар экан унинг истеъмол баҳосини тан олмоқда.

Доимий рақобат маҳсулот етиштирувчини ишлаб чиқариш харажатларини қисқартириш, маҳсулот сифатини яхшилаш ва уни ассортиментини доимо янгиллаб боришга мажбур қилади.

Маҳсулот ишлаб чиқарувчи рақобатда ютиб чиқиши учун маҳсулот бирлигига бўлаётган

1-жадвал. Турли каналлар орқали 1996-2007 йилларда сотилган дон баҳоси динамикаси.

Сотиш каналлари	1996й.		1998й.		2000й.		2002й.		2003й.		2007й	
	Ҳақиқий баҳоси	Баҳолар индекси	Ҳақиқий баҳоси	Баҳолар индекси	Ҳақиқий баҳоси	Баҳолар индекси	Ҳақиқий баҳоси	Баҳолар индекси	Ҳақиқий баҳоси	Баҳолар индекси	Ҳақиқий баҳоси	Баҳолар индекси
Тайёрлов ташкилотлари	3253	1,0	10566	1,0	26199	1,0	63892	1,0	72048	1,0	143000	1,0
Истеъмол кооперациялари	3450	1,1	9958	0,9	21816	0,8	74354	1,02	75480	1,05	200000	1,39
Бозорда	6450	1,9	13542	1,3	42601	1,6	93877	1,5	100450	1,4	350000	2,45
Бошқа сотиш каналлари	4197	1,3	11789	1,1	30010	1,1	88328	1,4	85633	1,2	300000	2,09

Манба: Давлат статистика Кўмитаси маълумотлари.

харажатни камайтиришга интилади, маҳсулот етиштиришни кўпайтириш ва унинг рақобатбардошлилигини ошириш учун фан-техника ютуқларидан фойдаланилади. Шунинг билан бирга унинг ягона йўли, деб қабул қилиш мумкин эмас. Бозор муносабатларидаги қарама-қаршиликларни йўқотиш ёки салбий таъсирини камайтириш учун давлат томонидан макро даражада мувофиқлаштиришни бозор механизмига микро даражада жорий қилиниши, қўллаб-қувватлаш маҳсулот етиштирувчиларни даромадини кўпайтириш, истеъмолчилар ҳуқуқини ҳимоя қилишга қаратилган. Бозор механизми микро даражада ўз-ўзини мувофиқлаштиришни ҳисобга олманган ҳолда давлат томонидан бошқариш ва талаб, истеъмол қилиш ва жамғариш, ҳамда товар ва пул

массасини мувофиқлаштиришга йўналтириладиган бўлиши лозим. Шунингдек, бозор механизми орқали ҳал қилинмайдиган муаммоларни ҳам давлат томонидан ҳал қилиниши лозим. Бу меҳнат бозорини тартибга солиш, қисқа муддатда катта фойда олиниши қийин бўлган ва катта хавф-хатар билан боғлиқ бўлган, катта миқдорда инвестиция жалб қилинадиган лойиҳалар, ҳудудлар орасидаги ривожланиш даражасининг ҳар хил бўлиши, инфляцияга қарши чора-тадбирларни ишлаб чиқиш ва бир қатор бошқа ҳолатлар. Шундай қилиб, бир томондан, бозор хўжалик юритишни ташкил қилишнинг самарали шакли бўлса, иккинчи томондан – унинг бир қатор камчиликлари мавжуд бўлиб, уни юмшатиш учун давлатнинг маълум миқдорда аралашуви лозим бўлади.

Давлатнинг бу жараёнга аралашуви бозорни мувофиқлаштириб туриши кафолатланган нарх орқали бўлади. Аммо кафолатланган нарх оддий ёки кенгайтирилган такрор ишлаб чиқаришни таъминлаши лозим. Ривожланган давлатларда бозорда маҳсулот баҳосини қўллаб-қувватлаш фонди ташкил қилинган. Бу фонднинг молиявий манбаи давлат бюджетидан ажратмалар, қишлоқ хўжалиги маҳсулотларини олиб чиқиш ёки олиб киришни чегаралашдан тушган божхона тушумлари бўлади. Ўз навбатида, кафолатланган нарх бозор нархидан юқори ёки паст бўлиши мумкин. Бу нархнинг вазифаси маҳсулот ишлаб чиқарувчиларни бозордаги нархни ҳаддан ташқари пасайиб кетишига йўл қўймаслик, шу орқали ажратилаётган бюджет

маблағларини етишмаслиги ва ҳажмини камлигида маҳсулот ишлаб чиқарувчиларни ҳимоя қилиш ва уларнинг даромадларини кенгайтирилган такрор ишлаб чиқаришни таъминлаш даражасига кўтариш. Шунингдек, бу нархнинг иккинчи вазифаси истеъмолчилар манфаатини ҳам ҳимоя қилиш, ғалла бозоридаги нархларни кўтарилиб кетишини олдини олиш.

Дон ва дон маҳсулотларига бўлган талаб ўзгарувчан эмас, шунинг учун давлат ташкилотларининг вазифаси унинг баҳосини асоссиз кўтарилиб кетишига йўл қўймасликдан иборат. Шундай қилиб, нархни мувофиқлаштириш бутун технологик занжирни (маҳсулот етиштиришдан истеъмолчига етиб боришигача бўлган) қамраб олиши лозим, ҳамда ҳудудлар бўйича нарх орасидаги фарқнинг катта бўлишига йўл қўймаслик керак. Шунинг билан бир қаторда, чакана нархларнинг ошиб кетишини мажбуран ушлаб туриш ҳам, аҳоли маблағини етиштириш ва қайта ишлаш соҳасига боришни чегаралаб қўяди. Кенгайтирилган такрор ишлаб чиқаришни таъминлаш учун мақсадли нархдан фойдаланиш тўғри бўлади, чунки бу нарх мажбурий эмас, балки, давлат бюджетидан ажратилиши керак бўлган маблағ миқдорини аниқлаш учун ҳам ёрдам беради. Шунинг учун ҳам, жамиятда мувофиқлаштирилиб бориладиган бозор муносабатлари самарали ҳисобланади, чунки бу ҳолатда ўз-ўзини мувофиқлаштирувчи бозор муносабатлари ижтимоий ҳолатнинг талабига қараб мувофиқлаштирилиб борилади. Шунинг учун ҳам, бозор му-

носабатлари жорий қилинган ривожланган давлатларда керакли маҳсулотни ишлаб чиқаришини кўпайтиришни рағбатлантиришга қараб мувофиқлаштирилади. Уларнинг фаолиятида (бозор муносабатларини мувофиқлаштиришда) бозорнинг мониторингини олиб бориш, иқтисодий мувозанатни сақлаб туриш, иқтисодиёт соҳаларини ривожланиш истиқболини илмий асосда белгилаш муҳим ўрин эгаллайди. АҚШда бу соҳада олиб борилган изланишларнинг кўрсатишича, таклиф ва талабни нарх-наво асосида мувофиқлаштирувчи “тоза ҳолатдаги бозор муносабатлари” иқтисодий жараённинг жуда кам қисмида ишлатилар экан.

Бозор ўзига хос ижтимоий муносабатлар тизими сифатида бир томондан миллий иқтисодиётни ривожланишига хизмат қилса, иккинчи томондан уни ёмонлашувига ҳам олиб келиши мумкин. Бозор муносабатларини характери интенсив ривожланиши, биринчидан, маҳсулотни алоҳида ва жамиятдаги баҳосига (ёки алоҳида маҳсулот етиштириш харажати ва шу турдаги маҳсулот бирлигини баҳосига) боғлиқ бўлса, иккинчидан иқтисодий ва ҳуқуқий механизм орқали мувофиқлаштириш ҳолатига боғлиқ.

Бугунги кунда аграр ислохотларнинг асосий вазифаси, озиқ-овқат маҳсулотлари ишлаб чиқариш учун долзарб бўлган муаммоларни ҳал қилиш эмас, балки, аграр саноат мажмуида бозор муносабатларини шакллантиришдан иборат. Бозор муносабатлари асосий мақсадга айланиб бормоқда, ваҳоланки у мамлакат иқтисодиётини, шу жумладан, қишлоқ хўжалигини самарали фаолият кўрсатишини ҳал қилиш чораси сифатида номоён бўлиши керак. Маълумки, ўз вақтида хўжалик ҳисобини жорий қилиш бўйича кўп йиллар давомида самарали иш олиб борилган эди. Бозор муносабатлари ва хўжаликнинг хўжалик ҳисоби шароитида фаолият кўрсатишда бир қатор ўхшашликлар бор. Шунини ҳисобга олиб, хўжалик ҳисоби юритилишининг барча ижобий томонларидан фойдаланиш мақсадга мувофиқ бўлади.

Маълумки, бошоқли дон учун давлат буюртмасининг сақлаб қолиниши ва деҳқонларга аванс ҳамда уруғлик, ёқилғи-мойлаш материаллари, минерал ўғит ва бошқа ресурсларни кафолатланган равишда етказиб берилиши ғаллакорлар учун бир қатор қулайликлар яратмоқда ва ғалла ҳосилдорлигини ошиб боришининг асосий омили бўлиб қолмоқда.

Бугунги кунда етиштирилаётган ғалланинг 50 фоизи давлат буюртмаси сифатида қатъий нарх билан сотиб олинмоқда. Бу кўрсаткич йиллар ва вилоятлар бўйича турлича. Жумладан, 2000 йилда давлат буюртмаси ҳисобига сотиб олинган ғалланинг миқдори республика бўйича 66,4 фоизни, 2002 йилда 53,7 фоизни, 2003 йилда 50,1 фоизни, 2007 йилда эса 35,8 фоизни ташкил қилган. Вилоятлар бўйича бу кўрсаткич ўзгариб турибди ва 85,9 фоиздан (Сирдарё вилояти 2000 йил) 30 фоизгача (Тошкент вилояти 2007 йил) тебраниб турибди. Бошқача қилиб айтганда, бу етиштирилган ғалланинг тўлиқ бўлмасида асосий товарлик улушини белгилаб беради. Вилоятларда етиштирилаётган ғаллада давлат буюртмасининг улуши камайиб бориши ижобий ҳолат, аммо шу билан бир қаторда аҳолининг қўлида қолаётган ғалла, фермер хўжаликларини давлат буюртмасидан ортиқча етиштирган ва деҳқон хўжаликларининг жами етиштирган ғалласи товар-пул муносабатларида тўлиқ иштирок этмаётир. Бу ғалла миқдори 2000-2007 йилларда ўртача 3,5-4,5 млн. тонна ҳисобида бўлмоқда. Бу ҳажмдаги ғалланинг бозор механизмида тўлиқ иштирок этмаслиги бир қатор муаммоларни келтириб чиқармоқда. Аввало шу ҳажмдаги ғалланинг кўпчилик қисми солиқ айланмасида иштирок этмаяпти, иккинчидан, уни сақлаш, ташиш имконияти чегараланганлиги ҳисобига нобудгарчиликнинг улуши ошиб бормоқда, учинчидан, бу ҳажмдаги ғалладан фойдаланиш (даромад олиш) ҳам паст даражада бўлмоқда. Давлат буюртмаси ҳисобига сотиб олинган ғалланинг 85 фоизи аҳоли истеъмоли учун, 10-15 фоизи эса уруғлик фонди ва чорва озукаси учун ишлатилади.

Сўнгги йилларда республикада ғалла, шу жумладан, буғдой ишлаб чиқариш ҳажмини ошиб бориши натижада буғдойни сақлаш омборлари етишмаганлиги сабабли маҳсулотнинг асосий қисми очиқ майдонларда сақланмоқда.

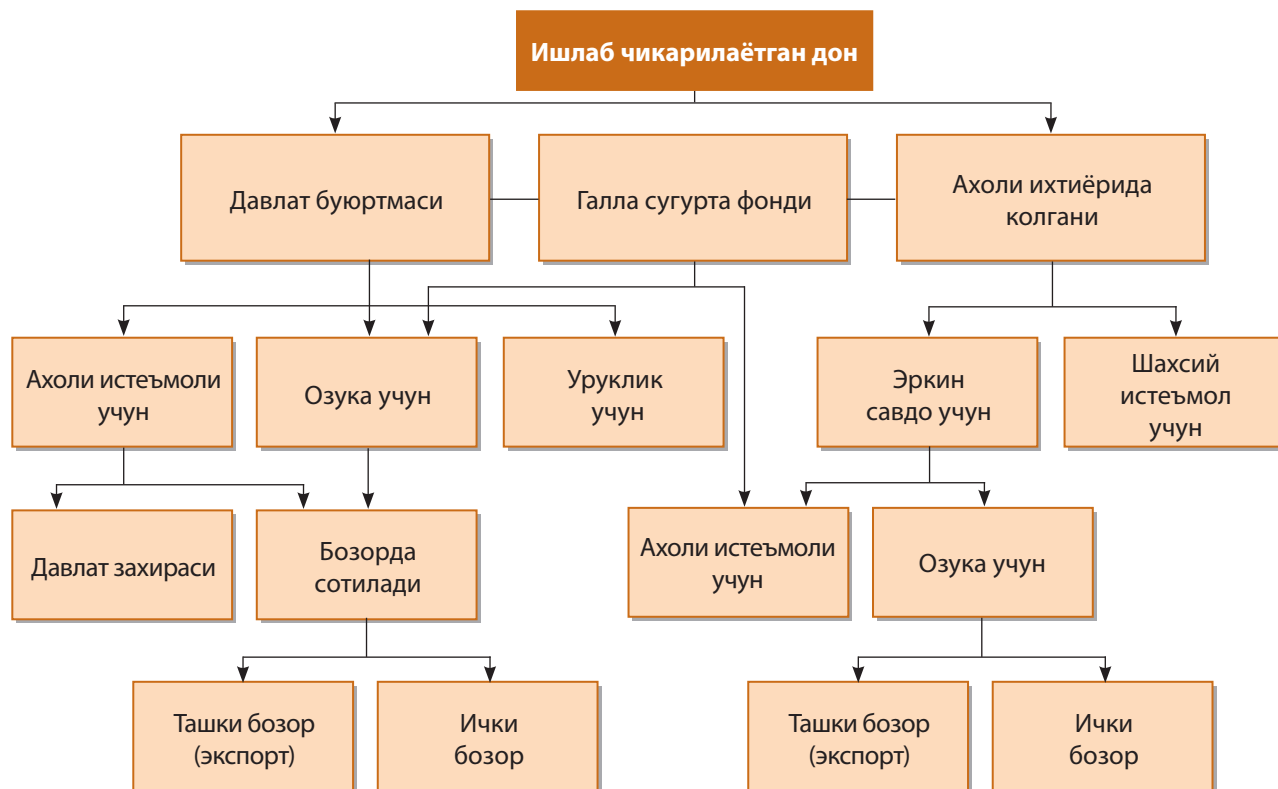
Донни сақлаш сиғимларини элеватор ва омборхоналарни етишмаслиги сабабли буғдойни сақлаш жараёнида турли даража йўқотишларга йўл қўйилмоқда.

Дон ишлаб чиқарувчилар бўғинида дон сақлаш омборхоналарини қуриш ва сақлаб туриш харажатлари ошиб бормоқда, дон сифати ёмонлашмоқда, ишлаб чиқарувчилар бозор билан узвий боғлиқ ҳолда фаолият юритмаяптилар, дон маҳсулотлари ишлаб чиқарувчилари бўғинида янги омборлар қуриш ва сақлаш харажатлари кўтарилиши натижасида тайёр маҳсулот таннарихи ошиб кетмоқда.

Шуни ҳисобга олиб ғаллачилик хўжалиги инфратузилмасини ривожланиш масаласини алоҳида кўриб чиқиш лозим. Бунда дон сақлаш омборлари нафақат давлат ташкилотлари, “Ўздонмаҳсулот” ассоциацияси корхоналарида эмас, балки фермерларда қурилиш масаласини, уларга бу қурилиш учун узоқ муддатли кредит ажратишни кўриб чиқиш лозим. Чунки етиштириб йиғиб олингандан сўнг сақлаш имкониятларини бўлмаганлиги ҳисобига кўплаб дон ва дон маҳсулотлари исрофгарчилигига йўл қўйилмоқда. Олиб борилган таҳлилларга қараганда “Ўздонмаҳсулот” акциядорлик компаниясига қарашли корхоналардаги сақлаш вақтидаги йўқотишлар 25-30 фоизгача бормоқда. Шунинг учун ҳам омборлар қуриш муҳим ва долзарб масала. Донни ёпиқ омборларда сақлашнинг яна бир томони борки, уни узоқроқ муддат сақлаш билан, олди-сотди ишларини омбор кватанциялари билан ҳам амалга ошириш мумкин.

Дон бозорида сотиш тизи-

1-чизма. Таклиф этилаётган дон бозори тизими.



мининг ташкил этилиши донни асосий сотиб олувчиси сифатида давлат ролининг юқорилиги билан тавсифланади. Қишлоқ хўжалик товар ишлаб чиқарувчилари учун қуйидаги каналлар мавжуд: тайёрлов ташкилотлари, истеъмол кооперацияси, бозор ва бошқа сотиш йўллари (1-жадвал).

Келтирилган таҳлил маълумотларидан кўриниб турибдики, давлат харид баҳоларида сотиб олувчи тайёрлов ташкилотларига нисбатан бошқа сотиш каналларида қулай ва юқори баҳолар шаклланган, жумладан, тайёрлов ташкилотлари сотиб олувчи баҳолар 1 индекси, деб олинса, у ҳолда 1996 йилда истеъмол кооперациялари баҳолари 1,1, бозор баҳолари 1,9 ва бошқа сотиш каналлари баҳолари 1,3 индексга тенг ёки бирмунча юқори бўлган. 2007 йилга келиб эса турли сотиш каналлари баҳолари орасидаги фарқ ошиб борган. Жумладан, давлат харид нархларига нисбатан истеъмол кооперациялар нархлари 1,39 маротаба, бошқа каналлар нархлари 2,09 маротаба ва бозор нархи салкам 2,5 маротаба юқори бўлмоқда.

Ҳозирги кунда мамлакатда бозор баҳосини белгилашнинг

самарали механизми мавжуд эмас. Биржа баҳолари талаб ва таклифни объектив акс эттиради ва товар ишлаб чиқарувчиларни бозордаги талабга мослашувини таъминлайди. Шаклланаётган биржалар дон маҳсулоти билан деярли савдо қилмаганлиги сабабли бу вазифани улар бажармаяптилар. Жаҳон тажрибасига кўра, баҳоларни объектив ўрнатиш учун сотишга мўлжалланган донни 10 фоиздан кам бўлмаган миқдори биржа орқали ўтиши лозим.

Бозор баҳоларига амал қилиш шароитида донга баҳо белгилаш сиёсатидаги давлатнинг роли, биринчидан, етиштириладиган маҳсулот ва таклифнинг нисбати билан белгиланиши, иккинчидан, ишлаб чиқарувчилар томонидан оддий ёки кенгайтирилган такрор ишлаб чиқаришни юритиш учун зарур бўлган кафолатланган даромадни олинишини таъминлашда намоён бўлиши, яъни давлат ишлаб чиқарувчилар учун доннинг айрим турлари бўйича баҳоларининг минимал даражасини кафолатлаши лозим. Шу тариқа "Дон экинларининг ҳар йилги ҳосили учун харид баҳолари ҳақида"ги қарорнинг иловасига мувофиқ эълон

қилинган квоталар доирасида давлат фондиди яратиш учун давлат қишлоқ хўжалик товар ишлаб чиқарувчиларидан минимал кафолатланган баҳоларда дон сотиб олади.

Дон бозорида икки турдаги баҳолар шаклланган: давлат ва шартномавий. Давлат фонди учун сотиб олинаётган донга минимал кафолатланган харид баҳолари давлат томонидан белгиланади. Улар корхоналарни ишлаб чиқариш харажатларини қоплаши ва рентабеллигини таъминлаши лозим. Шартномавий баҳолар томонлар келишуви бўйича белгиланади.

Ҳозирги кунда мамлакатда бозорнинг барча субъектларини тенглигини таъмин этувчи, маҳсулот сифати ва рақобатбардошлилигини ошириш, уни экспорт қилишни рағбатлантирувчи тизим яратилмоқда, бозор иштирокчилари ўртасидаги ўзаро иқтисодий ва ҳуқуқий муносабатларда қатор камчиликлар мавжуд, бозорда маҳсулот ишлаб чиқарувчилар манфаатларини ҳимоя қилувчи самарали иқтисодий дастаклардан ҳам фойдаланилмаяпти, шунингдек, дон ишлаб чиқариш, қайта ишлаш ва сотишда бир қатор ташкилий муаммолар уч-

райди.

Бозор иқтисодиётига ўтиш шароитида ғалла бозорининг шаклланиши бевосита давлатни тартибга солиш вазифаларини талаб ва таклифдан келиб чиқиб, амалга оширишни бевосита ва билвосита усулларни қўллашни тақозо этади.

Шундан келиб чиқиб, давлат ўз вазифаларини бевосита бозорни тартибга солиш механизмлари билан мутаносиблигини таъминлаган ҳолда амалга оширмоғи лозим.

Бирламчи бозорда таклифни рағбатлантириш, аввало ғалла ишлаб чиқарувчиларни қўллаб-қувватлаш орқали амалга оширилади. Ушбу жараёнлар давлат томонидан ғаллачиликни ривожлантириш учун мақсадли дастурлар ишлаб чиқариш ва компенсациялар жорий этиш, илмий тадқиқод ишлари ва кадрлар тайёрлашни молиялаштириш ҳамда бюджетдан кредитлар ажратиш, солиқ, кредит, лизинг ва суғурталашда имтиёзлар бериш орқали амалга оширилиб, ғалла ишлаб чиқаришда таклифни рағбатлантириш орқали ғалла бозорини фаолиятини амалга оширишни таъминлайди. Чунки, самарали фаолияти ғалла бозорида иштирокчилари қай даражада шарт-шароитлар яратилишига боғлиқдир. Бу эса бевосита давлатнинг тартибга солиш вазифасини қай даражада тўғри йўлга қўйилганлиги билан изоҳланади. Чунки, ғалла бозорига таклиф қилинаётган дон маҳсулотларини ҳажми, муддати тўлақонли ғалла бозорини самарали фаолиятини таъминлашда асосий омилларидан ҳисобланади.

Шунингдек, ғалла бозорида талабни рағбатлантириш ҳам муҳим аҳамиятга эга бўлиб, давлат баҳоларни мувофиқлаштириш, бозор субъектлари фаолиятини, дон экспорти ҳамда импортни тартибга солиш орқали бевосита иштирок этиб, бозорнинг ҳуқуқий механизми ва инфратузилмалари объектларини шакллантириш ҳамда маъмурий дастаклар орқали бозорни тўлақонли фаолияти учун ҳуқуқий, иқтисодий, ташкилий жиҳатдан шарт-шароитлар яратиб беради.

Албатта давлат томонидан ғалла бозорини тартибга солишда бугунги кунда бозор

иқтисодиётига ўтиш шароитида шаклланаётган жараёнларда давлатнинг бозор тамойиллари билан мутаносиблигини таъминлашда маълум даражада номувофиқлик ҳолатлари мавжуд.

Буларни ҳисобга олиб мамлакат дон бозорини яратиш ва дон ишлаб чиқарувчилар экспорт салоҳиятини оширишнинг қуйидаги тизими таклиф этилади (1-чизма).

Мазкур тизим ички ва ташқи бозорда аҳоли истеъмоли ва озуқа учун мўлжалланган дон билан савдо амалиётларини давлат ҳамда бевосита ишлаб чиқарувчилар томонидан амалга оширилишини назарда тутди. Бунда ҳар икки йўналишдаги давлат буюртмаси ва аҳоли ихтиёрида қолган донни сотиш қўламини кенгайтириш ва ишлаб чиқарувчиларни тўғридан-тўғри алоқалар ўрнатишига қаратилган иқтисодий чоралар мажмуи ишлаб чиқарилиши лозим.

Бу ерда суғурта фонди ташкил қилиниши ҳам таклиф қилинаётир. Бу фонд икки манбадан: давлат буюртмаси орқали сотиб олинган ва аҳоли ихтиёрида қолдирилган ғалладан ташкил топади ва асосан озуқа учун ишлатилиши мўлжалланмоқда.

Давлат томонидан дон бозорини тартибга солиш эса қуйидаги йўналишлар бўйича амалга ошириш мақсадга мувофиқ:

- дон ишлаб чиқариш ва сотиш ҳажмини аниқлаш (дон ишлаб чиқаришни таркибий қайта тузиш, уни истеъмолчилар эҳтиёжига йўналтириш, товарлик даражасини ошириш, донни давлат томонидан минимал кафолатланган баҳоларда сотиб олиш мажбуриятларини кўзда тутувчи чоралар мажмуи, имтиёзли кредит ва солиқ сиёсатини, бюджетдан мақсадли молиялаштириш билан биргаликда олиб бориш асосида товар ишлаб чиқарувчиларни қўллаб-қувватлаш);

- оқсил муаммосини ҳал қилишга ва омукта ем саноатини ривожлантиришга қаратилган тадбирлар асосида дондан, аввало озуқа учун мўлжалланган дондан оқилона фойдаланиш. Мазкур муаммони дон етиштирувчилар уни қайта ишлаш маҳсулотларининг истеъмолчилари ва етказиб берувчилар

иқтисодий манфаатларини уйғунлаштириш имконини берувчи горизонтал ва вертикал алоқаларни ривожланишининг турли даражаси билан интеграциялашган бирлашмалар доирасида ҳал қилиши мумкин;

- дон ишлаб чиқариш ва қайта ишлаш тармоқлари моддий-техника базасини мустаҳкамлаш, дон ишлаб чиқариш жараёнига фан-техника ютуқларини ва инновацияларни жорий қилиш, бу ишлаб чиқариш воситалари ва хизматлар бозорининг шаклланиши билан муҳим аҳамият касб этиб боради, тармоқ ривожланиши учун мўлжалланган давлат инвестициялари ҳажмини ошириш, қишлоқ хўжалик товар ишлаб чиқарувчиларининг молиявий ҳолатини яхшилаш ҳисобига сотиб олинаётган саноат молларини ва сотилаётган қишлоқ хўжалик маҳсулотлари ўртасидаги номуваносибликка (диспаритетга) барҳам бериш;

- давлат сиёсати нафақат дон хўжалиги, балки ишлаб чиқариш воситаларини етказиб берувчи саноат тармоқларини ҳам қамраб олиши лозим;

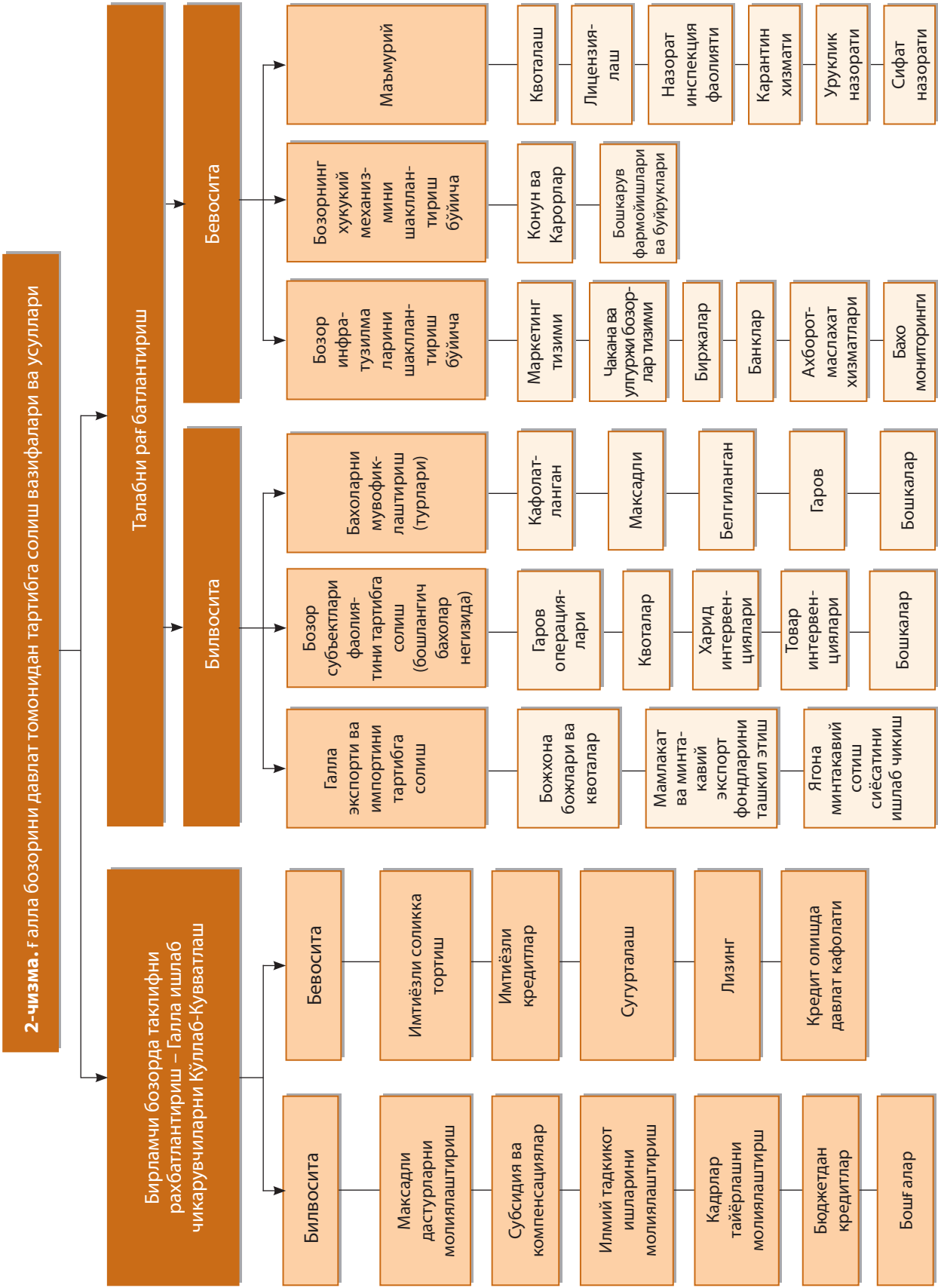
- дон бозорининг ишлаб чиқариш, ижтимоий ва бозор инфратузилмасини ривожлантириш.

Дон бозорини самарали фаолият юритиши, АСМ хўжалик субъектларининг ишлаб чиқариш ва тадбиркорлик фаолияти учун зарур шароитлардан келиб чиқади. Буларга қуйидагилар қиради:

- дон бозорининг ҳар бир субъектига иқтисодий мустақиллик бериш ва рақобат учун қулай шароит яратиш (аввало, мамлакат вилоятлари бўйича товар дон оқимларини ҳаракатланиши йўлидаги тўсиқлар ва барча турдаги маъмурий чекловларга барҳам бериш);

- давлат дон захирасини шакллантиришнинг амалдаги тартибини ўзгартириш, сотиш каналларини кенгайтириш (донни кооперациялашган усулда, тўғридан-тўғри алоқалар, биржалар орқали сотиш, хусусий савдо корхоналари томонидан сотиб олиш тизимлари ривожлантирилиши лозим);

- донни тайёрлаш ва сақлаш тизимини такомиллаштириш; ишлаб чиқарувчи ва истеъмолчилар ўртасидаги ўзаро иқтисодий муносабатларни давлат томони-



дан тартибга солиш, янги омборлар қуриш ҳисобига дон ишлаб чиқарувчи хўжаликларни донни сақлаш учун сиғимлар билан таъминланиш даражасини ошириш, дон маҳсулотлари тизими корхоналарида сиғимлардан фойдаланиш учун қулай иқтисодий шароитлар яратиш;

– тегишли ишлаб чиқариш ва бозор инфратузилмасини шакллантириш (қишлоқ хўжалиги товар ишлаб чиқарувчилари ва дон истеъмолчилари ўртасидаги барқарор алоқаларни таъминловчи тармоқ ва хизматлар мажмуи).

Дон бозори институтларини такомиллаштириш борасида мамлакатнинг ягона дон бозорини шакллантириш имконини берувчи қуйидаги чора-тадбирларни амалга ошириш лозим:

– дон бозорининг асосий субъектлари фаолиятини мувофиқлаштириш ва тартибга солиш ягона таркибий ва сотиш сиёсатини ишлаб чиқариш, давлат дон сиёсатини шакллантиришда давлат билан ҳамкорликда иштирок этиш вазифалари юклатилган “Ўздонмаҳсулот” акциядорлик компанияси фаолиятини фаоллаштириш ва ислоҳ қилиш;

– вилоятлараро дон ҳаракати

бўйича амалиётлар борасидаги дон ҳаракати учун вилоят маъмурияти томонидан барча турдаги чекланишларга барҳам бериш, донни 1000 км. дан узоқ масофага ташишда имтиёзли солиқ божларини ўрнатиш жавобгарлиги ва тегишли назорат тизимини шакллантириш;

– дон бозори субъектларини ахборот билан таъминлаш давлат ва корпорация аъзолари маблағлари ҳисобига электрон савдо хизматларини амалга оширилишини таъмин этувчи ягона компьютер тизимини яратиш;

– дон маҳсулоти бозорини шакллантиришда биржа механизmlаридан кенг фойдаланиш, савдо-сотиқ операцияларини ўтказишга масъул бўлган давлат агентига давлат мулки бўлган элеватор ва ун ишлаб чиқарувчи корхоналар акциялар пакетини ўтказиб бериш орқали уларни интервенцион механизмлар (бозор барқарорлигини таъминлаш мақсадида қўлланилувчи) билан бирлаштириш, дон бозоридаги йирик давлат агентиди акциялар пакетини бирлаштириш дон бозорида давлат сиёсатини самарали олиб борувчи, ягона йирик ташкилотни шакллантиришга хизмат қилади, бугунги кунда мавжуд бўлмаган биржа битим-

ларини олиб бориш хатарсизлигини таъминлайди.

Шундай қилиб, мамлакатда ғалла бозорини шакллантириш бугунги куннинг долзарб масаласи ҳисобланиб, ғалла бозорининг шаклланиши биринчидан, нарх-наводаги номутаносибликларни камайтириш, ғаллага белгиланган нарх аввало уни етиштирувчиларни фойда билан ишлашини таъминлаш йўналишини кўрсатиб берса, иккинчидан, ғалла харид қилишда монополизмни чеклаш, учинчидан, етиштирилган маҳсулотни сақлаш ва юқори нархларда сотиш ҳисобига умуман соҳа самардорлигини оширишга хизмат қилади.

Ғайратилла ҚУДРАТОВ,
Самарқанд иқтисодиёт ва
сервис институти ректори,
иқтисод фанлари номзоди,
доцент.

Кичик бизнеснинг иқтисодиётнинг асосий тармоқларида тутган ўрни

Ўзбекистонда кичик хўжалик юритувчи тадбиркорлик субъектларининг (КХЮТС) сўнгги йилларда тезкор ривожланиб бораётганлиги, уларнинг миллий иқтисодиётдаги самарадорлигининг салмоғли даражаси ҳам тобора ортиб боришини кўрсатмоқда. Тадбиркорлик соҳасида фаолиятнинг ривожланиши кичик хўжалик юритувчи субъектлар ўртасида иқтисодий муносабатларнинг оқилона ташкил этилиши, уларнинг миллий анъаналарга асосланган ҳолда самарали ривожланишига олиб келди.

Республикамызда ва унинг ҳудудларида КХЮТСларни, даставвал, асосан савдо, умумий овқатланиш, хизмат кўрсатиш, хунармандчилик, уй хўжалиги, шахсий ёрдамчи хўжаликлар каби соҳаларда устун ривожланишига шароит ва имконият яратилди. Шу даврда ишлаб чиқариш тармоқларида КХЮТСлари фаолияти сустривожланиб бориш жараёнида, улар томонидан мавжуд табиий минерал ресурслардан ва хом ашёлардан тежамкорлик билан етарли даражада самарали фойдаланилмади. Бунинг асосий сабаблари:

- бозор иқтисодиёти муносабатларига ўтишнинг дастлабки даврида аҳолининг иқтисодий фаол қатламида етарли даражада даслабки жамғариш ҳиссасининг кам даражадалиги, ишлаб чиқариш тармоқларида капитал қўйилмаларнинг етишмаслиги;

- жалб қилинаётган капитал маблағлар асосан тез, самарали даромад келтирадиган соҳаларга, жумладан, савдо, умумий овқатланиш, хизмат кўрсатиш, хунармандчилик, темирчилик, заргарлик, дурадгорчилик, тикувчилик, деҳқончилик кабиларга йўналтириш ҳиссаси ошиб борганлиги;

- ўтиш даврининг дастлабки давларида тадбиркорлик фаолияти билан шуғулланиш қобилиятининг етишмаслиги, аҳолининг бозор шароити тўғрисидаги илмий-амалий маълумот ва кўникмаларининг етишмовчилиги;

- хусусий хўжалик юритиш фаолиятини давом эттиришда хом ашё манбаларининг талабнинг қондирилишида етарли эмаслиги;

- ишлаб чиқариш жараёнида маркетинг ютуқларидан фойдаланиш даражасининг пастлиги (маҳсулотни қаерда, қандай сифатда етказиб бериш, ишлаб чиқариш ва сотиш усуллариининг яхши ўзлаштириб олинмаганлиги);

- хусусийлаштирилган корхоналардаги ишлаб чиқариш воситаларининг жисмоний ва маънавий эскириши, банк кредит фойзаларининг юқорилиги;

- янги ташкил этилган кичик корхоналарни ташкиллаштириш, бошқариш, молиялаш каби мамлакатларининг етишмаслиги, уларда ўз маҳсулотларини турлари ва ишлаб чиқариш воситаларини янгилаш имконияти чекланганлигидир.

Юқорида кўрсатилган муаммоларнинг ечимини топиш мақсадидан иқтисодиётнинг ишлаб чиқариш тармоқларидаги КХЮТС олдида иккита асосий вазифа туради. Улар:

- ишлаб чиқариш тармоқларидаги кичик корхоналарнинг барча салоҳиятидан оқилона фойдаланиш, ишлаётган ходимларнинг тажрибаси ва маҳоратини ошириш, уларга иш ҳақини иш тури ва фаолияти даражасига мувофиқ меъёрий шакллантириш билан жамғариш даражасини яратиш;

- жаҳон стандартлари асосида ўтиш даври талабларидан келиб чиққан ҳолда, ишлаб чиқаришни ривожлантириш учун етарли ахборот маълумотларини олиш, улар негизида ўз ишлаб чиқариш самарадорлигини ошириш ва ташкил этишни тақозо этади.

Бу вазифаларни рўёбга чиқариш учун КХЮТС истиқболдаги тараққиётида уч хил имкониятидан оқилона фойдаланиши ло-

зим эди:

- хусусий ва корхоналарнинг жамғарма маблағларидан самарали ва тежаб фойдаланиш усуллариини ишга солиш ва бошқариш;

- давлатнинг тартибга солиш сиёсати орқали кичик корхоналарни ва хусусий тадбиркорликни ривожлантириш ва давлатнинг молиявий ва моддий ёрдамидан оқилона фойдаланиш;

- хорижий инвестицияларни жалб қилиш йўли билан корхоналарнинг асосий фондларини янгилаш ҳамда модернизациялаш асосида ишлаб чиқаришни чуқур таркибий ўзгартириш ва ишлаб чиқарилаётган маҳсулотларни диверсификациялаш.

Мустақиллик йилларида КХЮТСлари ўз фаолиятларини ҳар томонлама ривожлантириб, ишлаб чиқариш тармоқларида тажрибаси, маҳорати, билим даражаларини ошириб борди. Бозор муносабатлари талабига мослашиб, тадбиркорларнинг дунёқарашлари тез ўзгарди.

Агар 2001 йилда КХЮТС таркибида кичик бизнеснинг 60 фоизи савдо, умумий овқатланиш ва хизмат кўрсатиш соҳасига, 9,9 фоизи саноатга, 7,2 фоизи қурилишга ва 27,8 фоизи қишлоқ хўжалигига тўғри келган бўлса, Ўзбекистон Республикаси Президентининг ташаббуслари билан мамлакатимизни ижтимоий-иқтисодий барқарорлигини таъминлаш, халқимизни турмуш даражасини янада яхшилаш, КХЮТСларни кенг кўламда ривожлантириш масаласига катта эътибор берилиши билан, 2003 йилдан бошлаб соҳада туб ўзгариш вужудга келди.

Хусусан, Президентнинг “Хусусий тадбиркорлик, кичик ва ўрта бизнесни ривожлантиришни янада рағбатлантириш чора-тадбирлари тўғрисида” 1998 йил 9 апрелдаги Фармонида ўзгартириш ва қўшимчалар киритиш тўғрисидаги 2003 йил 30 августдаги Фармони КХЮТС фаолиятини жонлантиришга асос бўлди. Ишлаб чиқариш тармоқларида 2004-2007 йилларда КХЮТСларнинг сони кўпайиши жараёнида уларда

банд бўлган иш ўринлари ошиб бориши тенденцияга айланди. 2005 йилда КХЮТСлари корхоналарда ишлаётган ходимлар сони 1 млн. 266 минг 800 кишини ташкил этган бўлса, улардан 123 минг 400 таси саноатда, 856 мингтаси қишлоқ хўжалигида, 79 минг 800 таси қурилишда, 14 минг 200 таси транспорт ва алоқада, 134 минг 300 таси савдо ва умумий овқатланиш соҳасида банд бўлди.

2004-2006 йилларда иқтисодиётнинг асосий тармоқларида маҳсулот (иш ва хизмат) ишлаб чиқариш ҳажмида кичик корхоналар ва микрофирмаларнинг улуши ўсиб борди. 2004 йилда уларнинг улуши 86 фоиздан 2005 йилда 96,8 фоизгача, 2006 йилда 97,8 фоизгача ошди ва 2007 йили 98,9 фоизга етди. КХЮТС барча манбалардан жалб қилинаётган маблағларнинг ўсиб бориши натижасида, уларнинг фаолият миқёсининг кенгайиши ва бандлик миқдори ортиб боришига шароит яратилди. Бунинг натижасида аҳолининг бир қисмида КХЮТСларни ташкил этишга бўлган қизиқиш ва интилиши ошиб борди. Бу мамлакат аҳолисининг ҳар 1000 тасига тўғри келадиган КХЮТСлари сонининг ўсиб боришида кўзга ташланади. Агар республика мизда 2004 йили 277,2 мингта КХЮТС бўлса, аҳолининг ҳар 1000 тасига тўғри келадиганлар сони ўртача 8,8 кишига, 2005 йилда тегишли равишда 308,7 минг ва 11,9 киши, 2006 йилда 384,4 минг ва 14,5 киши, 2007 йилда 422,3 минг ва 15,1 кишига тўғри келган. Бу кўрсаткичлар вилоятлардаги ҳар хил даражадалиги билан фарқланади. Андижон, Самарқанд ва Сурхондарё вилоятларида 2004 йилда ўртача 8,8, 8,9 ва 7,8 тадан 2006 йили 11,4, 11 ва 11,8 тагача ўсган бўлса, Жиззах (12,3 дан 18,4 тагача) Қашқадарё (18,5 дан 28,6 тагача) Сирдарё (16,8 дан 20,3 тагача) вилоятлари кўрсаткичлари юқори бўлган. Фарғона вилоятида кўрсаткич 8 ва 12 тани ташкил этган.

Вазирлар Маҳкамасининг 2007 йилда ижтимоий-иқтисодий ривожлантириш ажунларига бағишланган йиғилишида мамлакатимиз Президенти И.Каримов томонидан белгиланган 2008 йил иқтисодий ислохотларни янада

чуқурлаштиришнинг энг муҳим йўналишларидан бири сифатида, аҳолининг иш билан бандлигини яхшилаш ва фаровонлигини оширишнинг энг муҳим устувор йўналиши сифатида КХЮТСларни, хизмат кўрсатиш соҳасини, касаначиликни қўллаб-қуватлаш билан, уларни ишлаб чиқариш тармоқларида ва ҳудудларида янада ривожлантириш ва рағбатлантириш лозимлиги белгиланган эди.

Ўтказилган таҳлилларнинг кўрсатишича, 2007 йилда Ўзбекистонда КХЮТСларнинг сони 422,3 мингтага ўсди, ички миллий маҳсулотдаги ҳиссаси 46,7 фоизга кўпайди. Шунингдек, вилоятларда ҳам улар улушининг ўсиши кузатилди. Натижада, Фарғона вилоятида 2007 йилнинг биринчи чорагида ялпи ҳудудий маҳсулотнинг 37,6 фоизи кичик бизнес улушига тўғри келган бўлса, йилнинг тўртинчи чорагида унинг улушига 51,7 фоизга тўғри келган ҳолда, бу кўрсаткич 2006 йилнинг шу даврига нисбатан 137,5 фоизга ошди. Шу жумладан, КХЮТСларнинг вилоят саноат маҳсулотлари ишлаб чиқаришдаги улуши 2007 йилда 2006 йилга нисбатан 128,4 фоиз, қурилишда 136,6 фоиз, автотранспортда 126,8 фоиз, чакана савдода 125,6 фоиз, аҳолига хизмат кўрсатишда 130 фоиз, ишлаб чиқаришга хизматларда 128,7 фоиз, ташқи иқтисодий товар айланишида 102,8 фоиз, товар экспортида 2,4 баробарга, товар ва хизмат импортида 122,5 фоизга ўсгани ҳолда, КХЮТСларда банд бўлганлар сони 108,6 фоизга кўпайиб, янги иш ўринларининг миқдори ошиб борди. Фарғона вилоятида КХЮТСларнинг рўйхатга олинганлари 2006 йилдаги 386,3 мингдан 2007 йилда 40281 тага ошди. Улардан 2007 йил охирида фаолият кўрсатган КХЮТСларнинг сони 37829 тага ёки 2452 тага камайган бўлсада, ялпи ҳудудий маҳсулот ишлаб чиқаришдаги ҳиссаси 2007 йилда 2006 йилга нисбатан 36,8 дан 51,7 фоиз ёки 141 фоизга яқин ўсди. Бу кўрсаткичларда вилоят, шаҳар ва туман иқтисодиётининг асосий тармоқларида ҳам ялпи ҳудудий маҳсулотларнинг ҳажмининг улуши ошиб борганлигини кўриш мумкин. Вилоят шаҳарларида КХЮТСларнинг ҳиссаси (4 та шаҳарда) ўртача

103,5 фоиз, туманларда (15 та туман) эса 119,1 фоиздан 128,1 фоизгача ўсишни ташкил этган. Вилоят туманларида КХЮТСларнинг ялпи ҳудудий маҳсулотдаги улушининг ўсиб борганлигининг сабаби шуки, 2006-2007 йилларда қишлоқ хўжалигида олиб борилган аграр ислохотлар туфайли кичик бизнес ва кичик корхона сифатида фермер хўжаликлари ташкил этилиб, уларнинг 2008 йилда ташкил топиши тугалланди.

Фермер хўжаликлари ва деҳқон хўжаликлари қишлоқ хўжалигида асосий товар ишлаб чиқарувчи кучга айланди. 2005 йилда вилоятда 16028 та фермер хўжалиги ташкил этилган бўлса, 2008 йилнинг тўққиз ойида уларнинг сони 24831 тага ёки 155 фоизга яқин кўпайди. Уларга бириктирилган ер майдонлари 312,3 минг гектардан 397858 гектарга ва банд бўлганлар сони 155,2 минг кишидан 180,2 минг кишига ошди. Вилоятда деҳқон хўжаликлари сони 2006 йилда 567295 тадан 2008 йилда 576281 тага ёки 102 фоизга яқин кўпайди. Уларга бириктирилган ер майдонлари 70,3 минг гектардан 71,2 минг гектарга яқин кўпайди, уларда банд бўлганлар сони 109,8 фоизга ошди.

Вилоят ялпи ҳудудий қишлоқ хўжалиги маҳсулотларининг ҳажмини ишлаб чиқаришда 2008 йили фермер хўжаликлари улуши 36,4 фоизни ва деҳқон хўжалигининг улуши 62,6 фоизни ташкил этди.

Фермер ва деҳқон хўжаликларининг кичик корхона ва микрофирма сифатида фаолият юритиши муносабати билан вилоятда ялпи ҳудудий маҳсулот ишлаб чиқариш ҳажмининг ортиб боришига эришилди.

Таъкидлаб ўтиш лозимки, вилоятда фермер хўжаликларининг ташкил топиши ва ривожланиши бир хил тарзда кечмасдан, уларнинг ўз фаолиятини тугатиш ҳолатлари мавжуддир. Таҳлил даврида тугатилган хўжаликлар сонининг ўсиш тенденцияси шароитида (2008 йилда бу кўрсаткич 2005 йилга нисбатан 26,7 фоизга ўсган бўлсада) 2006 йилдан бошлаб бу кўрсаткич аввалги йилга нисбатан қисқарган (тегишли равишда 1,6 ва 1,3 баробар).

Вилоятда фермер хўжаликларининг фаолияти-

ни тугатиш қўйидаги объект омиллари таъсирига учраши мумкинлигидан дарак беради: хўжалик фаолиятини самарали ташкил эта олмаслик ва лаёқатсизлик; фермерда қишлоқ хўжалиги борасида зарур иқтисодий ва ҳуқуқий билим, тажриба ва маҳоратнинг етарли эмаслиги; фермер хўжалигининг ердан тезлик билан бойиш манабаси сифатида фойдалана олманлиги; фермер хўжалигининг сув ресурсларидан самарали фойдалана олманлиги ва ерларнинг мелиоратив ҳолатини яхши эмаслиги.

Фермер хўжаликларининг ишлаб чиқариш самарадорлиги устун даражада бўлиши ишлаб чиқариш омиллари ўртасида оқилона нисбатнинг шаклланишига боғлиқ. Бу борада асосий муаммолардан бири хўжаликнинг ер майдони билан етарли даражада таъминланманлиги ҳисобланади. Вилоятда ҳар бир фермер хўжалигига тўғри келадиган ер майдони ўртача 25,6 гектарни ташкил этган ҳолда, Олтириқ ва Қува туманларида бу кўрсаткич ўртача 10-12 гектарни ташкил этади. Президентимизнинг 2008 йил 16 декабрда Тошкент вилояти халқ депутатлари кенгашидаги нутқидан маълумки, юртимизда фермер хўжаликларининг ерларини тартибга келтириш, уларни оптималлаштириш масаласида Президентимиз томонидан махсус фармойиш қабул қилиниб, унда белгилаб берилган чоратadbирларни бажариш юзасидан ҳозирги кунда бутун мамлакатимиз ҳудудларида, жумладан, Фарғона вилоятида ҳам амалий ишлар олиб борилмоқда. Ҳар бир фермер хўжалигининг

оптимал ер майдони 15-25 гектаргача бўлган фермернинг йиллик фойдаси 5-6 млн. сўмдан ошмаётгани ва бу маблағ жорий харажатларни қоплашга сарфланиш билан фермерда янги техника сотиб олишга, ернинг унмдорлигини ошириш, агротехникadbирларини сифатли бажариш учун етарли бўлмаслигига эътибор қаратилди. Шу муносабат билан вилоятда ҳар бир фермер хўжалигига бириктирилган ер майдони 75-85 гектаргача етказиш бўйича ишлар олиб борилаётганлигини уларнинг самарали ривожланишига имконият яратди. Шу билан бирга масалани ҳал этишда фермер хўжалигини ташкил қилмоқчи бўлган шахснинг хўжалик юритиш салоҳияти, тажрибаси, билими, маҳорати ва интилишларини ҳисобга олишда етти ўлчаб бир кесиш зарурдир.

Шуни таъкидлаш жоизки, республика ва вилоятлар иқтисодиёти тармоқларида бозор ислохотларини чуқурлаштириш шароитида қўйидаги хулосаларни чиқариш лозим:

- мамлакатимизда ва минтақаларда КХЮТСларни ташкил этиш, шакллантириш ва ривожлантириш борасидаги давлат сиёсатини маъқуллаш ва уни янада такомиллаштириш;

- бугунги кунда КХЮТС ижтимоий-иқтисодий муносабатларнинг янги турини амалий касб этишда ҳали самарали даражада ниҳоясига етмаган. Лекин, уларнинг фаолиятини самаралигини эътироф этиб, уларни моддий, молиявий, ҳуқуқий-ташкилий жиҳатларини қўллаб-қувватлашни тақозо этади;

- КХЮТСларнинг фаолиятини

ишлаб чиқариш тармоқларида ривожлантириш бўйича маҳаллийлаштириш дастурларини комплекс такомиллаштириш;

- КХЮТСлари сифатида фермер ва деҳқон хўжаликларини ер ва сув ресурслари билан етарли даражада таъминлаш, ходимларни иш билан таъминланганлик даражаси, олинadиган даромадлар миқдори, меҳнат интенсивлиги, ишлаб чиқариш ихтисослашуви орқали аниқлаб, салбий томонларини келтириб чиқарувчи ҳолатини бартараф этиш;

- ўтиш даврида иқтисодиёт тармоқларида КХЮТС фаолиятидан кенг қўламда фойдаланиш, маъмурий дастакларни устун равишда қўллашни тақозо этади;

- барча ишлаб чиқариш тармоқларида фаолият юритаётган КХЮТС хўжаликларини замонавий техника технологияларини ихчам ва самарали воситалари билан таъминлаш, модернизациялашни узлуксиз давом эттириш;

- КХЮТСларнинг барча тармоқларда самарали ишлаб чиқариши ҳажмини ошириш учун кредитлаш ва солиқ юкининг камайиб боришни такомиллаштириш.

Манзура АБДУРАҲМОНОВА,
Фарғона давлат университети тадқиқотчиси.

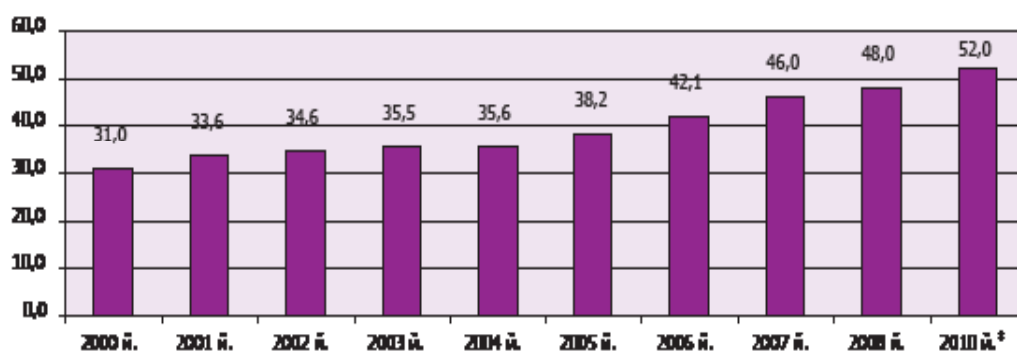
Кичик бизнесни ривожлантиришда солиқларнинг рағбатлантирувчи функциясидан самарали фойдаланиш йўллари

“Шунга эришмоғимиз керакки, ҳар бир солиқ тўловчи, у хоҳ жисмоний, хоҳ юридик шахс бўлсин, солиқ тўлашдан бўйин товламасдан, даромадларини яширишга уринмасдан, аксинча, ўз ишлаб чиқаришини ривожлантириш ва даромадини оширишга интилин. Солиқ тизими нафақат солиқларни ундириш, балки биринчи галда, рағбатлантириш хусусиятига эга бўлиши лозим”.

И.А. Каримов

Бугунги кунда мамлакат иқтисодиётини модернизациялаш жараёнида солиқ тизимида ҳам иқтисодий ислохотлар амалга лантириш ва иқтисодиётда тутган ўрнини ошириш бугунги куннинг энг муҳим масалаларидан бири бўлиб қолмоқда.

1-диаграмма. Ўзбекистонда кичик бизнеснинг ЯИМдаги улуши, фоизда.



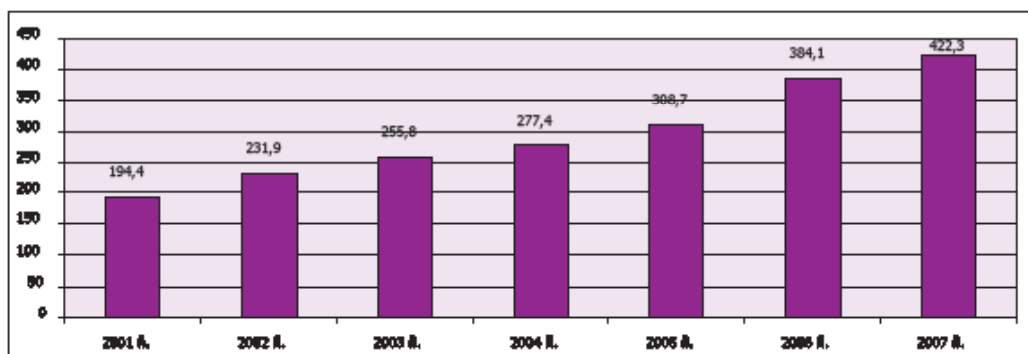
* - режадаги кўрсаткич.

Манба: Давлат статистика Кўмитаси маълумотлари

оширилмоқда. Мамлакатимизда амалга оширилаётган солиқ сиёсатини янада такомиллаштириш, солиқларнинг фискал ва рағбатлантирувчи функцияларини кучайтириш, ҳамда кичик бизнес субъектларини ривож-

Маълумки Ўзбекистон Республикаси Вазирлар Маҳкамасида президентимиз И.А.Каримов томонидан 2007 йилда мамлакатни ижтимоий-иқтисодий ривожлантириш якунлари ва 2008 йилда иқтисодий ислохотларни

2-диаграмма. Ўзбекистонда кичик бизнес субъектларининг сони, минг.



Манба: Давлат статистика Кўмитаси маълумотлари.

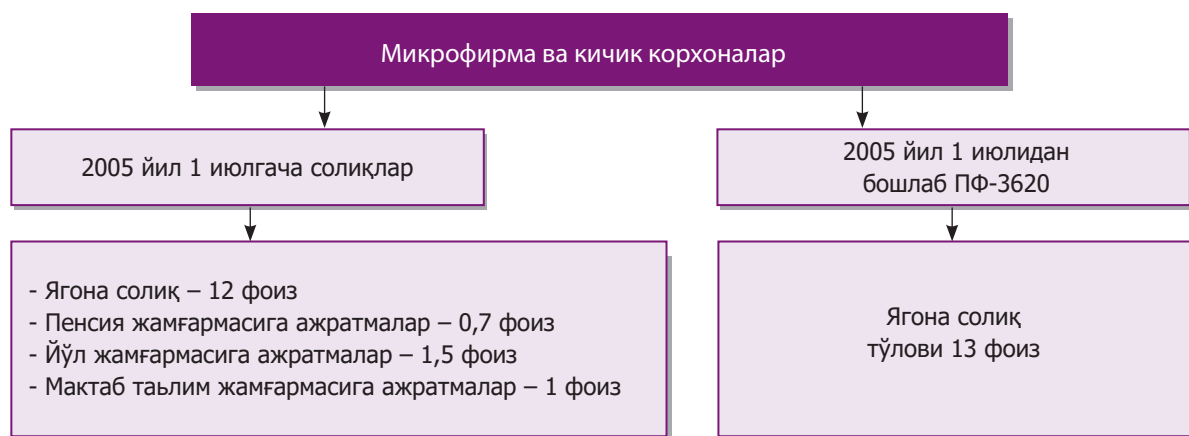
чуқурлаштиришнинг энг муҳим устувор йўналишларига бағишланган мажлисидаги маърузасида асосий устувор вазифалар белгилаб берилган эди. Булар иқтисодиётнинг барқарор ва мутаносиб суръатларда ўсиши ҳамда таркибий ўзгаришлар ва модернизациялашни таъминлаш, унинг энг муҳим тармоқларини техник ва технологик жиҳатдан янгилаш, солиқ-бюджет сиёсатини янада эркинлаштириш ҳамда кичик бизнес ва хусусий тадбиркорликнинг жадал ривожланишини ҳар томонлама қўллаб-қувватлашдан иборатлиги алоҳида таъкидлаб ўтилди.

Бу борадаги бизнеснинг доимий вазифамиз – мамлакатимизда кичик бизнес ва тадбиркорликнинг ўрни ва роли изчил ўсишини таъминлаш, 2008 йилда кичик бизнес ва хусусий тадбиркорликнинг

ялпи ички маҳсулот таркибидаги улушини 48 фоизга, 2010 йилга бориб эса 50-52 фоизга, хизмат кўрсатиш соҳасининг салмоғини тегишли равишда 45 ва 49 фоизга етказишдан иборатлиги белгилаб берилди. 2007 йил якунларига кўра кичик бизнесни ЯИМдаги улуши 46 фоизни, кичик бизнес субъектлари сони 422,3 мингтани ташкил этди (1 ва 2 -диаграммаларга қаранг).

Корхона ва ташкилотларнинг ягона давлат регистри маълумотида асосан рўйхатдан ўтган фаолият юритувчи

1-чизма. Микрофирма ва кичик корхоналар учун 2005 йилнинг 1 июлидан бошлаб солиқ юкининг пасайиши.



Манба: Муаллиф томонидан тайёрланган.

хўжалик субъектлар сони бутун иқтисодиётда 2008 йил 1 январь ҳолатига 468,8 мингга, шундан фаолият кўрсатаётганлари эса 436,5 мингга (умумий рўйхатдан ўтганларнинг 93,1 фоизи) ташкил этди.

2007 йили рўйхатдан ўтган фаолият юритувчи хўжалик субъектларнинг асосий қисми қишлоқ хўжалигида (умумий рўйхатдан ўтганларнинг 60 фоизи), савдо ва умумий овқатланиш соҳасида (14,2 фоиз), саноат (6 фоиз) ва қурилишда (4,1 фоиз) фаолият кўрсатади.

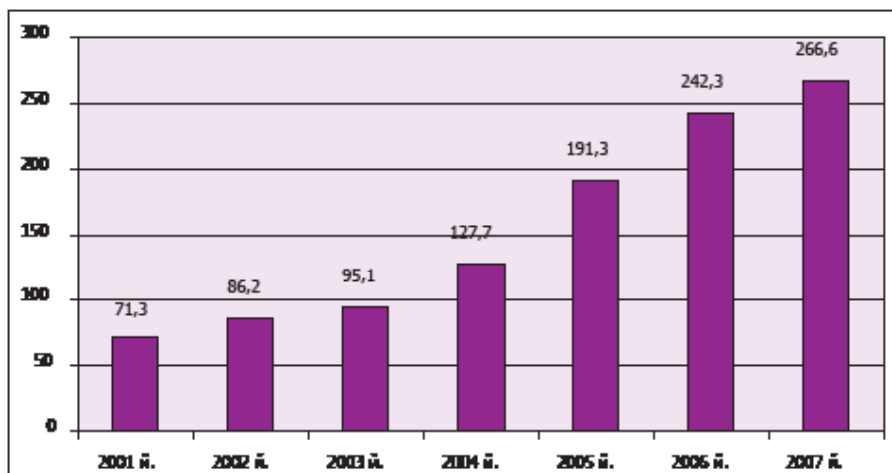
Мамлакатимизда кичик бизнесни солиқлар воситасида қўллаб-қувватлаш борасида 2005-2007 йиллар мобайнида муайян ишлар амалга оширилди. Шу ўринда Республика Президентининг 2005 йил 20 июндаги ПФ-3620-сонли “Микрофирмалар ва кичик корхоналарни ривожлантиришни рағбатлантириш борасидаги қўшимча чора-тадбирлар тўғрисида”ги Фармони алоҳида таъкидлаб ўтиш лозим. Унга асосан 2005 йилнинг 1 июлидан бошлаб микрофирма ва кичик корхоналар учун илгари тўлаб келинган 4 та тўлов – ягона солиқ ҳамда бюджетдан ташқари Пенсия жамғармаси, Йўл ва Мактаб таълими жамғармаларига мажбурий ажратмалар ўрнига ягона солиқ тўлови жорий этилиши

кичик бизнес зиммасидаги солиқ юкининг сезиларли даражада пасайишига олиб келди (1-чизмага қаранг). Шунингдек, солиқ юкини камайтириш мақсадида Фармонга асосан акциз солиғи олинadиган маҳсулотлар ишлаб чиқарувчи микрофирмалар ва кичик корхоналар томонидан ягона солиқ тўловини ҳисоблашда солиққа тортилadиган айланма акциз солиғи суммасига камайтирилиши ҳам кичик бизнесни солиқлар воситасида қўллаб-қувватлаш борасидаги муҳим қадамлардан бири бўлди.

Тадбиркорлик субъектларини текширишни янада қисқартириш ва унинг тизими-ни такомиллаштириш чора-тад-

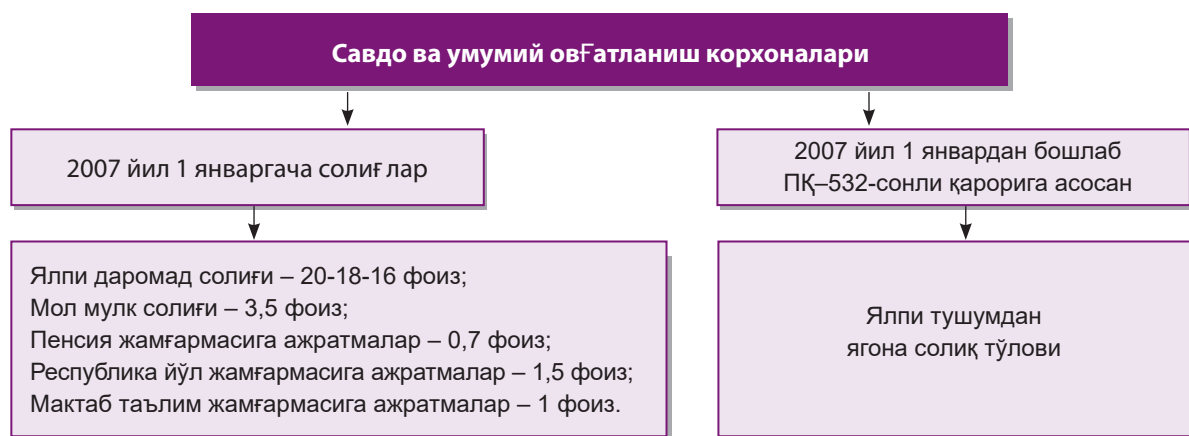
бирлари тўғрисидаги 2005 йил 5 октябрдаги ПФ-3665-сонли фармонига асосан микрофирмалар, кичик корхоналар ва фермер хўжаликларининг молия-хўжалик фаолиятини ҳар тўрт йилда кўпи билан бир марта, бошқа тадбиркорлик субъектларини эса ҳар уч йилда кўпи билан бир марта режа асосида текшириш ўтказилиш белгиланган. Бундан ташқари янги ташкил қилинган микрофирмалар кичик корхоналар ва фермер хўжаликларининг молия-хўжалик фаолиятини улар давлат рўйхатига олинган пайтдан бошлаб икки йил мобайнида режа асосида текшириш ўтказилмаслиги кичик бизнес учун муҳим аҳамият касб

3-диаграмма. Кичик бизнес субъектлари томонидан тўланган солиқлар динамикаси, млрд. сўм.



Манба: Давлат статистика Қўмитаси маълумотлари.

2-чизма. Савдо ва умумий овқатланиш корхоналари учун 2007 йилнинг 1 январидан бошлаб солиқ юкининг пасайиши.



Манба: Муаллиф томонидан тайёрланган.

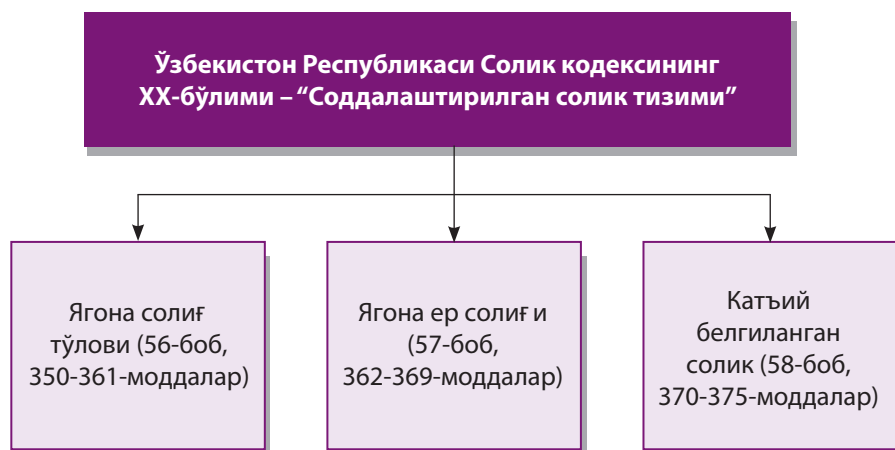
эти.

Тадбиркорлик субъектлари фаолияти учун янада қулай шарт-шароитлар яратиш, халқаро амалиётга мувофиқ ҳисобот тизими ва уни тақдим этиш тартибини такомиллаштириш, шунингдек қўшимча ҳисоботни ноқонуний талаб этиш ҳолларига йўл қўймаслик мақсадида 2005 йил 15 июндаги ПҚ-100-сонли қарорига мувофиқ 2005 йил 1 июлдан бошлаб микрофирмалар ва кичик корхоналар томонидан солиқлар, йиғимлар, ажратмалар ҳамда бошқа мажбурий тўловлар бўйича барча ҳисобкитобларни давлат солиқ хизмати органларига ҳар ойда тақдим этишни ҳар чорақда ҳисобот чорагидан кейинги ойнинг 25-кунидан кечикмай тақдим этиш белгиланди.

2007 йил 14 мартдаги ПФ-3860-сонли “Ишлаб чиқаришни модернизациялаш, техник ва технологик қайта жиҳозлашни рағбатлантиришга оид қўшимча чора-тадбирлар тўғрисида”ги Фармонга мувофиқ солиққа тортишнинг соддалаштирилган тартиби қўлланиладиган ишлаб чиқариш микрофирмалари ва кичик корхоналари учун беш йил давомида ягона солиқ тўлови тўлашда солиққа тортиладиган базани харид қилинган янги технологик жиҳозлар қийматига тенг, аммо солиққа тортиш базасининг 25 фоизидан

кўп бўлмаган миқдорда камайтирган ҳолда солиқ имтиёзлари жорий этилиши кичик корхоналарни ривожланишига катта эътибор берилишидандир. Бунинг натижасида давлат бюджетига тушаётган солиқларнинг улуши ҳам кўпайиб бормоқда (3-диа-

лаб 532-сонли Президент қарорига асосан савдо ва умумий овқатланиш корхоналарини солиққа тортиш тизими бирмунча соддалаштирилган эди (2-чизмага қаранг) Яъни, аввалги солиққа тортиш тартибида савдо ва умумий овқатланиш фаолияти



3-чизма. Соддалаштирилган солиқ тизimini ўрганиш йўналишлари.

граммага қаранг). Табиийки, солиқдан имтиёз берилиши натижасида хўжалик юритувчи субъектлар ихтиёрида маълум миқдорда маблағ қолади. Ушбу маблағлар уларнинг соф фойдаси ҳисобланиб, ўзларининг фаолиятини янада такомиллаштириш учун сарфлашга имкон туғилади. Республикада бундай имтиёзлар берилиши натижасида хўжалик юритувчи субъектлар ихтиёрида 2007 йилда 4,5 млрд. сўм маблағ қолган.

2007 йил 1 январдан бош-

билан шуғулланадиган корхоналар учун белгиланган ялпи даромад солиғи, бюджетдан ташқари Пенсия жамғармасига, Республика йўл жамғармасига, Мактаб таълимини ривожлантириш жамғармасига ажратиладиган мажбурий тўловлар ўрнига ялпи тушумдан тўланадиган ягона солиқ тўлови жорий этилди.

Маълумки солиқ сиёсатида туб ўзгаришлар содир бўлди. 2007 йилнинг 25 декабрида “Ўзбекистон Республикасининг Солиқ кодексини тасдиқлаш

тўғрисида”ги ЎРҚ-136 сонли Қонун билан янги Солиқ кодекси қабул қилинди ҳамда у 2008 йил 1 январдан кучга кирди. Ўзбекистон Республикасининг янги Солиқ кодекси 2 та (умумий ва махсус) қисм, 21 бўлим, 64 боб ва 392 та моддадан иборатдир. Шунга мувофиқ соддалаштирилган солиқ тизимининг ҳуқуқий асослари янги Солиқ кодексининг 20 бўлими, 55-58 боблари ҳамда 348-375 моддаларда ўз аксини топган. Шу кунгача соддалаштирилган солиқ тизимининг ҳуқуқий асослари бир қанча меъёрий ҳужжатлар асосида тартибга солиниб келана эди. Эндиликда унинг ҳуқуқий асослари 2008 йил 1 январдан Солиқ кодекси билан тартибга солиниб келинмоқда. Соддалаштирилган солиқ тизими 3 та йўналиш бўйича ўрганилади (3-чизмага қаранг).

Ягона солиқ тўловининг объекти ялпи тушум, ягона ер солиғини объекти ернинг норматив қиймати ҳамда юридик ва якка тартибдаги тадбиркорларга қатъий белгиланган солиқ учун объекти физик кўрсаткич бирлигига ҳар ойда қатъий белгиланган солиқ ставкаси (энг кам иш ҳақига бирлик учун каррали миқдорларда) ҳисобланади.

Тадқиқотлар натижасида ҳозирги кунда кичик бизнесни ривожланишида бир қанча камчиликлар ва муаммолар мавжудлиги аниқланди:

- савдо ва умумий овқатланиш корхоналарида ялпи тушумни сунъий равишда камайтириш;

- амалга оширилаётган савдо ва хизматлар ҳақини тўлашда ўрнатилган пластик карточка терминалларида етарли равишда фойдаланилмаётганлиги;

- савдо ва умумий овқатланиш корхоналарида маҳсулот ишлаб чиқариш учун сифатли хом ашё ва керакли маҳсулотларни пул ўтказиш йўли орқали харид қилиш учун савдо базалари ва контораларни етишмаслиги;

- савдо ва умумий овқатланиш корхоналарида маҳсулот ишлаб

чиқариш учун сифатли хом ашё ва керакли маҳсулотларни нақд пулга харид қилишлари учун тижорат банкларида нақд пулнинг етишмаслиги.

Юқорида санаб ўтилган камчиликларни бартараф этиш мақсадида куйидаги таклифларни бериш мақсадга мувофиқ деб ҳисоблаймиз:

1. Микрофирма ва кичик корхоналар учун ягона солиқ тўлови бўйича амалдаги ставкани 8 фоиздан 7 фоизгача пасайтириш.

2. Солиқ юкини камайтириш мақсадида умумий овқатланиш корхоналарига амалдаги 10-8 фоиз ставкаларини 8-6 фоизгача тушириш ва табақалаштириш. Бунда: умумий овқатланиш корхоналари солиқ ставкаларини жойланишига қараб табақалаштирилганда, яъни аҳолиси 100 минг ва ундан ортиқ шаҳарларда ялпи тушумдан 8 фоиз, бошқа аҳоли пунктларида 7 фоиз ва узоқ тоғли жойларда 6 фоиз солиқ ставкаларида ундириш. Таълим муассасаларидаги умумий овқатланиш корхоналарига, яъни аҳолиси 100 минг ва ундан ортиқ шаҳарларда ялпи тушумдан 6 фоиз, бошқа аҳоли пунктларида 5 фоиз ва узоқ тоғли жойларда 4 фоиз солиқ ставкаларида ундириш.

3. Савдова умумий овқатланиш корхоналарига ўтган ҳисобот даврига нисбатан, агар ҳисобот даврида ялпи тушум 15 фоиздан 30 фоизгача оширилса, ягона солиқ тўловининг ставкаси 20 фоизга камайтирилади, агар ҳисобот даврида ялпи тушум 30 фоиз ва ундан юқори бўлса, ягона солиқ тўловининг ставкаси 40 фоизга камайтирилади.

4. Аҳолини иш билан таъминлашни янада яхшилаш ва унинг фаровонлигини оширишнинг энг муҳим йўналиши сифатида кичик бизнес ва хусусий тадбиркорлик, хизмат кўрсатиш ва касаначилик соҳаларини қўллаб-қувватлаш ва ривожлантиришни рағбатлантириш мақсадида ҳар бир ягона солиқ тўловини тўловчи корхона агар янги иш

ўрни яратиб янги ходимни иш билан таъминласа, янги ходимларга бериладиган иш ҳақи суммаси миқдорида, лекин солиқ базасининг 10 фоизидан ошмаган миқдорда 1 йилгача солиқ базасини камайтириш ҳуқуқи берилиши керак.

5. Банкларда нақд пул айланишини тезлаштириш ва терминаллар орқали пластик карточкаларда савдони кўпайтириш мақсадида савдо ва умумий овқатланиш корхоналарига умумий реализация таркибида пластик карточка орқали қилинган савдо тушуми 10 фоиздан 30 фоизгача ташкил этса ягона солиқ тўловининг ставкаси шу қисмига 20 фоизга камайтирилади, 30 фоиздан 50 фоизгача ташкил этса – солиқ ставкаси 30 фоизга камайтирилади, 50 фоиз ва ундан юқори бўлса – ягона солиқ тўловининг ставкаси 40 фоизга камайтирилади.

Хулоса қилиб айтганда кичик бизнесни солиқлар воситасида қўллаб-қувватлаш борасидаги тадбирлар мазкур соҳанинг инвестицион имкониятларини кўпайтириб, келгусида ишлаб чиқаришнинг кенгайиши ва ривожланишига, аҳоли бандлигини таъминлашда, пировард натижада, мамлакатимиз иқтисодий тараққиётини таъминлашга хизмат қилади.

Жахонгир ЎРМОҲОВ,
Давлат солиқ кўмитаси
қошидаги Солиқ академияси
Солиқлар
ва солиққа тортиш кафедраси
катта ўқитувчиси.

Чора кўриш механизмини соддалаштириш – давр тақозоси

Ўзбекистон Республикасининг Солиқ кодексига белгиланган солиқ мажбуриятлари таркибида солиқ ҳисоботини давлат солиқ хизмати органларига тақдим этиш вазифаси солиқ тўловчиларнинг солиқлар ва бошқа мажбурий тўловлар каби солиқ тўғрисидаги қонун ҳужжатларига мувофиқ юзага келадиган ва бажарилиши мажбурий бўлган тартиб-қоида ҳисобланади. Чунки солиқ ҳисоботи бир томондан солиқ тўловчининг солиқ қонунчилигига риоя этишини акс эттирса, иккинчи томондан солиқ тўловчининг молия-хўжалик фаолияти тўғрисида давлат солиқ хизмати органида юритиладиган ҳисоб-китобларга асос бўлувчи ҳамда солиқ тўловчининг солиқлар ва бошқа мажбурий тўловларига нисбатан қонуний муносабатини белгиловчи расмий ҳужжатдир. Шунинг учун ҳар бир солиқ тўловчи учун молиявий ва солиқ ҳисоботни белгиланган шаклда ва тартибда тегишли ҳисоботлар давлат солиқ хизмати органларига тақдим этилиши қатъий равишда белгилаб қўйилган.

Солиқ ҳисоботи билан боғлиқ мажбурият бажарилмаган ёки лозим даражада бажарилмаган тақдирда, солиқ тўловчига нисбатан Солиқ кодексига назарда тутилган тартибда солиқ ҳисоботини тақдим этилишини таъминлаш чоралари кўрилади.

Солиқ тизими амалиётида солиқ тўловчилар томонидан солиқ мажбуриятини, хусусан солиқ ҳисоботини тақдим этилмаганлиги учун нафақат жарима солиниши, балки солиқ тўловчининг тегишли банк муассасаларидаги ҳисоб рақамининг ҳаракати тўхтатилиб қўйилиши мумкин. Давлат солиқ хизмати томонидан солиқ ҳисоботини тақдим этмаган солиқ тўловчилар учун расмий чора кўриш механизми ҳозирги вақтда суд тартибида амалга оширилиши кўзда тутилган. Солиқ тўловчиларга солиқ ҳисоботи бўйича суд тартибида чора кўрилиши солиқ тушумларини назорат қилишда тезкорлик тартибида чора кўрилишини талаб қилувчи муҳим солиқ маъмурчилиги самарасига салбий таъсир кўрсатувчи омилга айланиб қолди. Шу билан боғлиқ вужудга келган муаммонинг долзарблиги шундаки, суд тартибида чора кўриш давлат солиқ

хизмати амалиётида ўртача 20 иш кунига амалга оширилмоқда. Солиқ тўловчи тақдим этилиши лозим бўлган солиқ ҳисоботи маълумотларининг шунча кун тўхтаб қолиши биринчидан солиқ тушумларининг ойлик режасини бажарилишига салбий таъсир кўрсатмоқда, иккинчидан солиқ органларида юритиладиган шахсий ҳисобварақа асосида амалга ошириладиган муддатида тўланмаган солиқлар ва бошқа мажбурий тўловларни мажбурий ундириб олиш бўйича оператив тартибларини қўллашда ҳам суръат пасайишига олиб келмоқда. Масалан, ҳисоботни тақдим этмаганлик учун чора кўриш учун давлат солиқ хизмати органи ва суд қуйидаги ташкилий ишларни амалга оширишлари лозим:

- ҳисоботни тақдим этмаган солиқ тўловчиларнинг рўйхатини тузиш ва солиқ инспекцияси бошлиғи томонидан тасдиқлатиш;

- судга даъво қўзғатилиши ҳақида солиқ тўловчини ёзма равишда огоҳлантириш;

- судга хат тайёрлаш ва уни почта орқали жўнатиш;

- хат расмий равишда судга тушгандан сўнг суд томонидан тегишли солиқ тўловчиларга

чақирув хабарномаси жўнатиш;

- чақирув қоғози асосида солиқ тўловчи судга келгандан сўнг уни солиқ органи инспектори билан юзлаштириш ва содир этилган ҳуқуқбузарликни аниқлаштириб тегишли баённомани расмийлаштириш;

- расмийлаштирилган ҳужжатлар асосида суднинг қарори чиқарилади ва бу қарор тегишли банк муассасасига жўнатилади. Банк суд қарорига биноан солиқ тўловчининг ҳисоб рақами ҳаракатини тўхтатади.

Юқоридагилардан кўриниб турибдики, солиқ ҳисоботини тақдим этиш тартибини бузганлик учун чора кўриш механизми чиндан ҳам кўп поғоналик расмийлаштирилган бўлиб қолган.

Бундан ташқари солиқ ҳисоботини тақдим этиш тартибини бузиш ҳуқуқбузарлиги учун чора кўриш мақсадида қўзғатилган даъвони суд томонидан қабул қилинишда ҳам бюрократик тўсиқлар мавжуд. Шулар ҳаммаси охир оқибат солиқларнинг йиғилувчанлик даражасига салбий таъсир кўрсатмоқда. Айниқса, солиқ тўловларидан бўйин товланганга мойил бўлган солиқ тўловчиларга суд тартибида чора кўриш жуда қўл келмоқда. Давлат солиқ хизмати органлари томонидан судга даъво қўзғатилиб чора кўрилишига қадар қабих ниятни мақсад қилиб қўйган солиқ тўловчилар давлат бюджети даромадларига сезиларли миқдорда зарар келтиришга улгуришмоқда. Ана шу муаммони инобатга олган ҳолда солиқ ҳисоботини тақдим этмаганлик учун кўриладиган чорани оператив (тезкорликда) ҳал этиш мақсадида бу ваколатни, яъни суд тартибисиз тўғридан-тўғри давлат солиқ хизмати органларига берилиши мақсадга мувофиқ.

Ўзбекистон Республика-

си Солиқ кодексининг “Солиқ тўловчининг банклардаги ҳисоб варақалари бўйича операцияларни тўхтатиб туриш” номли 96-моддасига қуйидагича ўзгартириш киритиш лозим, деб ҳисоблаймиз, яъни “солиқ ҳисоботи тақдим этилмаган ҳолларда давлат солиқ хизмати органи ҳисобот тақдим этилмаганлигини асословчи расмийлаштирилган ҳужжатларни илова қилган ҳолда солиқ тўловчининг банклардаги ҳисоб варақалари бўйича операцияларни тўхтатиб туриш тўғрисидаги ариза билан суд тартибисиз тўғридан-тўғри тегишли банкларга мурожаат қилишга ҳақли”.

Солиқ тўловчининг тегишли банклардаги ҳисоб варақалари операцияларини тўхтатилиши солиқ тўловчининг молиявий фаолиятига ва давлат бюджети даромадларини шаклланишига ҳам салбий таъсир кўрсатишини инобатга олинган ҳолда амалга оширилиши лозим. Шунинг учун ҳисобварақа операцияларини тўхтатиб туриш билан боғлиқ даъво аризаларини ва бошқа ҳужжатларни тайёрлашга жуда масъулият билан ёндашиш керак ва албатта бундай тартиб-қоидалар низом шаклида расмийлиштирилиши ҳамда Ўзбекистон Республикаси Давлат солиқ қўмитаси ва Молия вазирлигининг қўшма буйруғи билан жорий этилиши

керак. Шу билан бир қаторда солиқ тўловчининг банклардаги ҳисобварақа операцияларини тўхтатиб туриш учун тегишли банкларга мурожаат қилишда қуйидаги тартиб қоидалар низомга киритилиши керак, яъни:

– солиқ тўловчи томонидан солиқ ҳисоботини тақдим этмаганлигини асословчи икки томонлама имзоланган баённома;

– баённома бўйича солиқ тўловчининг ёки унинг мансабдор шахсининг тушунтириш хати;

– солиқ ҳисоботини тақдим этмаганлик учун давлат солиқ хизмати органи томонидан тегишли банк муассасасига ҳисобварақа операцияларини тўхтатиш тўғрисида ариза билан мурожаат қилиниши ҳақида солиқ тўловчини огоҳлантирилганлигини асословчи маълумотнома;

– солиқ тўловчи томонидан солиқ ҳисоботларини тақдим этмаганлиги ҳақидаги баённома қуйидаги тартибда расмийлаштирилиши лозим:

1) Солиқ тўловчи хўжалик субъектининг номи;

2) Солиқ ҳисоботи тақдим этилиши лозим бўлган солиқ даври;

3) Баённома тузилган сана ва жой;

4) Баённома тузган мансабдор шахснинг лавозими, фамилияси, исми, отасининг исми;

5) Баённома тузишда иштирок этган ва бу ҳақда хабардор

бўлган шахсларнинг фамилияси, исми, отасининг исми;

6) Баённома тузишда иштирок этган ҳар бир шахс ўз фикр-мулоҳазасини баён этишга ва имзо чекишга ҳақли;

7) Баённомада солиқ ҳисоботини Давлат солиқ хизмати органига тақдим этилмаганлигининг сабаблари қайд этилиши шарт.

Солиқ ҳисоботи қасддан, яъни тартиб-қоидани била туриб тақдим этилмаган ҳолатлар аниқланганда банкдаги ҳисобварақа операциялари тўхтатиб қўйилиши билан бир қаторда тегишли масъул мансабдор шахсга нисбатан маъмурий чора кўриш тартибини жорий этиш лозим.

Юқорида тавсия этилган тартибларни жорий этилиши давлат бюджети даромадларини шакллантиришда солиқ тушумларини барқарор тўланишига ижобий таъсир кўрсатади.

Тошпўлат МИРЗАЕВ,
Давлат солиқ қўмитаси
қошидаги
Солиқ академияси доценти.

Интеллектуал мулкни солиққа тортишнинг хориж тажрибалари

Ўзбекистон Республикаси солиқ тизими учун интеллектуал мулкни солиққа тортишнинг хориж тажрибасини ўрганиш муҳим аҳамият касб этади. Бу ҳақда республикаимиз Президенти И.А. Каримов алоҳида тўхталиб, “солиққа тортиш масаласида амалиётда синалган принцип ва ёндашувларни ишлаб чиқиш, бу борада бошқа мамлакатларнинг илғор тажрибасидан фойдаланиш ўта муҳим аҳамиятга эга”¹ эканлигини таъкидлаган.

Буюк Британияда интеллектуал мулкни солиққа тортишнинг прогрессив тизими ўтган асрнинг охирларида шаклланган эди. Аммо, 2002 йилда иқтисодийнинг солиқ тизимини мувофиқлаштириш мақсадида бу соҳада ҳам принципаал ўзгаришлар киритилди. Айтиб ўтиш лозимки, янги солиққа тортиш режими фақат 2002 йил 1 апрелдан кейин сотиб олинган ёки яратилган интеллектуал мулкларга ва бошқа номоддий активларга нисбатан қўлланилади. 2002 йилгача бўлган даврдаги интеллектуал мулкларни солиққа тортиш тартиби табақалаштирилган бўлиб, улар: жорий харажатлар; капитал харажатлар ва тушумлар учун мўлжалланган эди.

Буюк Британия қонунчилигига мувофиқ жорий харажатларга кўпинча ишлаб чиқариш ва операция харажатлар (маҳсулот ишлаб чиқариш ва хизматлар кўрсатиш учун) ҳамда қисқа давр ичида фойдаланиладиган материаллар ва сарфланган буюмлар киритилади. Капитал харажатларига одатда узоқ муддат давомида мулк эгасига иқтисодий наф келтирувчи активлар киритилади. Бундай активларга киритиладиган харажатлар капитализация қилинади ва харажатлар маълум йиллар давомида солиққа тортиладиган даромад суммасидан

чегирилади ҳамда узоқ вақт давомида бу активдан олинган фойда сифатида акс эттирилади².

Янги солиққа тортиш режимида интеллектуал мулкларга нисбатан юқоридаги табақаланиш асосий ролни ўйнамайди. Янги солиққа тортиш режими қоидаларига мувофиқ интеллектуал мулкни яратиш учун қилинган барча харажатлар корхонада узоқ муддат фойдаланиш учун мўлжалланган активлар ҳисоблансада, лекин, улар корхона молиявий ҳисоботида жорий харажатлар сифатида таснифланган бўлса, жорий харажатларга олиб борилади. Ўз навбатида, агар интеллектуал мулкни яратиш учун қилинган харажатлар фойда ва зарарлар ҳисоботида акс эттирилган бўлса, унда фойда солиғи базасини шакллантиришда қатнашади, яъни солиқ базасига қайта қўшилади. Бу номоддий активларни яратишдаги жорий харажатлар ва капитал харажатлар ҳисоби бўйича умумий қоида бекор қилади. Агар номоддий активлар тижорат мақсадларида фойдаланиш учун сотиб олинган бўлса, корхона фойдасини солиққа тортиш ҳисоб-китобида ушбу битим бўйича даромад ва харажатлар мос равишда тижорат фаолиятининг даромад ва харажатлари сифатида акс эттирилади. Агар ин-

теллектуал мулк нотижорат мақсадлар учун сотиб олинган бўлса, битим бўйича даромад ва харажатлар ўзаро таққосланиб нотижорат фаолиятдан олинган фойда ёки зарар сифатида акс эттирилади.

Маълум даврдаги нотижорат фаолиятдан олинган фойда - зарарлар кейинги даврга кўчириш шarti билан солиққа тортилади. Ҳисобот даврида нотижорат фаолиятдан зарар кўрган корхоналар ўз хоҳишига кўра бу зарарни корхонанинг ҳисобот давридаги умумий фойдаси ҳисобидан қоплаши ёки уни кейинги даврларга кўчириш ҳуқуқига эга.

Солиққа тортиш базасини шакллантиришда интеллектуал мулк билан боғлиқ харажатлар корхонанинг молиявий ҳисоботида киритилади, яъни улар:

- интеллектуал мулкни яратиш учун 2002 йил 1 апрелдан кейин қилинган харажатлар бухгалтерия ҳисоби мақсади учун ҳақиқатда қачон қилинган бўлса, бевоқифа ўша даврдаги харажатларга киритилади;

- интеллектуал мулк билан боғлиқ капитал харажатлар ҳам ҳисобдан чиқарилиши лозим.

Кўпчилик ҳолатларда солиқ базасидан чегирилладиган харажат, молиявий ҳисоботларда акс эттирилган харажатлар суммасига тенг бўлади. Шу билан биргаликда баъзи бир ҳолларда, масалан, харажатларни кейинги даврларга киритилди бу суммалар тенг бўлмаслиги ҳам мумкин.

Кино ишлаб чиқариш, илмий-тадқиқот ва дастурий таъминотларни ишлаб

1-жадвал. Буюк Британияда патентларни солиққа тортиш тизими⁶.

Эски солиқ режими	Янги солиқ режими (фақат корхоналар)	Изоҳ
Жорий харажатлар: илмий ишланма ва тадқиқот билан боғлиқ харажатларга солиқ имтиёзи олиш имконияти мавжуд, яъни солиққа тортиш базасидан фақат рўйхатдан ўтиш ёки патентнинг муддатини узайтириш харажатларига чегирма берилади	Агар корхонанинг молиявий ҳисоботида акс эттирилган бўлса, солиқ солиш базасини ҳисоблашда чегиралади. Илмий-тадқиқот ва ишлаб чиқариш харажатларига нисбатан тегишли солиқ имтиёзлари ва чегирмалар қўлланилади	Янги солиқ режими: амортизацияни қатъий ўрнатилган коэффициентлар билан ҳисоблаш мумкин
Капитал харажатлар: активни сотгандан кейин солиққа тортиш базасидан чегиралади; илмий ишланма ва тадқиқотларга 100 фоиз солиқ имтиёзи олиш имконияти мавжуд.		

чиқариш харажатлари атай-лаб янги солиққа тортиш режими қоидаларига киритилмаган. Шу билан биргаликда кичик корхоналар учун дастурий таъминотни сотиб олиш харажатларини 100 фоизга солиқ базасидан чегириниш орқали солиқ имтиёзларидан фойдаланиш имкониятлари мавжуд.

Буюк Британиянинг 10-молиявий ҳисоботни тузиш стандартига мувофиқ номоддий активларга қилинган харажатлар интеллектуал мулк билан биргаликда қайси даврда қилинган бўлса, ўша давр харажатларига киритилади, яъни:

- муддатдан олдинги харажатлар;
- учинчи томонга тегишли бўлган интеллектуал мулкдан фойдаланганлик учун даврий ажратмалар;
- корхона ичида яратилган интеллектуал мулк билан боғлиқ харажатлар¹.

Интеллектуал мулк шаклидаги активлар қийматини солиқ солиш мақсадида 4 фоизлик қатъий белгиланган ставкадан фойдаланган ҳолда ҳисобдан чиқариш имкониятлари мавжуд. Умуман олганда, интеллектуал мулк ва бошқа номоддий активларни солиққа тортишнинг янги режими фақат 2002 йил 1 апрелдан кейин сотиб олинган ёки янгидан

яратилган активларга нисбатан қўлланилади. Роялти тўловларига нисбатан бу тартибда маълум чекловлар мавжуд. Хусусан, интеллектуал мулк қачон сотиб олинганлигидан ёки қачон яратилганлигидан қатъи назар 2002 йил 1 апрелдан кейин олинган (тўланган) роялти тўловлари янги солиққа тортиш режими қоидаларига асосан солиққа тортилади⁴.

Интеллектуал мулк шаклидаги актив ҳисобдан чиқарилган, деб ҳисобланиши учун у корхона бухгалтерия баланси ҳисоботидан чиқарилган ва уни ҳисобдан чиқариш натижасида олинган фойда (зарар) корхонанинг солиққа тортиш базасига қайта киритилганда ҳисобланади.

Интеллектуал мулкнинг баъзи бир турлари корхона молиявий ҳисоботида акс эттирилмайди (масалан, корхона ичида яратилган гудвилл). Аммо бундай активлар сотилган ҳолларда активнинг реализациясидан олинган фойда корхонанинг солиққа тортиш базасини шакллантиришда ҳисобга олинади⁵. Агар корхонанинг интеллектуал мулк шаклидаги активини сотиш корхона реконструкцияси доирасида амалга оширилса, унда солиққа тортиш нуқтаи назари бўйича активни сотишдаги баъзи бир шартлар-

га амал қилинган ҳолларда нейтрал ҳисобланади.

Янги солиққа тортиш режимининг энг муҳим янгиликларидан бири интеллектуал мулк шаклидаги активлардан олинган фойдани кейинги ҳисобот даврларга киритиш бўйича корхоналарга кенг имкониятлар берилганлиги ҳисобланади. Эски солиққа тортиш режими амал қилган даврларда фойдани кейинги ҳисобот даврларга киритиш имконияти фақат гудвиллга ва гудвилл деб ҳисобланган интеллектуал мулкларга нисбатан (масалан, рўйхатдан ўтмаган товар белгиларига нисбатан) амал қилар эди.

Корхона интеллектуал мулк шаклидаги активларни реализациясидан олинган фойдани кейинги даврга олиб боришда нафақат шундай таснифланган активларни сотиб олиш йўли билан, балки бошқа корхоналарни, яъни гуруҳ аъзоларини сотиб олиш йўли билан ҳам амалга оширади. Солиқ имтиёзлари ўтказилган суммадан чегирма бериш йўли билан амалга оширилади, яъни:

- эски активларни сотишдан олинган даромаддан;
 - корхонанинг солиққа тортиш базасини ҳисоблашда реинвестиция қилинган актив ҳисобланган харажатлардан.
- Кейинги даврга киритилиши лозим бўлган сумма

2-жадвал. Буюк Британияда муаллифлик ҳуқуқини солиққа тортиш*

Эски солиқ режими	Янги солиқ режими (фақат корхоналар)	Изоҳ
Капитал харажатлар: активнинг реализациясидан кейин солиққа тортиш базасидан чегирма берилади.	Агар корхонанинг молиявий ҳисоботида акс эттирилган бўлса, солиқ солиш базасини ҳисоблашда чегирилади.	Янги солиқ режими: амортизацияни қатъий ўрнатилган коэффициентлар билан ҳисоблаш мумкин.
Жорий харажатлар: Д(1)/(11) солиқ базасидан чегирилади	—	—

* Fairpo A. Taxation of Intellectual Property // Reed Elsevier (UK). P. 6-17.

активларни сотишдан олинган даромад суммаси билан (ёки, агар активни сотишдан олинган даромад эски актив қийматидан кўп бўлмаса, реинвестиция қилинган активларга таснифланган харажат суммасидан) эски активларнинг баҳо индекси қўлланилган ва солиқ чегирмалари ҳисобга олган ҳолдаги қиймати ўртасидаги фарққа тенг, деб олинади.

Агарда активларни сотиш 2002 йил 1 апрелгача ва интеллектуал мулк шаклидаги активга иккинчи марта қилинган инвестиция маблағи янги солиққа тортиш режими амал қилган пайтда юз берган ҳолатларда интеллектуал мулк шаклидаги активларни сотишдан олинган фойдани кейинги ҳисобот даврига киритиш учун имконият мавжуд ҳисобланади.

Корхона томонидан интеллектуал мулк шаклидаги активларни сотишнинг кўпчилик ҳолатларида, хусусан, бир гуруҳга кирувчи корхонага, шу гуруҳга бошқа аъзоларига активларни ўтказиш муомалалари солиқ солиш нуқтаи назаридан нейтрал ҳисобланади ва солиқ базасига тортилмайди. Корхоналар гуруҳга кирувчи аъзолар интеллектуал мулк шаклидаги активни сотишда ушбу гуруҳга кирувчи бошқа бир корхона томонидан амалга оширилган харажатларни кейинги ҳисобот даврига олиб бориш имконияти мавжуд. Агар янги интеллек-

туал мулк шаклидаги активлари мавжуд корхона сотиб олиш объекти ҳисобланса, кўпчилик ҳолларда харажатларни кейинги ҳисобот даврига кириш ҳуқуқига эга ҳисобланмайди. Чунки, сотиб олиш объекти бевосита интеллектуал мулк ҳисобланмасдан, балки, корхона акциялари ҳисобланади. Лекин шунга қарамасдан, солиққа тортиш базасини шакллантиришда янги солиққа тортиш режимининг қоидаларини қўллаш имкониятлари мавжуд ва реализациядан олинган фойдани кейинги ҳисобот даврига олиб бориш ҳуқуқига эга бўлиш мақсадида корхоналарни сотиб олиш интеллектуал мулк шаклидаги активлар асосини сотиб олган ҳисобланади⁶.

Корхонанинг гуруҳдан расмий чиқишидан олдинги олти йил ичида гуруҳнинг бошқа аъзолари томонидан берилган, гуруҳдан чиқувчи корхонага тегишли ҳар қандай номоддий активларнинг шартли реализацияси амалга оширилади. Гуруҳ таркибидан чиқувчи корхона билан гуруҳнинг амалдаги аъзо корхоналари ўртасида чиқувчи корхона томонидан олинган фойда гуруҳ таркибида қолаётганларга тегишли, деб келишиши мумкин. Корхона гуруҳ таркибидан чиқиш пайтида ўзига тегишли активларни реализация қилса, бошқа корхона – гуруҳ аъзоси бу активни сотиб

олишда фойдани кейинги ҳисобот даврига олиб бориш ҳуқуқидан фойдаланиши мумкин, деб ҳисобланади.

Патентлар. Буюк Британияда патентларни яратишдан тортиб, уни рўйхатдан ўтказиш ва бошқа шахсларга сотишгача бўлган муомалаларни солиққа тортиш қуйидаги қоидаларга асосланади. Агар операцион фойда суммасидан жорий харажатларга чегирма беришнинг умумий қоидаларига патентларни яратиш харажатлари мос келса солиқ солиш базасидан чегирилади. Одатда патентлар лицензион битим доирасида сотиб олинади ва бунда лицензияни сотиб олувчи лицензия эгасига роялти тўлайди.

Техник нуқтаи назардан қараганда патентнинг амал қилиш муддати давомида тўланадиган роялти операцион харажат ҳисобланмасада, у лицензияни сотиб олувчининг умумий даромадини камайтиради ва шу сабабли фойда солиғини ҳисоблашда солиққа тортиладиган базадан юқорироқ ставкада чегирма берилади. Патентнинг амал қилиш муддатида тўланадиган роялтини солиққа тортиш масаласига келсак, у операцион фойда ҳисобидан эмас, балки корхонанинг фойдасини солиққа тортишдаги умумий фойдадан чегирилади. Бундан ташқари лицензияни сотиб олувчи томон патентнинг амал қилиш муддати

давомида тўлаган роялтини фойда солиғини тўлашда чегирма қилиши лозим. Солиқ роялти тўланган йилларда амалда бўлган асосий ставкада ҳисобланади. Баъзи ҳолатларда бу сумма солиқ бошқармасига тўланади.

Баъзи ҳолатларда, масалан, патент Буюк Британиядан ташқарида рўйхатдан ўтган ва лицензияни сотувчи ҳам мамлакат резиденти ҳисобланмаган ҳолларда унга Буюк Британия солиқлари қўлланилмайди. Шу билан биргаликда, Буюк Британия резиденти бўлмаган шахс Англия патентига эгалик қилган ҳолларда солиқ ушланиб қолиниши лозим, чунки роялти олишга асос бўлаётган мулк Буюк Британия ҳудудида жойлашган.

Патентни рўйхатдан ўтказиш, амал қилиш муддатини узайтириш харажатлари ва бож тўловлари махсус қоидага асосан солиққа тортиладиган базадан чегирилади⁷.

Солиққа тортиш нуқтаи назаридан роялти асосидаги лицензион тўловлар ҳар доим тўловни олувчининг фойдаси ҳисобланади. Улар профессионал ёки тижорат фаолиятдан, ёки тижорат фаолиятини амалга ошириш учун (бу тўловлар базис ставкаси бўйича солиққа тортилади) интеллектуал мулкдан фойдаланганлигига боғлиқ ҳолатда инвестицион фаолиятдан олинган даромад сифатида солиққа тортилади.

Буюк Британияда патентларни беришда солиққа тортиш қуйидагича амалга оширилади. Патентдан фойдаланиш ҳуқуқи билан боғлиқ бўлган даромад суммасининг патентни яратиш учун дастлабки қилинган харажатларидан ошган қисми капиталдан олинган даромад сифатида солиққа тортилади.

Агар солиқ тўловчи асосий капитал ҳисобланадиган патентдан фойдаланиш ҳуқуқини олиш бўйича харажатлар қилган ҳолларда, уларга ишлаб чиқариш воситаларини сотиб олиш пайтида солиқ имтиёзлари берилади. Патент билан ҳимояланган, интеллектуал мулкдан фойдаланиш учун олинган лицензия патентдан фойдаланиш ҳуқуқини олган ҳисобланади. 1-жадвалда Буюк Британияда патентни солиққа тортишнинг эски ва янги режимлари қиёсланган.

Муаллифлик ҳуқуқи. Муаллифлик ҳуқуқини олиш харажатлари, агар операция фойдадан жорий харажатларни чегирининг умумий қоидаларига мос келса солиққа тортиш базасидан чегирма берилади⁹.

Муаллифлик гонорари учун тўловлар патент бўйича лицензия тўловларидан фарқли равишда жорий харажатлар ҳисобланади. Агар муаллифлик ҳуқуқи эгаси Буюк Британия резиденти ҳисобланса, у олган муаллифлик гонорари ўзини солиққа тортиш принципи бўйича солиққа тортилади. Бунда муаллифлик ҳуқуқидан фойдаланганлик учун бошқа томонга қилинган ажратмалар солиққа тортилмайди.

Муаллифлик ҳуқуқи учун ажратма қилган корхона солиқ бошқармасига солиқни тўлаганлиги тўғрисида ҳисобот топшириши лозим. Муаллифлик ҳуқуқи учун тўлов тўлаш мажбурияти деганда, муаллифлик ҳуқуқи тўловини амалга оширувчи барча корхоналар (ёки шахслар) солиқ бошқармасига солиқни тўлаганлиги тўғрисида ҳисобот топшириш мажбурияти тушунилади.

Муаллифлик гонорари ёки унинг ўрнига олинадиган бир марталик тўловлигидан қатъи назар, фаолияти, про-

фессияси (ёки хоббиси) муаллифлик ҳуқуқини олиш, деб тушуниладиган шахсларнинг барча пул тушумлари даромад деб тан олинади ва солиққа тортилади. Даромад суммаси тушум бўлган даврга аниқланади ва бунда келгусида тўланиши лозим бўлган муаллифлик гонорари суммаси ҳисобга олинмайди. Муаллифлик ҳуқуқи учун ажратмалардан базис ставкаси бўйича фойда солиғини ушлаб қолиш тўғрисидаги талаб патент бўйича лицензия тўловлари ҳолатидаги каби кенг қамровли эмас. Бу талаб фақат агар муаллифлик ҳуқуқи эгаси Буюк Британия резиденти бўлмаган ҳолатлардагина қўлланилади.

Ижодий касб вакиллари учун бир марталик тўлов ишга сарфланган вақтга мувофиқ бир нечта даврларга бўлиб ҳисобга олиниши мумкин. Кўпчилик ҳолларда асосий иш фаолияти муаллифлик ҳуқуқини олиш ҳисобланмаган Буюк Британия резиденти бўлган шахсларнинг муаллифлик гонорари солиққа тортилади. Муаллифлик ҳуқуқи билан боғлиқ кўрсатилган хизматлар учун бир марталик тўлов ҳам солиққа тортилади.

Капитал харажатлар муаллифлик ҳуқуқи сотилгандан кейин солиқ солиш базасидан чегирилади. Кўпчилик ҳолларда сотиб олиш қиймати ва улар билан боғлиқ харажатлар сотишдан олинган тушум суммасидан чегирилади. Солиққа тортиладиган фойдани камайтириш учун ёки баҳо индексига асосланган солиқдан чегирма бериш, ёки уни аста-секинлик билан камайтириб бориш усулидан фойдаланилади.

Муаллифлик ҳуқуқини олишда зарур бўлган ускуна-ни сотиб олиш учун қилинган капитал харажатларга иш-

лаб чиқариш воситасини сотиб олиш муносабати билан солиқ имтиёзлари қўлланиши мумкин. Илмий ишланма ва тадқиқотларга қилинган харажатларга, бу харажатлар амалга оширилган йил учун 100 фоизлик чегирмани кўзда тутувчи тегишли солиқ имтиёзи қўлланилади. Кичик корхоналар дастурий таъминотни сотиб олган тақдирда ташкилот 100 фоизлик солиқ имтиёзи олиш ҳуқуқига эга бўлади.

Қоидага кўра капиталнинг ўсишидан олинган даромад сифатида муаллифлик ҳуқуқига эгалик қилувчи жисмоний шахсларнинг тижорат ёки профессионал фаолиятига (ёки хоббисига) алоқаси бўлмаган муаллифлик ҳуқуқи учун ажратмалар солиққа тортилади. 2-жадвалда Буюк Британияда муаллифлик ҳуқуқини солиққа тортиш режимларининг қиёсий таҳлили келтирилган.

Товар белгиси ва интеллектуал мулкнинг бошқа турлари. Товар белгисини яратиш учун қилинган барча харажатлар, агарда улар операцион фойдадан жорий харажатларни чегирма қилишнинг умумий қоидаларига мос келса солиққа тортиш базасидан чегирилади. Бу қоида кўпчилик ҳолларда қилинган барча харажатларга тўлиқ ва кам ҳоллардагина тижорат ёки профессионал фаолиятни (ёки хоббини) амалга оширишдаги харажатларга тегишли бўлади. Товар белгисини рўйхатдан ўтказиш ва пошлина, дизайнга патент олиш ҳамда кейинчалик ҳам рўйхатдан ўтказилганлигини таъминлаш харажатлари махсус қоидага мувофиқ солиқ солиш базасидан чегир

рилади.

Қоидага кўра солиқ солиш нуқтаи назаридан доимий лицензия тўловлари даромад сифатида тан олинади. Улар тижорат ёки профессионал фаолият даромадлари сифатида ёки интеллектуал мулк тижорат фаолиятини амалга ошириш учун фойдаланилганлигига боғлиқ равишда инвестицион фаолиятнинг даромади сифатида солиққа тортилиши мумкин.

Капитал харажатлар интеллектуал мулкни сотиш жараёнида солиққа тортиш базасидан чегирилади. Кўпчилик ҳолларда сотиб олиш қиймати ва уларга тегишли харажатлар сотишдан олинган тушум суммасидан чегирилади. Солиққа тортиладиган фойдани камайтириш учун ёки баҳо индексига асосланган солиқдан чегирма бериш, ёки уни аста-секинлик билан камайтиб бориш усулидан фойдаланилади. Муаллифлик ҳуқуқини олишда зарур бўлган ускунани сотиб олиш учун қилинган капитал харажатларга ишлаб чиқариш воситасини сотиб олиш муносабати билан солиқ имтиёзлари қўлланиши мумкин. Илмий ишланма ва тадқиқотларга қилинган харажатларга, бу харажатлар амалга оширилган йил учун 100 фоизлик чегирмани кўзда тутувчи тегишли солиқ имтиёзи қўлланилади. Ноу-хауни сотиб олиш учун қилинган харажатларга махсус солиқ имтиёзлари қўлланилади.

Қоидага кўра капиталнинг ўсишидан олинган даромад сифатида интеллектуал мулкка эгалик қилувчи жисмоний шахсларнинг тижорат ёки профессионал фаолиятига (ёки хоббисига) алоқаси бўлмаган товар белгиси ёки

бошқа интеллектуал мулкдан фойдаланганлиги учун тўлов солиққа тортилади.

Буюк Британияда 2002 йил 1 апрелдан кейин интеллектуал мулкларни солиққа тортиш режимида бўлган ўзгаришлар таҳлили шуни кўрсатдики, солиқдаги ўзгаришлар корхоналар интеллектуал мулк шаклидаги активларининг ривожланиши ва кенгайиши учун янада кўпроқ қулайликлар яратишга йўналтирилган, бу ўз навбатида ривожланган мамлакатларда “билимни тежаш” учун энг муҳим шарт ҳисобланади.

Абсалом УСАНОВ,
Ўзбекистон Республикаси
Банк-молия академияси
кафедра мудири, иқтисод фан-
лари номзоди, доцент;
Барчиной ХАЙДАРОВА,
Ўзбекистон Марказий банки
Тошкент банк-ҳисоб кредит
коллежи кафедра мудири.

¹ И.А. Каримов. Бизнинг бош мақсадимиз – жамиятнинг демократлаштириш ва янгилаш, мамлакатни модернизация ва ислох этишидир. “Халқ сўзи”. – 2005 йил 29 январь.

² Fairpo A. Taxation of Intellectual Property // Reed Elsevier (UK). P. 16.

³ Fairpo A. Taxation of Intellectual Property // Reed Elsevier (UK). P. 22.

⁴ Икки марта солиққа тортишнинг олдини олиш мақсадида роялтини солиққа тортиш бўйича муваққат амал қилувчи қоида мавжуд.

⁵ Fairpo A. Taxation of Intellectual Property // Reed Elsevier (UK). P. 23.

⁶ Fairpo A. Taxation of Intellectual Property // Reed Elsevier (UK). P. 24.

⁷ Изоҳ: харажатларни илмий ишланма ва тадқиқот харажатларига олиб бориш мумкин бўлган ҳолларда корхона тегишли солиқ имтиёзлари олиш ҳуқуқига эга ҳисобланади.

⁸ Fairpo A. Taxation of Intellectual Property // Reed Elsevier (UK). P. 6-17.

⁹ Изоҳ: дастурий таъминотни яратиш ва кино ишлаб чиқариш харажатлари алоҳида қоидага мувофиқ солиққа тортиш базасидан чегирилади.

Интеллектуал мулк объектлари ҳисобини ташкиллаштириш

Ўзбекистоннинг иқтисодий ва молиявий барқарорликка эришиши ва ҳудудларнинг ижтимоий-иқтисодий ривожланишида муҳим омиллар сифатида интеллектуал мулк объектларини (ИМО) янада ривожлантириш масаласи ётади. Ушбу масала юзасидан Президент И.А.Каримов қуйидаги фикрларни билдириб ўтган эди: “Бугун кичик бизнес соҳасида юксак профессионализм ва интеллектуал салоҳиятга асосланган меҳнатни тобора кенг қўллаш, фан ва техниканинг илғор ютуқларини фаол жорий этиш энг зарур ва долзарб масала бўлиб турибди”¹.

Кенг қўламли бозор ислохотларини жорий этишда интеллектуал мулк объектлари мамлакат тараққиёти ва унинг ривожидида муҳим роль ўйнайди. Шунини алоҳида таъкидлаш жоизки, республикаимиз бухгалтерия ҳисоби тизимида интеллектуал мулклар ҳисобнинг янги объекти сифатида вужудга келди. Демак, интеллектуал мулк объектлари ҳисобини молиявий ҳисоботларнинг халқаро стандартлари талаблари асосида ташкил этиш ва унинг методологиясини яратиш бугунги куннинг долзарб вазифалардан бирига айланган.

Шу ўринда интеллектуал мулк объектлари нима ўзи, деган савол туғилиши табиий. Унинг меъёрий-ҳуқуқий базаси яратилганми? Ушбу саволлар ҳусусида қуйидаги фикрларни юритмоқчимиз.

Интеллектуал мулк ижодий ақлий фаолият маҳсули бўлиб, Ўзбекистонда мустақиллик йилларида унинг ҳуқуқий асосларини яратиш борасида қатор ижобий ишлар амалга оширилган ва бу жараён давом этиб келинмоқда. Жумладан, Бош қомус – Ўзбекистон Республикаси Конституцияси, Мол-мулк тўғрисидаги Қонун, Ўзбекистон Респу-

бликаси Фуқаролик кодекси, янги таҳрирдаги Солиқ кодекси, Ўзбекистон миллий энциклопедияси, Бухгалтерия ҳисоби тўғрисидаги Қонун ва ҳ.к.

Интеллектуал мулк таркибига қуйидаги объектларни киритиш мумкин:

биринчидан, интеллектуал фаолият натижалари: унга фан, адабиёт ва санъат асарлари, ижролар, фонограммалар, эфир орқали кўрсатув, эшиттиришлар, электрон ҳисоблаш машиналари учун дастурлар ва маълумотлар базалари, ихтиролар, фойдали моделлар, саноат намуналари, селекция ютуқлари ҳамда ошкор этилмаган ахборотлар;

иккинчидан, фуқаролик муомаласи иштирокчиларининг, товарлар, ишлар ва хизматларнинг хусусий аломатларини акс эттирувчи воситалар, улар таркибига: фирма номлари, товар белгилари (хизмат кўрсатиш белгилари) ва товарлар чиқарилган жой номлари;

учинчидан, интеллектуал фаолиятнинг бошқа натижалари ҳамда фуқаролик муомаласи иштирокчиларининг, товарлар, ишлар ва хизматларнинг хусусий аломатларини акс эттирувчи воситалар.

Бухгалтерия ҳисобида интеллектуал мулк объектла-

рини қуйидаги баҳоларда ҳисобга олиниши лозим, яъни бошланғич (дастлабки) қиймат, қайта тиклаш (қайта баҳолаш) қиймати ва қолдиқ қиймат.

Интеллектуал мулк объектларининг бошланғич қиймати уларни яратиш (ишлаб чиқиш) ёки сотиб олиш бўйича ҳақиқатда амалга оширилган харажатлар қиймати (пул маблағлари ёки эквивалентларининг суммаси), шу жумладан тўланган ва қопланмайдиган солиқлар (йиғимлар), шунингдек активни ундан мақсадга кўра фойдаланиш учун ишга яроқли ҳолатга келтириш билан бевосита боғлиқ бўлган бошқа харажатлар қийматини ўз ичига олади.

Интеллектуал мулк объектларини қайта баҳолаш, ушбу объектларнинг баланс (тиклаш) қийматини жорий бозор нархлари даражасига мослаш мақсадида уларни вақти-вақти билан аниқлаштиришдан иборат бўлиб, ҳозирги кунда асосий воситалар каби ҳисобот даврлар бўйича уларнинг қайта баҳолаш коэффициентлари ишлаб чиқилмаган. Интеллектуал мулкларнинг қолдиқ қиймати бўлиб, молиявий ҳисоботда (бухгалтерия балансида) акс эттириладиган, бошланғич (тиклаш) қиймати ва жамланган амортизация суммаси ўртасидаги фарқ сифатида аниқланадиган миқдор ҳисобланади.

Юқорида таъкидланганидек интеллектуал мулк объектлари ҳисоби бухгалтерия ҳисоби миллий стандартлари (БҲМС) қоидалари асосида тартибга солинади. Бугунги кунда ҳўжалик

1-жадвал. Солиқ солиш мақсадида интеллектуал мулк объектлар амортизациясининг энг юқори нормалари билан гуруҳларга тақсимлаш юзасидан таклиф этилаётган тартиби.

Гуруҳлар	Кичик гуруҳлар	Интеллектуал мулк объектларининг номи	Амортизациянинг йиллик энг юқори нормаси, фоизи
I	Интеллектуал фаолият натижалари		
	1	ЭҲМлар учун дастурлар ва маълумотлар базалари	20
	2	Фойдали моделлар ва саноат намуналари	10
	3	Селекция ютуқлари	15
	4	Ошкор этилмаган ахборот (ноу-хау)	Муддатсиз
II	Фуқаролик муомаласи иштирокчиларининг, товарлар, ишлар ва хизматларнинг хусусий аломатларини акс эттирувчи воситалар.		
	1	Фирма номлари	10 (корхона фаолиятидан ортиб кетмаган ҳолда)
	2	Товар белгилари	10
	3	Товар чиқарилган жой номи	10
III	Интеллектуал фаолиятнинг бошқа натижалари		
	1	Патент ва лицензия	20
	2	Ташкилий харажатлар	20
	3	Фирма баҳоси (гудвилл)	5 (корхона фаолиятидан ортиб кетмаган ҳолда)

юритувчи субъектлар томонидан тақдим этилаётган молиявий ҳисоботларда интеллектуал мулк номоддий активларнинг таркибида ҳисобга олинмоқда, яъни:

- интеллектуал мулк объектлари;
- ташкилий харажатлар;
- фирма баҳоси (гудвилл).

Интеллектуал мулк объектларининг бухгалтерия ҳисобини ташкил этишда уларга амортизация ҳисоблаш тартиби муҳим роль ўйнайди. Чунки, хўжалик субъектларнинг иқтисодий фаолиятида интеллектуал мулк даромад (фойда) солиғини ҳисоблаш ва тўлаш вақтида қайта ҳисобга олиниши кўзда тутилган, яъни ушбу объектларга юқорида таъкидлаб ўтилганидек, амортизация ажратмалари ҳисобланади. Демак, бухгалтерия ҳисобида амортизацияланувчи мулклар таркибида асосий воситалар билан бир қаторда БҲМС қоидалари бўйича интеллектуал мулк объектлари номоддий ак-

тивларнинг таркибий қисми сифатида қаралади².

Янги таҳрирдаги Солиқ кодексига асосан солиқ тўловчи томонидан ҳисобга олинадиган асосий воситалар ва номоддий активлар ушбу модданинг қўлланилиши мақсадида амортизация қилинадиган мол-мулк, деб эътироф этилади. Бунда номоддий активлар учун қилинган харажатлар солиқ тўловчи томонидан, уларнинг бошланғич қиймати ва унумли фойдаланилиши муддатида, лекин солиқ тўловчининг фаолияти муддатида ортиқ бўлмаган муддатдан келиб чиққан ҳолда ҳисоблаб чиқилган нормалар бўйича ҳар ойда эскириш тариқасида жами даромаддан чегириб ташланади³.

Лекин миллий бухгалтерия ҳисоби амалиётида интеллектуал объектларнинг йиллик амортизация нормалари мавжуд эмас. Шунингдек, солиқ солиш мақсадида амортизация қилиниши керак бўлган ин-

теллектуал мулк амортизациянинг энг юқори нормалари билан гуруҳларга тақсимланмаган. Шунинг учун биз унумли фойдаланиш муддати аниқлаб бўлмайдиган интеллектуал мулк объектлари бўйича амортизация нормалари беш йилга, лекин солиқ тўловчининг фаолият муддатида ортиқ бўлмаган муддатга мўлжаллаб белгилашни тавсия этамиз. Фикримизча янги таҳрирдаги Солиқ кодексининг 144-моддасига қўшимча қилиб, интеллектуал мулк объектлари бўйича ҳам алоҳида моддаларни киритиш лозим, деб ҳисоблаймиз (1-жадвалга қаранг).

Интеллектуал мулк объектларидан унумли фойдаланиш муддатини аниқлаш Ўзбекистон Республикаси қонун ҳужжатларига ёки чет давлатнинг қўлланилиши мумкин бўлган қонун ҳужжатларига мувофиқ, шунингдек интеллектуал мулк объектларидан фойдаланишнинг тегишли шар-

тномалар билан боғлиқ қиймати ва фирма баҳоси беради. унумли муддатидан келиб (гудвилл) ҳақида бормоқда. Юқоридагилардан ху- чиққан ҳолда патентнинг Демак юқоридаги ин- лоса қилиб таъкидлаш ёки гувоҳноманинг амал теллекуал мулк объ- мумкинки, интеллектуал қилиш муддатларининг ектларини солиқ солиш мулк объектлари ҳисобини

2-жадвал. Солиқ декларацияси учун интеллектуал мулк объектлари ҳақида маълумот.

Номи	Инвентар рақами	Бошланғич қиймат	Фойдали хиз- мат муддати	Амортизация нор- маси	Амортизация ажратмаси	Ҳақиқий муддати
Интеллектуал мулк объектлари		2.500.000			400.000	
Шу жумладан:						
ЭҲМлар учун дастурлар	1	1.500.000	5 йил	20	300.000	1 йил (12 ой)
Саноат намуналари	2	1.000.000	10 йил	10	100.000	3 йил (36 ой)

бошқа чекланишларидан келиб чиққан ҳолда амалга оширилади.

Фикримизча интеллектуал мулк объектларини бухгалтерияда ҳисобга олиш ва солиққа тортиш мақсадида уларни қуйидагича гуруҳларга ажратиш мумкин:

биринчидан, амортизация қилинувчи интеллектуал мулк таркиби;

иккинчидан, амортизация қилинувчи интеллектуал мулкни баҳолаш;

учинчидан, амортизация қилинувчи интеллектуал мулкларни таснифлаш.

Интеллектуал мулк объектлари ҳисобини ташкил этишда муҳим масалалардан бири, бу амортизация қилинувчи интеллектуал мулк объектлари таркибида ноаниқ бўлган объектларни чегириб ташлаш масаласи ётади. Бу ерда фикрлар ошкор этилмаган ахборотлар, шу жумладан ишлаб чиқариш сирлари (ноу-хау), ташкилий харажатлар

мақсадида амортизация ҳисобланадиган объектлар таркибидан чегириб ташлаш мақсадга мувофиқ.

Молиявий ҳисоботларни тузишда амортизацияланувчи интеллектуал мулк объектлари ҳақидаги маълумотларни қуйидаги тартибда шакллантириш лозим, деб ҳисоблаймиз (2-жадвалга қаранг).

Интеллектуал мулк объектларини юқорида келтирилган гуруҳларга ажратиш ва йиллик амортизация нормаларни белгилаш натижасида ушбу активларни ҳисобга олиш ва асосли равишда ҳисобдан чиқариш имкониятини беради деб ўйлаймиз.

Шунингдек хўжалик субъектлари томонидан даромад (фойда) солиғини ҳисоблашда даромадлар ва харажатларни аниқ шаклланишида муҳим аҳамиятга эга бўлади. Булар эса интеллектуал мулк объектларининг ҳисобга олишда ўзига хос хусусиятга эга эканлигидан далолат

ташкил этишда уларни ҳужжатлаштириш, баҳолаш, бухгалтерия ҳисобварақчаларида акс эттириш, инвентаризациясини ташкил этиш ва молиявий ҳисоботларда умумлаштириш масалалари ҳамон долзарблигича қолмоқда.

Нурбек РИЗАЕВ,
Ўзбекистон Республикаси
Банк-молия академияси
доценти.

¹ И.А. Каримов. "Демократик ҳуқуқий давлат, эркин иқтисодиёт талабларини тўлиқ жорий этиш, фуқаролик жамияти асосларини қуриш – фаровон ҳаётимиз гаровидир". Т.: "Ўзбекистон" – 2007 йил 41-42 б.

² "Асосий воситалар" 5-БҲМС. Ўзбекистон Республикаси Молия вазирининг 2003 йил 9 октябрдаги 114-сон буйруғи. "Номоддий активлар" 7-БҲМС. Ўзбекистон Республикаси Молия вазирлигининг 2005 йил 25 мартдаги 35-сонли буйруғи.

³ Ўзбекистон Республикаси Солиқ кодекси (янги таҳрир), 2008 йил 1 январь. 21-боб, 144-модда.

Ишчи кучи-ми ёки меҳнат?

Бозор иқтисодиётига ўтиш даврида меҳнат бозорининг шаклланиши ва ривожланиши, меҳнатда бандлик муаммоларига бағишланган кўплаб монографиялар, ўқув қўлланмалари, илмий мақолалар пайдо бўлдики, уларда ўтиш иқтисодиёти шароитида меҳнат бозорининг амал қилиш механизми, унинг ижтимоий-иқтисодий мазмуни ва моҳияти ҳақида турлича нуқтаи назарлар ва қарашлар ўз аксини топди. Шундай нуқтаи назарлардан бири меҳнат бозорининг объектига нисбатан турлича ёндашувлар ҳисобланади.

Айрим иқтисодчилар меҳнат бозорида меҳнатнинг ўзи эмас, ишчи кучи сотилади, ҳали йўқ нарсани сотиб бўлмайди, бинобарин, «ишчи кучи бозори» атамасини ишлатиш лозим, деб қарайдилар.

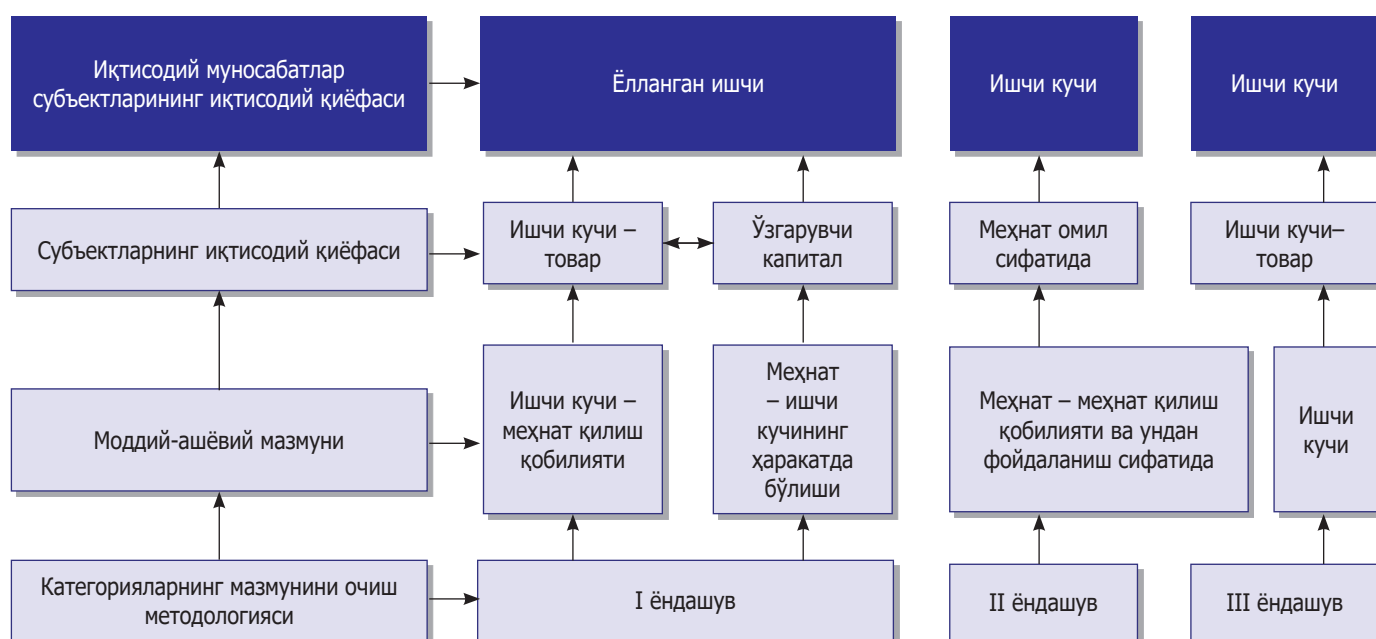
Айрим иқтисодчилар эса «Меҳнат – меҳнат бозорининг объектидир. Иш берувчилар, ишсизлар, ёлланма хо-

лашда унинг элементи сифатида “ёллаш” иқтисодий категориясини қўллаш мақсадга мувофиқ ҳисобланади. Мазкур категория меҳнат бозори назариясида етарли ўрин топмаган. Чунки меҳнат бозорининг амал қилиш механизмини ёритишда “ёллаш” пайти эътиборга олинмайди. Бироқ “ёллаш” ҳозирги замон меҳнат бозори-

аниқлашга нисбатан турли ёндашувлар мавжуд. Ўтган асрнинг иккинчи ярмидан бошлаб бу борада тортишувлар бормоқда. Агар МДХ давлатлари иқтисодчилари ўтиш иқтисодиёти давригача бу борада умумлашган қарашга эга бўлган бўлсалар, иқтисодиёт фанига ғарб иқтисодий назариясининг таъсири остида масала мунозарали масалага айланди.

Неоклассик мактаб асосчиси А.Маршалл “...ишлаб чиқаришнинг инсон омили ишлаб чиқаришнинг бошқа омили сингари сотилмайди ва сотиб олинмайди”, ва “ишчи ўз меҳнатини сотади, лекин у ўзининг эгаси сифатида қолади”, дейди. У ўзининг “Иқтисодий назария тамойиллари” асарида “меҳнатни сотиш” ибораси билан бирга “меҳнат хизматларини сотиш” ибораси-

1-чизма “Ишчи кучи” ва “меҳнат” категорияларининг мазмунини очиш методологияси бўйича турлича ёндашувлар



димлар, мустақил равишда иш билан банд ходимлар меҳнат бозорининг субъекти бўладилар”, деб таъкидладилар. Шу сабабли меҳнат бозорида бўлажак меҳнатнинг олди-сотди жараёни амалга ошади, деб ҳисоблайдилар. Иш берувчи бўлғуси меҳнат натижаларининг мулкдори бўлади, ходим эса ўз меҳнатининг нархи қанча бўлса, шунча ҳақ олади, бинобарин, тенг алмашинув рўй беради, чунки иш ҳақи меҳнатга ҳақ тўланишидир.

Меҳнат бозорининг моҳиятини анг-

нинг зарур ва жуда муҳим элементи ҳисобланади.

Ёллаш – ишловчининг ишлаб чиқариш жараёнига жалб этишни таъминловчи меҳнат бозоридаги олди-сотдининг махсус иқтисодий шаклидир.

Меҳнат бозоридаги ёллаш муносабатларида битим (келишув) предмети нима ва бу битим (келишув)нинг характери қандай эканлигини англаш лозим.

Иқтисодий адабиётларда меҳнат бозорида олди-сотди муносабатларини келтириб чиқарадиган предмети

дан ҳам фойдаланади ва бундай махсус товар сотиладиган бозорни “меҳнат бозори”, деб атайди.

И.Шумпетер ўзининг “Иқтисодий ривожланиш назарияси” асарида “...инсон ўз ишчи кучини сота олмайди”, дейди ва битим (келишув) предмети ёритишда “меҳнат хизматлари” атамасидан фойдаланади, бозорни эса “меҳнат бозори”, деб атайди.

С.Фишер, Р.Дорнбуш, Р.Шмалензи ҳамда Р.Пиндайк, Д.Рубинфельд “ишчи кучи таклифи” ва “меҳнат та-

клифи”, “ишчи кучи бозори” ва “меҳнат бозори” тушунчаларини бир вақтда қўллайдилар.

Н.Мэнкью, Э.Д.Долан, Д.Е.Линдсей, К.Р.Макконнелл ва С.Брю ўз асарларида “меҳнат бозори”, “меҳнатга бўлган талаб” тушунчаларидан фойдаланадилар.

Р.Эренберг ва Р.Смит эса “меҳнат бозорида меҳнат хизматлари сотилади”, деб ҳисоблайдилар. “Меҳнат хизматлари, – деб ёзишади улар, – ишловчилардан ажралмас бўлсада, ушбу хизматларнинг харид қилиш шартлари уларнинг нархи каби муҳимдир”.

Ғарб иқтисодий назариясида меҳнат деганда – “товар ва хизматларни ишлаб чиқариш жараёнида истеъмол қилиниши мумкин бўлган кишиларнинг жисмоний ва ақлий қобилияти” тушунилади. Кўриниб турибдики, мазкур таърифда меҳнат категорияси бир вақтнинг ўзида икки ҳолатни акс эттиради:

потенциал – кишиларнинг меҳнат қилиш қобилияти;

функционал – меҳнат қилиш қобилиятининг ҳаракатга келиши.

“Меҳнат” категориясини бундай тушуниш бозорда меҳнатнинг сотилишини, бундай бозорни эса меҳнат бозори, деб аташ мумкинлигини тасдиқлайди.

“Меҳнатни сотиш” ибораси ғарб иқтисодий назариясида луғавий маънода эмас, балки илмий абстракция сифатида тушунилади. Шунинг учун ҳозирги замон ғарб иқтисодчилари меҳнатнинг функционал ҳолатини ёритишда кўпроқ “меҳнат хизматлари” атамасидан фойдаланадилар.

Иқтисодий адабиётларда меҳнатнинг потенциал ва функционал ҳолати алоҳидалаштирилиб, кишиларнинг меҳнат қилиш қобилияти “ишчи кучи” категорияси билан, ишчи кучининг истеъмоли жараёни “меҳнат” категорияси билан изоҳланади.

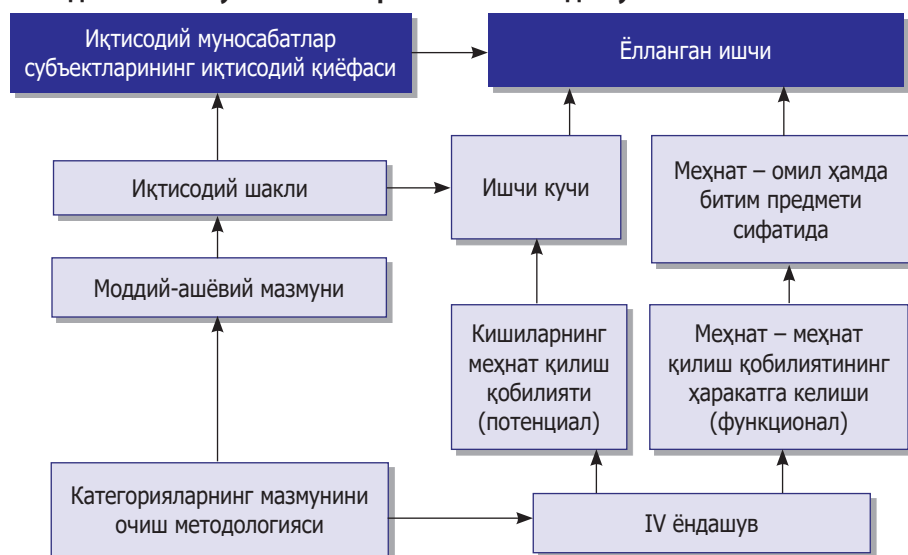
“Ишчи кучи” ва “меҳнат” категорияларининг мазмунига нисбатан назарияларни методологик таққослаш учун бу категорияларнинг моддий-ашёвий мазмуни – иқтисодий шакли – субъектнинг иқтисодий қиёфаси каби даражалар орқали тасвирлашга ҳаракат қиламиз.

Баъзи иқтисодчилар биринчи ва иккинчи ёндашувларни умумлаштиришга ҳаракат қиладилар, яъни бозорда меҳнатнинг ўзини сотиш мумкин эмаслиги ҳақидаги асослашдан фойдала-

ниб, бозорда “меҳнат хизматлари” сотилади, деб ҳулоса қилишади. Бироқ бундай қараш муаллифлари томонидан бу товарни сотиш бўйича юзага келадиган муносабатлар қандай шаклланиши ва ёллаш жараёнидаги битимнинг қандай ижтимоий-иқтисодий оқибатларига олиб келиши очиб берилмайди. Учинчи ёндашувда эса “ишчи кучи” категорияси моддий-ашёвий мазмуни – иқтисодий шакли – субъектнинг иқтисодий қиёфаси каби даражалар орқали бир хил тасвирланади.

Таклиф этилаётган тўртинчи ёндашув эса иқтисодчи-назариётчиларда қизиқиш уйғотиши табиий.

2-чизма “Ишчи кучи” ва “меҳнат” категорияларининг мазмунини очиш методологияси бўйича таклиф этилаётган ёндашув



Меҳнат муносабатлари меҳнат бозори билан бир вақтда ишчи ўринлари бозорининг ҳам мавжуд бўлишини тақозо этади, чунки ҳар иккала бозор шакли мавжуд бўлгандагина меҳнат жараёни амалга ошиши мумкин. Меҳнат бозорининг ўзига хослиги шундаки, меҳнат қилиш қобилиятини айирбошлаш юзасидан олди-сотди битими тузилгандан кейин маълум ишлаб чиқариш жараёни амалга ошади, яъни кишиларнинг функционал меҳнат қилиш қобилияти аввал истеъмол этилиб, сўнгра унинг ҳақи тўланади.

Фикримизча, бирор хизмат кўрсатиш ёки маҳсулот яратиш учун меҳнат қилиш қобилиятини айирбошлаш юзасидан олди-сотди битими тузилган ва унинг ҳақи аввалдан тўланган бўлса, потенциал меҳнат қилиш қобилияти аввал сотилади, сўнгра меҳнат жараёни юзага келади. Агар битим тузилган бўлсада, ҳақ тўланиши

маҳсулот яратилгандан ёки хизмат кўрсатилгандан сўнг амалга оширилса, меҳнат жараёнидан аввал функционал меҳнат қилиш қобилиятининг сотилиши белгиланган бўлади, лекин сотилган ҳисобланмайди. Демак, «меҳнатнинг сотилиши» меҳнат жараёнидан аввал ёки кейин содир бўлиши «меҳнатнинг сотилиши» ва «меҳнатнинг сотилишини белгиланиши» ўртасидаги фарққа боғлиқ бўлади.

“Меҳнат бозори” тушунчаси бу бозорнинг меҳнат жараёни билан боғлиқ эканлигини ифодалайди. Бу жараёнда кишиларнинг меҳнат қилиш қобилияти меҳнат орқали сотилади ва

унинг истеъмоли ҳам меҳнат орқали амалга ошади.

Меҳнат бозорининг моҳиятини очиб беришга қаратилган барча ёндашувларни умумлаштирган ҳолда “меҳнат бозори – функционал меҳнат қилиш қобилияти, яъни меҳнат қилиш қобилиятининг ҳаракатга келиши юзасидан олди-сотди бўйича харидор ва сотувчилар ўртасидаги ижтимоий-иқтисодий муносабатлар тизимидир” ёки “меҳнат бозори – ёлланувчи ўз меҳнатини сотиши, ёлловчи уни сотиб олиши ва ундан фойдаланиши билан боғлиқ бўлган ижтимоий-иқтисодий муносабатлар тизимидир”, дейиш мумкин.

Зафар ХУДОЙБЕРДИЕВ,
иқтисод фанлари номзоди,
доцент.

Роль государства в преодолении последствий мирового финансового кризиса

Проблемы, связанные с достижением устойчивого развития экономики и повышения ее конкурентоспособности, обуславливают необходимость разработки эффективных, гибких мер государственного регулирования. В условиях информационной революции, когда участники рынка стали обладать различным объемом информации в конкретный момент времени, механизм рыночного саморегулирования уже не позволяет поддерживать справедливость и эффективность использования капитала.

ФАКТОРЫ НЕСТАБИЛЬНОСТИ

Как показала практика, бурное развитие информационных технологий существенно усилило процессы глобализации мировой экономики. Либерализация финансовых рынков способствовала ускорению перемещения капитала и усилению состояния его неопределенности в результате упразднения многих ограничений с банковской, страховой, инвестиционной деятельности. На рынке капиталов это привело к усилению спекуляции и оттоку инвестиций от реального сектора экономики. В экономике США, например, эти процессы нашли отражение в бурном развитии рынка деривативов, производных от других ценных бумаг, что привело к существенному разрыву между финансовой сферой и реальным сектором, способствовало появлению феномена «мыльного пузыря» (прежде всего – на фондовых рынках). Открытость финансовых рынков способствовала неконтролируемым трансграничным перемещениям огромных капиталов (в основном краткосрочных портфельных инвестиций) и их концентрации в сфере финансовых спекуляций.

Можно согласиться с мнением выдающегося экономиста Джозефа Стиглица, что «...вызов сегодняшнего дня состоит в том, чтобы выправить баланс между государством и рынком»¹. Убедительным примером необходимости создания эффективного, гибкого механизма государственного регулирования экономики является «ипотечный» кризис, разразившийся

сначала в США и охвативший затем многие страны. Начавшись в 2008 году с банкротства американского банка Lehman Brothers, он распространился на финансовые, промышленные и инфраструктурные отрасли США, Западной Европы, СНГ, Азии и других регионов. За короткое время существенно снизилась ликвидность важнейших банков и финансовых структур, упали индексы крупнейших компаний на фондовых рынках мира, что привело к спаду производства и снижению темпов развития мировой экономики.

По мнению аналитиков, нынешний кризис является началом циклического кризиса и связан с накопившимися в мировой экономике диспропорциями между спросом и предложением, уровнем потребления и сбережения, а также наличием ценовых искажений на внутренних и мировых рынках. Последствия кризиса для каждого государства будут зависеть от устойчивости финансово-валютной системы, уровня диверсификации и конкурентоспособности экономики.

Несмотря на огромные потери для всех стран, затронутых кризисом, правительства и бизнес могут вынести для себя некоторые уроки. Так, для стран, ориентирующихся в основном на экспорт сырьевой продукции, снижение цен на данные товары будет вынуждать правительства осуществлять меры по созданию высокотехнологичных отраслей, прибыль которых смогла бы компенсировать потери добывающих предприятий. Такое направление деятельности в этих условиях станет выгодным и бизнесу. Для государств с высокой долей финансо-

вых услуг в общественном продукте станет необходимым более реально оценить имеющиеся ресурсы, совершенствовать институты инвестиционного рынка.

МЕТОДЫ СТАБИЛИЗАЦИИ

Правительства ведущих стран используют, как правило, традиционные методы стабилизации финансово-экономической системы. Так, обсуждение в ноябре 2008 года в Вашингтоне путей выхода из кризиса на саммите 20 крупнейших государств показало, что большинство стран использует нижеследующие меры:

- национализация части активов финансовых и других организаций;
- выброс на рынок дополнительных денежных ресурсов;
- усиление контроля со стороны государства за рынком ценных бумаг, использование иных, не рыночных инструментов.

Финансовые системы развивающихся стран, в которых, как правило, не используются «современные» инструменты (типа – деривативов), в меньшей степени пострадали от кризиса ликвидности. Данная группа стран не настолько сильно интегрирована в глобальные рынки, чтобы существенно пострадать от резкого перемещения капитала. Однако они будут на себе испытывать снижение спроса на экспортируемую продукцию, уменьшение иностранных инвестиций и финансовой помощи от развитых стран, снижение переводов от мигрантов.

Очевидным является то, что «степень и глубина подверженности каждой страны воздействию мирового финансового кризиса в первую очередь зависит от устойчивости и надежности финансово-экономической и банковской систем и от того, насколько сильны заложенные в них защитные механизмы»².

За последние годы в Узбекистане были реализованы широкие меры, направленные на обеспечение

основы для развития финансово-экономической, бюджетной, банковско-кредитной системы. Среди них можно выделить повышение уровня капитализации ведущих банков страны, принятие нормативных актов о 100-процентной защите депозитных вкладов населения и оказании дополнительной помощи банковским и финансовым структурам, развитие сети по микрокредитованию предпринимательской деятельности, отказ от использования краткосрочных спекулятивных кредитов. Привлечение иностранных кредитов осуществляется в основном на долгосрочной основе. Принятие этих и других мер позволило снизить внешний долг Узбекистана до уровня 13,3% от ВВП, что не превышает 31% от объема экспорта³.

Государством были также приняты меры, направленные на поддержку деловой активности в реальном секторе экономики. В соответствии с Указом Президента Республики Узбекистан от 18 ноября 2008 года повышен обязательный минимальный размер уставного капитала для акционерных обществ. АО, функционирующие в Узбекистане, должны сформировать уставной капитал размером до 400 тыс. долл. США⁴ (ранее он мог составлять 50 тыс. долл. в сумовом эквиваленте). До 1 января 2010 года все уже созданные предприятия будут обязаны либо довести свой уставной капитал до указанной величины, либо сменить организационно-правовую форму.

Коммерческие банки страны, являясь устойчивыми субъектами рынка, получили возможность приобретать в собственность предприятия, объявленные банкротами. В отличие от германского опыта коммерческие банки Узбекистана получили возможность приобретать промышленные предприятия и заниматься их технологической модернизацией с последующей реализацией стратегическим инвесторам по рыночной стоимости. Предусматривается, что хозяйствующие субъекты, вновь созданные коммерческими банками на базе имущества предприятий-банкротов, освобождаются от уплаты налога на прибыль, единого налогового плате-

жа, налога на имущество, земельного налога до момента их реализации стратегическому инвестору. Управляющие компании, учреждаемые коммерческими банками, освобождаются от уплаты налога на прибыль и единого налогового платежа в течение первых двух лет после их государственной регистрации. Реализация данной меры повысит устойчивость фондового рынка и отразится на росте ликвидности акций.

В соответствии с Указом Президента Республики Узбекистан от 28 ноября № УП-4058 утверждена Программа мер по поддержке предприятий реального сектора экономики, обеспечению их стабильной работы и увеличению экспортного потенциала⁵. Данная программа включает в себя основные факторы преодоления негативных последствий мирового финансового кризиса в реальном секторе национальной экономики. Она нацеливает на активизацию процессов модернизации, технического и технологического перевооружения; повышение конкурентоспособности отечественной продукции; введение жесткого режима экономии; резкое снижение производственных затрат; осуществление гибкой ценовой политики и другие направления.

Важной мерой, принятой в декабре 2008 года, направленной на увеличение притока иностранных инвестиций для организации современных высокотехнологичных производств, обеспечивающих выпуск конкурентоспособной на мировых рынках продукции, является создание свободной индустриально-экономической зоны в Навоийской области (СИЭЗ «Навои»)⁶. В течение 30 лет (с возможным продлением срока) на территории СИЭЗ «Навои» будут действовать особые таможенный, валютный и налоговый режимы. Упрощается порядок въезда, пребывания и выезда, а также получения разрешения на осуществление трудовой деятельности гражданами-нерезидентами Республики Узбекистан. Все организации, зарегистрированные в свободной зоне, освобождаются от уплаты многих налогов и платежей на срок от 7 до 15 лет, в

зависимости от объема внесенных прямых инвестиций. Это должно повысить привлекательность экономики Узбекистана на фоне усиливающегося во многих странах мирового финансового кризиса.

ВОПРОСЫ ЦЕНООБРАЗОВАНИЯ

Экономика Узбекистана является составной частью мирового пространства, тесно связанного с экономикой других государств. В связи с этим мировой финансовый кризис оказывает косвенное воздействие на экономику страны. В настоящее время снижаются цены на отдельные виды экспортируемой продукции (драгоценные и цветные металлы, хлопок, уран, нефтепродукты и другие). Это приводит прежде всего к снижению прибыльности предприятий, ориентирующихся на экспорт своей продукции.

Несмотря на принятые меры, мировой финансовый кризис отражается на устойчивости внутренних цен. Это повышает риски в предпринимательской сфере, в том числе в производственной сфере. На внутренние цены прежде всего влияют колебания мировых цен. Так, мировая цена на сырую нефть за последние годы изменялась крайне неравномерно. Сначала в 2005 году она возросла с 26,1 долл. США за баррель до 140 долл. за баррель в начале августа 2008 года (нефть, SPOT, Brent, New York). Затем она стремительно снизилась до уровня 115 долл. за баррель в конце августа 2008 года и до 50 долл. в конце 2008 года.

Рост цен на нефть отразился на изменении цен на нефтепродукты. Так, цена на автобензин в Европе увеличилась с 1,26 евро (1,76 долл.) за литр в феврале 2008 года до 1,5 евро (2,1 долл.) в июне 2008 года. Цены на автобензин в США увеличились с 1,14 долл. в 2005 году (за 1 галлон) до 4,59 долл. в августе 2008 года, или соответственно с 0,3 долл. до 1,3 долл. за 1 литр.

Розничные цены на автобензин в Узбекистане уже в середине сентября 2008 года составляли, в зависимости от его вида, от 835 до 2000

сумов за литр, или от 0,6 до 1,5 долл., и продолжают повышаться в настоящее время.

Внутренние биржевые цены на медную катанку в августе 2008 года достигли уровня 10681,5 тыс. сумов за 1 тонну, что составляло около 8100 долл. США. Если учесть, что мировая цена на медь (LME, Лондон) составляла 7826 долл. США за тонну, то внутренняя цена на медь уже превысила мировой уровень на 3,6%. Аналогичная ситуация складывается и с внутренними ценами на хлопок-волокно и некоторые другие товары, реализуемые на оптовой бирже⁷.

Таким образом, под влиянием внутренних и внешних факторов внутренние цены на автобензин, цветные металлы и некоторые другие базовые товары приближаются к уровню мировых цен. Это с одной стороны свидетельствует о том, что тенденции мирового рынка усиливают свое влияние на национальную экономику, а с другой – требуют принятия соответствующих мер, смягчающих влияние мировых цен на внутренний рынок. После резкого падения мировых цен на сырьевые товары (нефть, цветные металлы, хлопок и др.) многие отечественные предприятия, закупившие сырье по высоким ценам, оказались в сложном финансовом положении.

В условиях нестабильности мировых цен необходимо формировать гибкие фискальные механизмы, снижающие негативное влияние их резкого изменения на функционирование национальной экономики (в особенности – реального сектора), а также инвестиционные и другие риски товаропроизводителей и предпринимателей. Прежде всего их действие должно быть направлено на повышение устойчивости цен на базовые виды продукции, топливно-энергетические ресурсы и социально важные товары. В соответствии с «Программой мер по поддержке предприятий базовых отраслей реального сектора экономики, обеспечению их стабильной работы и увеличению экспортного потенциала» уже предусмотрено ограничить в 2009 году повышение цен на все виды энергоносителей и основные

виды коммунальных услуг не более чем на 6-8% с безусловным обеспечением рентабельности их производства.

Ограничение роста цен на энергоносители, несомненно, будет способствовать повышению конкурентоспособности продукции с высокой долей добавленной стоимости. Однако в условиях действия НДС, акцизного налога, налога на имущество, а также других отчислений от выручки очень сложно создавать гибкие, эффективные механизмы регулирования экономики, обеспечивающие госбюджет страны необходимыми средствами и поддерживающие конкурентоспособность национального производства в долгосрочной перспективе. Опыт предоставления налоговых льгот показывает, что они создают неравные условия конкуренции, снижают сумму бюджетных поступлений, усложняют процесс ценообразования, налогообложения и бухгалтерского учета.

Необходимость достижения устойчивости внутреннего рынка и формирования равных конкурентных условий требует, на наш взгляд, дальнейшего реформирования налоговой системы и создания гибкого механизма налогообложения юридических лиц. При этом ее стимулирующая функция должна достигаться не путем предоставления налоговых льгот, а при помощи обоснованной дифференциации и оперативной корректировки ставок платежей за использование трудовых и природных ресурсов (недр, земли, воды и др.) и стабильности оптимальной ставки налога на прибыль для всех хозяйствующих субъектов. На наш взгляд, использование налоговых стабилизаторов ценообразования существенно снизит уровень негативных последствий нестабильности мировых рынков для национальной экономики. Повышение уровня ценовой устойчивости на продукцию базовых отраслей экономики позволит создать благоприятные условия для развития потребительского рынка, повышения уровня жизни населения.

Таким образом, в целях поддержа-

ческого роста, реализации политики ресурсосбережения и экологической устойчивости государству целесообразно осуществлять эффективное, гибкое регулирование экономики. При этом наиболее предпочтительным, на наш взгляд, является «институциональный» подход регулирования экономики, дополненный инструментами, формирующими одинаковые условия конкуренции, ориентирующими деятельность хозяйствующих субъектов на снижение издержек производства.

Создаваемые механизмы должны не только способствовать развитию конкурентных условий, но и создавать благоприятную бизнес-среду для роста конкурентоспособности национального производства, препятствовать необоснованному оттоку капитала из реального сектора экономики. Несомненно, что выход мировой экономики из финансового кризиса и смягчение его последствий для каждой страны будет зависеть от эффективности и согласованности реализуемых мер, как в рамках отдельных государств, так и мирового сообщества в целом.

Сергей ВОРОНИН,
кандидат экономических наук,
заведующий отделом Институ-
та экономики
Академии наук Республики
Узбекистан.

¹ Стиглиц Д. Ю. Ревущие девяностые. Семена развала. – М.: Национальный общественно-научный фонд – «Современная экономика и право», 2005 г., с. 24.

² Каримов И.А. Обеспечить поступательное и устойчивое развитие страны – важная наша задача. // Доклад на торжественном собрании, посвященном 16-й годовщине принятия Конституции Республики Узбекистан. // «Правда Востока», 6 декабря 2008 г.

³ Там же.

⁴ О мерах по дальнейшему повышению финансовой устойчивости предприятий реального сектора экономики. Указ Президента Республики Узбекистан от 18 ноября 2008г. №УП-4053. // «Норма», 12 декабря 2008г., №50.

⁵ О программе мер по поддержке предприятий реального сектора экономики, обеспечению их стабильной работы и увеличению экспортного потенциала. Указ Президента Республики Узбекистан от 28 ноября 2008г. № УП-4058. // «Норма», 12 декабря 2008г., №50.

⁶ О создании свободной индустриально-экономической зоны в Навоийской области. Указ Президента Республики Узбекистан от 2 декабря 2008г. № УП-4059. // «Норма», 12 декабря 2008г., №50.

⁷ Источник: газета «Биржа», 14 августа 2008 г.

Реформирование системы оплаты труда на промышленном предприятии

Широкая приватизация в промышленности, которая осуществляется в Узбекистане, часто приводит к смене собственника предприятия. После смены команды собственников и управленцев вполне закономерен процесс организационных реформ. У новой команды появляется желание выстроить более эффективные механизмы управления всеми функциональными областями, в том числе и оплатой труда.

Однако переход на новую систему оплаты труда требует деликатности, налаживания постоянного диалога с персоналом, так как предстоящие изменения затрагивают интересы каждого работника организации. Опыт показывает, что консерватизм персонала в отношении любых организационных преобразований осложняет проведение тех или иных реформ, особенно когда они касаются материальных интересов людей, как в случае с заработной платой. Поэтому грамотный подход к реформированию системы оплаты труда требует правильной постановки задач по разработке новой системы. С одной стороны она должна удовлетворять потребности руководства в повышении эффективности деятельности предприятия, с другой – быть справедливой и понятной для рядовых работников.

Весь процесс реорганизации – от постановки конкретных задач и параметров системы оплаты труда до выстраивания коммуникаций с персоналом – можно разбить на три крупных последовательных этапа: диагностика существующей системы, разработка новой и, наконец, ее внедрение.

ЭТАП ДИАГНОСТИКИ

На первом этапе перехода на новую систему оплаты труда проводится подробнейший анализ существующей системы оплаты труда с целью выявления ее проблемных моментов и слабых сторон. По результатам обследования менеджеры предприятия имеют возможность оценить финансовые и временные параметры предстоящих

реформ.

Для промышленных предприятий в настоящее время важнейшей проблемой является недостаток квалифицированных кадров из-за того, что сложившийся уровень заработной платы ниже рыночного.

Другая серьезная проблема заключается в низкой степени управляемости системой оплаты труда. В ряде цехов основного производства действует система коллективного подряда, в которой все рычаги управления, включая распределение фонда оплаты труда (ФОТ), находятся в руках руководителей производственных подразделений. Существует целый ряд регламентных документов по оплате труда персонала, большое количество различных видов премий, доплат, надбавок. В рамках сложившейся системы контролировать использование средств, выделяемых на оплату труда, руководству предприятия практически невозможно.

Негативно влияют на результаты труда и серьезные диспропорции в оплате труда. Встречается ситуация, когда рабочие одинаковых профессий и квалификации, при одинаковой выработке на сравнимых участках, но в разных цехах получают заработную плату, существенно различающуюся по размеру.

РАЗРАБОТКА НОВОЙ СИСТЕМЫ

Когда выявлены основные проблемы, следует перейти к решающей фазе – определению направлений изменений. В первую очередь – это переход к централизованной тарифной системе

оплаты труда. Кроме того, необходимо упростить и изменить структуру заработной платы: уменьшить количество доплат и надбавок при повышении тарифной (постоянной) части заработной платы. Также следует привязать ФОТ к объему товарного выпуска. То есть задается определенный процент для управления размером фонда – возможность повышения или понижения фонда – в зависимости от результатов деятельности предприятия. Такое решение должно касаться как постоянной, так и переменной частей заработной платы.

В отношении постоянной части заработной платы важно выделить из тарифа доплаты за условия труда и рассматривать их как самостоятельный вид доплат. Это необходимое условие для построения обоснованной и справедливой тарифной системы. Работая в одинаковых условиях труда, независимо от уровня квалификации, рабочие должны получать одинаковую компенсацию. Такое решение позволяет сократить количество тарифных сеток, так как оно обусловлено именно различием ставок в зависимости от условий труда.

Следующим важным решением должна стать группировка профессий рабочих и их привязка к определенной тарифной сетке. Это позволит выявить, какая градация профессий существует на предприятии, какие профессии для него являются более ценными, а какие – менее. Обычно в первую группу включают профессии рабочих основного производства, тарифная ставка которых является наиболее высокой.

Задачу повышения доли тарифной (постоянной) части заработной платы целесообразно решить путем увеличения размера тарифных ставок, но в пределах фонда оплаты труда.

Для упорядочения системы доплат и надбавок формируется ограниченный перечень наиболее важных и обоснованных из них. Этим сохраняется преемственность по отношению к существующей системе оплаты труда, что позволяет обеспечить требуемый

уровень оплаты наиболее квалифицированных работников.

В отношении переменной части заработной платы изменения могут коснуться размеров премий. Процент премии за основные результаты хозяйственной деятельности обуславливается размерами ФОТ. При его ограниченных размерах начисление этого вида премии может составлять 20% от тарифа. В случае необходимости повышения уровня заработной платы работников желательно главным образом увеличивать процент премии и в меньшей степени идти путем повышения тарифной части заработной платы.

При разработке новой системы может возникнуть вопрос о том, как повысить заработную плату конкретным работникам. Система сама по себе содержит достаточно возможностей, но существуют и косвенные условия. Например, иногда применяют повышающие коэффициенты к нормам выработки в связи с использованием устаревшего оборудования. Однако такой подход не устраняет саму проблему. Правильнее пересмотреть сами нормы выработки применительно к конкретному виду оборудования. Данный пример показывает, что желание реформировать и не понизить при этом заработную плату может порождать гибридные формы решений.

На стадии разработки новой системы важно организовать постоянный контакт разработчиков с персоналом. Необходимо создать рабочую группу или другой орган, куда будут входить не только два-три первые лица или собственники предприятия, но и представители работников всех функциональных подразделений. Привлечение их к созданию новой системы оплаты труда позволит учесть их пожелания и снизить риски принятия необоснованных решений. Кроме того, решения, принятые таким коллегиальным органом, обеспечат в дальнейшем более успешное внедрение системы.

При построении новой системы оплаты труда следует придерживаться следующих принципов:

- совершенствование системы оплаты труда должно опираться на изменение всей системы управления, включая постановку бизнес-целей, планирование, учет и контроль;

- программы по изменению существующей системы оплаты труда должны быть экономически обоснованны и оценены с точки зрения соответствия сложившимся условиям и возможностям предприятия;

- изменение организации и размеров заработной платы работников не должно вести к увеличению заработной платы ниже установленно-го законодательством уровня¹.

ЭТАП ВНЕДРЕНИЯ

Внедрение новой системы должно сопровождаться проведением разъяснительной работы среди персонала, которая призвана обеспечить понимание и принятие реформ всеми сотрудниками предприятия. Даже если на этапе разработки системы оплаты труда все обсуждено, систематизировано и согласовано, применение на практике новых правил и механизмов может вызвать определенные трудности. Процесс внедрения данной системы является, пожалуй, самым сложным в сравнении с другими этапами реформирования и требует от его участников определенных умений в налаживании социального партнерства.

Многие проблемы реформирования системы оплаты труда может решить коллегиальный орган, созданный для сопровождения внедрения новой системы. В состав данного органа будут входить руководители основных функциональных подразделений, что позволит принимать решения, отражающие интересы всех подразделений предприятия.

В работе над планом внедрения новой системы оплаты труда целесообразно использовать метод мозгового штурма. Он проходит по следующей схеме: описание проблемы, сбор мнений всех участников рабочей группы,

выработка вариантов решений, принятие решений и закрепление их в протоколе. Таким образом, обговариваются и находятся ответы на все вопросы, возникающие по новому Положению об оплате труда.

Перед руководством встает задача по разработке комплекса мероприятий, способных удержать персонал и не допустить увольнений. Следует внедрить механизм и регламент рассмотрения служебных записок и заявлений, определить порядок и формат обмена информацией. Все это необходимо делать для осознания персоналом, что при новой системе оплаты труда изменения касаются принципов и механизмов регулирования оплаты труда, а не размера заработной платы.

Для наглядности и лучшего понимания основных механизмов и ключевых параметров системы они могут быть представлены в виде графиков и схем. На них следует показать, из чего состоят постоянная и переменная части заработной платы, какой размер премии предусматривается при тех или иных условиях, как работник может повысить свой доход и т.д.

Создание рабочей группы из руководителей функциональных подразделений, регламентация обратной связи, визуализация принципов и механизмов новой системы оплаты труда позволят значительно облегчить процесс внедрения ее на предприятиях.

Таким образом, переход на новую систему оплаты труда – это сложный и долгий процесс. Он требует от руководителей последовательной, продуманной политики, тесного взаимодействия и партнерского сотрудничества с представителями различных групп работников предприятия.

Шахида АБДУСАТТАРОВА,
преподаватель филиала РЭА им.
Г.В.Плеханова в Ташкенте.

¹ Гулиева М. Проблемы управления процессом реформирования системы оплаты труда // «Человек и труд», №11, 2007, с. 63.

Изменение затрат труда в структуре добавленной стоимости

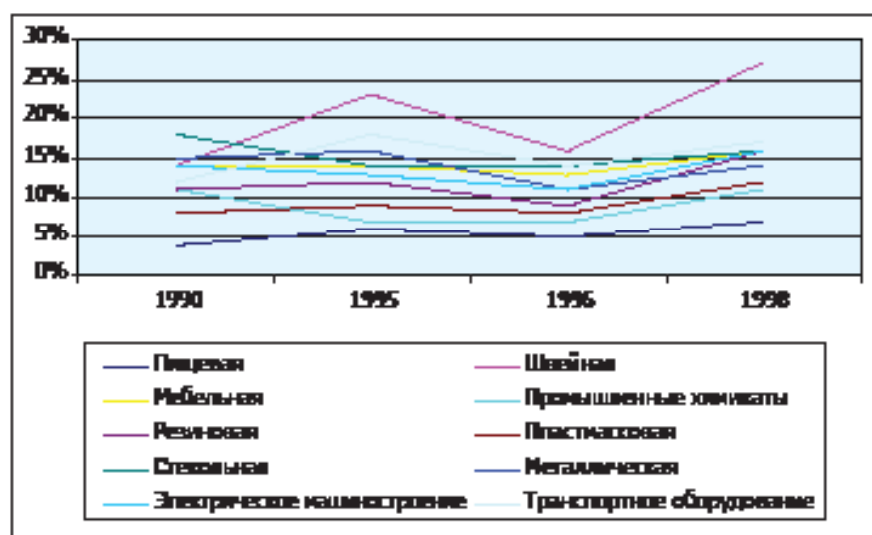
Добавленная стоимость является источником доходов собственников производства. В том, что они получают регулярный доход по итогам деятельности бизнеса, заключена материальная заинтересованность собственников в постоянном возобновлении и расширении производства добавленной стоимости. Доходы от использования всех экономических факторов производства – труда, капитала и земли – учитываются в форме заработной платы, прибыли, процента и ренты соответственно.

АРГУМЕНТ В ПОЛЬЗУ РОСТА

Труд является одним из основных

факторов производства. В то время, когда реальная заработная плата повысилась с восстановлением производства в 1993 году, при этом темпы оплаты труда значительно превышали темпы роста

Рисунок 1. Доля затрат труда в выпуске продукции отраслей промышленности Болгарии в 1990-1998 гг., %.



Источник: International Yearbook of Industrial Statistics 2000, 2002.

факторов создания добавленной стоимости. Рассмотрим изменение доли труда в структуре добавленной стоимости продукции, произведенной в промышленности переходных экономик в первое десятилетие трансформационного периода¹. Коррелируя со снижением в производительности труда, реальная заработная плата резко упала в первые годы в переходных экономиках. Затем наблюдались расходящиеся тренды в оплате труда в странах Восточной Европы и Балтии и СНГ. В странах Восточной Европы и Бал-

тии производительность труда. Быстрое увеличение оплаты труда наблюдалось в частности в Польше и странах Балтии². Это отличалось от состояния в странах СНГ, где рост оплаты труда произошел позже. В последнее время уровень оплаты труда, например, в промышленности России сближается с уровнем стран Восточной Европы со схожей тенденцией опережающих темпов роста производительности труда.

Как известно из истории экономики, в период индустриального развития в течение длительного периода наблю-

далось увеличение доли труда в стоимости отраслей промышленности, что сегодня является аргументом в пользу повышения доли труда в добавленной стоимости. В частности, предполагается увеличение доли заработной платы в добавленной стоимости Украины, которая будет компенсироваться снижением материало- и энергоемкости³. В то же время размеры заработной платы значительно варьировались как по странам СНГ и странам Восточной Европы и Балтии, так и в отдельности внутри самих данных регионов. В частности, в восточноевропейских странах темпы роста были скромнее в Болгарии и Румынии. Также известно, что уровень заработной платы в промышленности Чехии в 3,5 раза выше, чем в Болгарии. В свою очередь, стоимость рабочей силы в Чехии составляет 1/4 от среднего уровня в Германии⁴.

В целом за наблюдаемый период повышение затрат на труд в добавленной стоимости наблюдалось в большинстве стран с переходной экономикой, данные по которым доступны по статистическим публикациям ЮНИДО, в том числе в Болгарии, Венгрии, Польше, Латвии, Литве, России, Киргизии и Македонии. В странах с переходной и рыночной экономикой наблюдалось схожее положение по относительным величинам затрат на труд в отраслях, свидетельствуя об общих экономико-технологических особенностях отраслей.

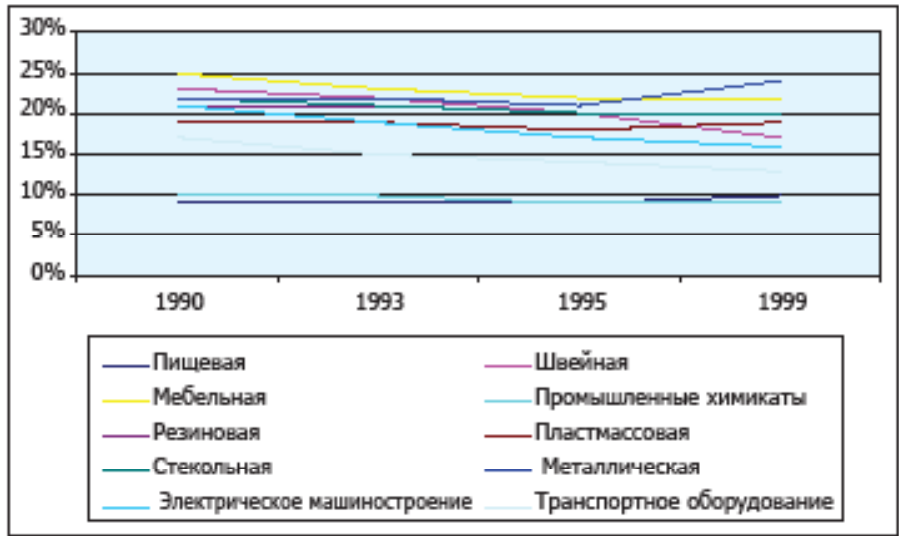
За период 1990-2001 гг. в странах с переходной экономикой отраслями с наиболее высокими затратами труда в структуре добавленной стоимости являлись швейная, фарфорофаянсовая и глиняная отрасли. Интересно, что такие же затраты в этих отраслях были и в Японии, стране из группы промышленно развитых стран, с ее традиционно низкой оплатой труда относительно США и Канады. В США и Канаде отраслей с такими затратами насчитывается 10. В США – это швейная, обувная, мебельная, печатная и полиграфическая, резиновая, фарфорофаянсовая и глиняная, стекольная, металлическая отрасли, а также отрасли электрического

Рисунок 2. Доля затрат труда в выпуске продукции отраслей промышленности Литвы в 1993-1999 гг., %.



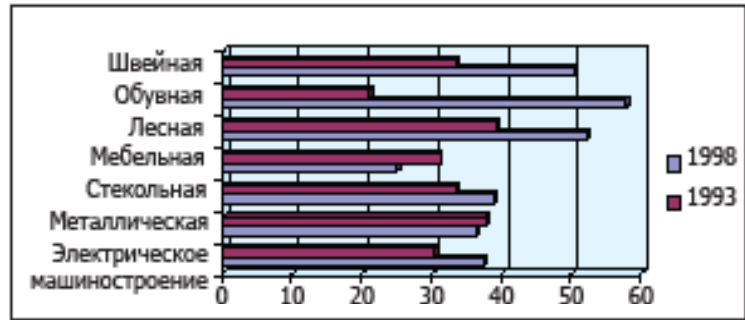
Источник: International Yearbook of Industrial Statistics 1997, 1998, 2000, 2001.

Рисунок 3. Доля затрат труда в выпуске продукции отраслей промышленности США в 1990-1999 гг.



Источник: International Yearbook of Industrial Statistics 1996, 2003.

Рисунок 6. Доля труда в структуре добавленной стоимости России по отраслям в 1993 г. и 1998 г.



Источник: International Yearbook of Industrial Statistics 1996, 2003.

и неэлектрического машиностроения. Они схожи с трудоемкими отраслями в Канаде (текстильная, швейная, кожаная, обувная, мебельная, печатная и полиграфическая, фарфорофаянсовая и глиняная, стеклянная, металлическая отрасли и неэлектрическое машиностроение).

Отраслями с низкими затратами труда в структуре добавленной стоимости в группе стран с переходной экономикой являлись пищевая промышленность, промышленные химикаты, нечерные металлы. В группе развитых стран – это отрасли промышленных химикатов в Канаде, промышленных и остальных химикатов в Японии, промышленных химикатов и пищевой промышленности в США.

В первой группе стран повышение затрат труда в добавленной стоимости наблюдалось в швейной, обувной, резиновой отраслях. Тогда как в лесной, мебельной, печатной и полиграфической, пластмассовой отраслях произошло снижение затрат труда.

ДИНАМИКА ЗАТРАТ ТРУДА

Рассмотрим изменения доли затрат труда в выпуске продукции 10 отраслей в Болгарии за 1990-1998 гг. и Литве за 1993-1999 гг., а также в США за 1990-1999 гг.⁵

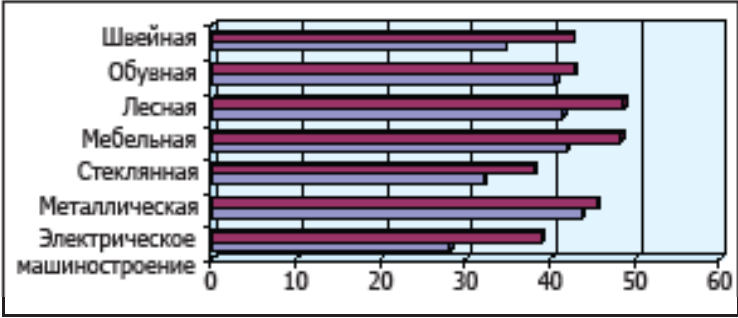
Средняя величина доли труда в выпуске продукции в Болгарии увеличилась с 12% в 1990 году до 15% в 1998 году. Рост наблюдался по 9 отраслям. Небольшое снижение доли труда произошло в печатно-полиграфической, стекольной и металлической отраслях (см. рисунок 1).

Средняя величина доли труда в Литве повысилась с 16% в 1993 г. до 19% в 1999 г. Увеличение наблюдалось по всем отраслям, кроме швейной и пластмассовой, в которых произошли значительные снижения, с 28% до 13% и с 24% до 14% соответственно (см. рисунок 2).

В США наблюдалось снижение доли труда в выпуске продукции в данных отраслях с 19% в 1990 г. до 17% в 1998 г. (рисунок 3).

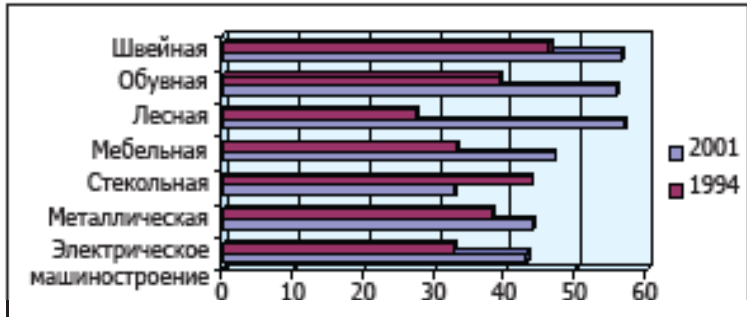
В структуре добавленной стоимо-

Рисунок 4. Доля труда в структуре добавленной стоимости США по отраслям в 1990 г. и 1999 г., %.



Источник: International Yearbook of Industrial Statistics 2003.

Рисунок 5. Доля труда в структуре добавленной стоимости Болгарии по отраслям в 1994 г. и 2001 г.



Источник: International Yearbook of Industrial Statistics 1997, 2004.

сти доля труда по 7 отраслям в США снизилась с 43% в 1990 г. до 37% в 1999 г. (рисунок 4), следуя общей тенденции снижения доли оплаты труда по 21 отрасли, с 39% до 33,8%, за соответствующие годы. В Болгарии на-

блюдалось повышение доли затрат на труд по 7 отраслям с 37% в 1994 г. до 48% в 2001 г. (рисунок 5), в России с 32% в 1993 г. до 42% в 1998 г. соответственно (рисунок 6), следуя общей тенденции, наблюдаемой в переходных эко-

номиках. В целом, увеличение оплаты труда приведет к тому, что замещение труда капиталом будет экономически целесообразно, и чем дороже будет обходиться труд, тем большее значение будет приобретать увеличение его производительности.

Таким образом, возрастание доли труда в структуре добавленной стоимости переходных экономик свидетельствует о перераспределении стоимости между капиталом и трудом в пользу последнего.

Хуршида МУХАММАДИЕВА,
аспирант Ташкентского
Государственного Экономическо-
го Университета.

¹ Вследствие подготовительных работ по переходу Республики Узбекистан на классификацию отраслей по Международной стандартной отраслевой классификации всех видов экономической деятельности (ISIC, Rev.2) сравнительные данные по доле добавленной стоимости в выпуске по соответствующим отраслям не могут быть приведены.

² Landesmann M. Structural change in the transition economies, 1989-1999 // Economic Survey of Europe 2000, №2/3. Marek Tiits. Industrial and trade dynamics in the Baltic Sea region – the last two waves of European Union enlargement from a historic perspective. Institute of Baltic Studies, Tartu. INDEUNIS Papers. March 2006.

³ Об экономическом развитии в странах Содружества Независимых Государств в 2005 г. // Вопросы статистики, 2006, №6. Кинах А. Украина будет увеличивать долю зарплат в структуре добавленной стоимости. //РБК-Украина, 1 августа 2007.

⁴ См. Landesmann M., а также: Обзор экономического положения Европы. 2004 год. № 1.

⁵ По 10 отраслям, исключая печатную и полиграфическую, данные по которым отсутствовали за 1990 и 1998 гг.

Двойное налогообложение в международной экономической деятельности

Смомента обретения независимости нашей республики международная экономическая деятельность стала одним из главных направлений экономической политики. Оно оказывает благоприятное влияние на экономику всех стран, особенно она влияет на всестороннее развитие стран, находящихся на этапе построения рыночной экономики, когда собственных ресурсов недостаточно для быстрого развития страны. Однако для того, чтобы международная экономическая деятельность развивалась бурно, странам необходимо создать целый комплекс благоприятных условий, в т.ч. в сфере налогообложения. Система налогообложения является одним из наиболее важных инструментов по контролю международной экономической деятельности.

Двойное налогообложение - это обложение сопоставимыми налогами в двух (или более) государствах одного налогоплательщика в отношении одного объекта за один и тот же период времени.

В Республике Узбекистан создана эффективная система налоговых поощрений, стимулирующая процесс международной экономической деятельности.

Однако из препятствий для увеличения объёма международной экономической деятельности в любой стране является проблема наличия двойного налогообложения доходов, которая возникает при осуществлении хозяйственной деятельности иностранных компаний как в нашей стране, так и за рубежом. Двойное налогообложение оказывает отрицательное воздействие на международную экономическую деятельность, в частности, движение товаров и услуг, капиталов, технологий между странами, привлечения иностранных инвестиций, и препятствует развитию международных экономических отношений.

В связи с этим важной составной частью осуществляемых в налоговом законодательстве реформ является устранение двойного налогообложения путем заключения международных налоговых соглашений с зарубежными государствами и изучение опыта передовых государств в сфере международного налогообложения доходов и капиталов.

На основе проведённых исследований действующего законодательства в области избежания двойного налогообложения в международной экономической деятельности Республики Узбекистан и с целью совершенствования налогового законодательства Республики Узбекистан мы представляем следующие предложения:

1. Ввести следующую норму в главу 25 Налогового кодекса Республики Узбекистан: «При заключении сделок с иностранными юридическими лицами не разрешается включение в условия этих сделок налоговых оговорок, в соответствии с которыми налогоплательщики и иные лица, осуществляющие деятельность в Республике Узбекистан, обязуются нести расходы иностранных юридических лиц по уплате налогов и сборов».

Вышеназванное будет соответствовать международному и национальному законодательству, где указано, что деятельность нерезидентов, приводящая к постоянному учреждению или не связанная с постоянным учреждением, подлежит налогообложению нерезидентов в стране осуществления данной деятельности с учетом особенностей, установленных международными договорами Республики Узбеки-

стан. Мы считаем, что введение предлагаемой нормы в национальное налоговое законодательство даст резидентам возможность не включать эту оговорку в соответствующие сделки на законной основе.

2. Необходимо ввести статью в Налоговый кодекс Республики Узбекистан о правах и порядке получения резидентами нашего государства официального документа, подтверждающего его постоянное местопребывание в Республике Узбекистан. Данное положение является неотъемлемой частью процесса применения международных договоров об избежании двойного налогообложения в зарубежных странах по отношению к резидентам нашей республики.

3. В целях совершенствования, недопущения дискриминации и обеспечения справедливой конкуренции на рынке строительных услуг пересмотреть пункт 9 5-й статьи «Соглашения между правительством Республики Узбекистан и правительством Турецкой Республики об избежании двойного налогообложения доходов», подписанного 08.05.1996 г., мы предлагаем установить тестовый срок на строительные площадки 12 месяцев.

4. Пересмотреть положения статьи 12 «Роялти» соглашения между правительством Российской Федерации и правительством Республики Узбекистан об избежании двойного налогообложения доходов и имущества», подписанного в 02.03.1994г. и Конвенции между правительством Республики Узбекистан и правительством Французской Республики об избежании двойного налогообложения и предотвращении уклонения от уплаты налогов на доход и на капитал (22.04.1996 г.), где доход от предоставления прав не облагается в государстве-источнике.

С учётом того, что наше госу-

дарство считается развивающейся страной, и в целях пополнения государственного бюджета мы предлагаем установить ставку на доход от роялти (предоставления прав) в размере 10% против действующей нормы, необложения налогом в государстве-источнике данного дохода на основании вышеназванных международных договоров об избежании двойного налогообложения.

5. Разработать методические рекомендации для администрирования международных договоров об избежании двойного налогообложения и предотвращении

уклонения от уплаты налогов на доход и капитал (имущество), заключенных с Республикой Узбекистан.

Данные рекомендации будут практически использованы как государственными налоговыми органами, так и налогоплательщиками Республики Узбекистан. Кроме того, рекомендации дадут возможность правильного толкования положения международных договоров об избежании двойного налогообложения и внутреннего налогового законодательства в области налогообложения нерезидентов, получающих доход в Республике

Узбекистан.

Мы считаем, что применение вышеуказанных предложений на практике даст позитивный эффект в международной экономической деятельности Республики Узбекистан, усовершенствует национальное налоговое законодательство и в конечном итоге положительно отразится на общем благосостоянии нашей республики.

Илхом НОРКУЗИЕВ,
преподаватель кафедры На-
логи и налогообложение
Налоговой академии
при ГНК РУз.

Экономическое развитие и модернизация налоговой системы Узбекистана

На текущем этапе реформ правительством Узбекистана в области макроэкономической политики разрабатываются меры, направленные на снижение налогового бремени, развитие финансового рынка, углубление интеграции республики в мировое сообщество.

Курс на либерализацию экономики, проводимый в Узбекистане с 2000 года, требует создания соответствующей налоговой системы, которая наряду с реализацией фискальных задач должна обеспечить создание более благоприятного экономического климата для реального сектора экономики, роста инвестиционной активности, равных условий для различных хозяйствующих субъектов.

Задача государственных бюджетных органов – не просто обложить налогами те или иные источники поступления средств, а создать тонко настраиваемый механизм воздействия на хозяйственное поведение юридических и физических лиц.

На основе общетеоретических подходов к оценке эффективности налоговых систем и анализа проведенных налоговых реформ в Узбекистане на этапе модернизации экономики можно выделить ряд критериев, в соответствии с которыми дать общую характеристику действующей системе налоговых отношений, эффективности ее функционирования.

АНАЛИЗ СОСТОЯНИЯ НАЛОГОВОЙ СИСТЕМЫ

- 1. Полнота и своевременность внесения начисленных налогов – выполняется в соответствии с запланированными параметрами.
- 2. Доля налоговых поступлений в ВВП – сократилась с 40 до 27%.
- 3. Распределение налогового

бремени по отраслям и секторам экономики – неравномерное. При ставках основных налогообrazующих налогов НДС = 20%, НДСФЛ = 25%, ЕСП = 24%, НП=10% суммарная налоговая нагрузка на каждые 1,2 сума брутто-выручки налогоплательщика (т.е. с учетом НДС) при прочих равных условиях распределяется неравномерно, в зависимости от доли материальных затрат:

- наименьшую налоговую нагрузку испытывают отрасли с низкой долей заработной платы и высокой долей материальных

затрат – добывающая промышленность, черная и цветная металлургия;

- отрасли с высокой долей заработной платы и низкой долей материальных затрат (жилищно-коммунальное хозяйство, транспорт, строительство, машиностроение, легкая и пищевая промышленность, высокотехнологичные отрасли) испытывают налоговый пресс до 50% выручки.

При сохранении доли отчислений от чистой прибыли на развитие социальной инфраструктуры на одном уровне понятно стремление юридических лиц минимизировать налог на прибыль, и, таким образом, возрастает опасность «ухода от налогов».

В разрезе регионов остаются дотируемые области, не исполь-

Таблица 1. Объемы доходов и расходов бюджета Республики Каракалпакстан, местных бюджетов областей и г. Ташкента и предельные размеры дотаций из республиканского бюджета на 2006 год (млн. сум).

Наименование регионов	Доходы*	Расходы	Дотация
Республика Каракалпакстан	101 626,9	147 735,1	46 108,2
Андижанская область	151 063,4	190 752,8	39 689,3
Бухарская область	128 761,0	128 761,0	
Джизакская область	63 279,5	94 853,9	31 574,4
Кашкадарьинская область	204 986,8	204 986,8	
Навоийская область	80 285,5	80 285,5	
Наманганская область	139 170,1	178 849,4	39 679,3
Самаркандская область	246 019,1	246 019,1	
Сурхандарьинская область	134 054,6	174 520,0	40 465,4
Сырдарьинская область	68 336,7	68 336,7	
Ташкентская область	194 102,9	194 102,9	
Ферганская область	243 929,5	243 929,5	
Хорезмская область	107 299,3	125 972,0	18 672,7
г.Ташкент	239 953,5	239 953,5	
Итого	2 102 868,8	2 319 058,1	216 189,3
*) С учетом целевых субвенций			

Источник: по данным Министерства финансов и Госкомстата Республики Узбекистан.

Таблица 2. Динамика роста ВВП и налоговых ставок, 2003-2007 годы.

	2003	2004	2005	2006	2007
Налог на доход (прибыль) юридических лиц	20	18	15	12	10
Единый социальный платеж	37,2	33	31	25	24
Подоходный налог (максимальная ставка)	32	30	30	29	25
Реальный рост ВВП	104,4	107,7	107,0	107,3	109,5

зующие полностью свой налоговый потенциал (таблица 1).

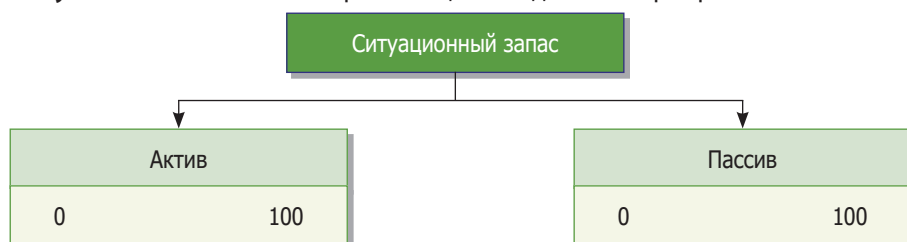
Как результат такого положения – невысокая доля малого и частного предпринимательства в ВВП (только 46%), недостаточность освоения и прироста новых запасов минерально-сырьевой базы, внедрения современных энергосберегающих высокоэффективных технологий добычи

(таблица 2).

Анализ налоговой политики по критериям качества налоговой системы говорит о ее положительном влиянии:

сбалансированность государственного бюджета – с 2005 года достигнут его постоянный профицит (0,1% к ВВП в 2005 году и 1,1% - в 2007 году), однако государственный долг еще составля-

Рисунок 1. Возможности по реализации каждого из мероприятий



и переработки минерально-сырьевых ресурсов, развития химической и легкой промышленности, нефтехимии, промышленности строительных материалов, производства потребительских товаров, недостаточность привлечения инвестиций.

4. Наличие льгот, не носящих стимулирующего характера – сокращены до минимума.

5. Состав и структура действующих налогов – сохранено общее число налогов и обязательных платежей (15), оптимизированы их состав и структура

Оптимизация налоговой системы и снижение налогового бремени стали одним из факторов высокого роста экономики. Среднегодовой прирост валового внутреннего продукта (ВВП) Узбекистана за период 2001-2006 годов составил более 6%, с 2004 года темпы роста превышают 7%

ет 17% ВВП;

эффективность и рост объемов производства – высокие темпы роста экономики (более 7% в 2005-2007 годах), которые обеспечивались в основном за счет увеличения производства в сельском хозяйстве и промышленности, а также в секторе транспорта и коммуникаций, строительства и сферы услуг. В качестве недостатка можно отметить неравномерность роста по отраслям и регионам;

инфляция держится в рамках 6 – 8%, что говорит о стабильности цен. Однако мировой продовольственный и финансовый кризис вызывает резкий скачок цен, нехватку продовольственных товаров (хлеб, мука, рис);

эффективность социальной политики – возрастает социальная направленность налоговой политики, однако еще остаются

проблемы обеспечения занятости и низких доходов части населения;

полнота и своевременность уплаты налогов соответствует запланированному уровню.

МЕТОД СТРАТЕГИЧЕСКОГО БАЛАНСА

Реальность выполнения намеченных мероприятий совершенствования налогообложения определяется ресурсами, которые могут быть выделены на их реализацию. Чтобы оценить потребности в ресурсах, необходимо выявить так называемые «узкие места», т.е. то, что может ограничить возможности, воспрепятствовать реализации мероприятий, подпрограмм и программ в целом.

Применительно к налоговой сфере причины, которые «останавливают» совершенствование налогообложения, «узкие места» дифференцируют на внутренние – определяемые собственным потенциалом системы и внешние – определяемые зависимостью от внешних условий, для решения которых требуются инвестиции.

В основу метода стратегического баланса положен принцип оценки влияния каждого фактора по двум шкалам: актив и пассив, каждая из которых охватывает диапазон 0-100 %.

Шкала «актив» характеризует меру использования потенциальных возможностей налогообложения. По этой шкале:

- значение 0 % означает, что возможности по данному фактору (при реализации мероприятия) не используются;
- значение 100% означает, что возможности налога используются полностью.

Шкала «пассив» определяет меру влияния внешних факторов на реализацию мероприятия. Для нее:

Таблица 3. Порт фолио-матрица по анализу налоговой системы Узбекистана.

Налоговая система Узбекистана					АКТИВ
Использование фактора					
Не использу- ется	Незначи- тельно	Средне	Значи- тельно	Полно- стью	
0	25	50	75	100	
			X		возможность учета масштаба дохода налогоплательщика
			X		возможность учета целевой деятельности
	X				возможность учета социально ориентированной деятельности
			X		использование экономических принципов
			X		использование организационных принципов
			X		использование юридических принципов
			X		использование этических принципов
			X		направленность на рост налоговой базы
		X			реализация стимулирующей функции
		X			возможность реагирования на форс-мажорные обстоятельства
			X		надежность доходной части бюджета
			X		реализация регулирующей функции
	X				разъяснения уполномоченных органов
	X				направленность на защиту окружающей среды

- значение 0% характеризует полную независимость от внешних условий;

- значение 100% – полная блокада реализации мероприятия.

Возможности по реализации каждого из мероприятий оцениваются ситуационным запасом – расстоянием между соответствующими оценками по шкалам «актив» и «пассив».

Чем меньше запас, тем меньше возможностей для реализации мероприятия. Максимальное значение ситуационного запаса равно 200 % (рисунок 1).

Увеличить ситуационный запас возможно, если использовать внутренние резервы и (или) изыскивать средства давления, снижающие влияние факторов внешней среды.

Налоги можно характеризовать следующими параметрами названных шкал. «Актив»:

- возможность учета масштаба дохода налогоплательщиков;
- возможность учета целевой деятельности;
- возможность учета социально ориентированной деятельности;

- использование экономических принципов;
- использование организационных принципов;
- использование юридических принципов;
- использование этических принципов.

«Пассив»:

- направленность на рост налоговой базы;
- реализация стимулирующей функции;
- возможность реагирования на форс-мажорные обстоятельства (наводнение, военные

Таблица 4. Стратегический баланс налоговой системы Узбекистана.

Ситуационный запас: налоговая система Узбекистана		
возможность учета масштаба дохода н/п	рост налоговой базы	50
возможность учета целевой деятельности	реализация стимулирующей функции	100
возможность учета социально ориентированной деятельности	возможность реагирования на форс-мажорные обстоятельства	125
реализация экономических принципов	надежность доходной части бюджета	50
реализация организационных принципов	реализация регулирующей функции	50
реализация юридических принципов	разъяснения уполномоченных органов	75
реализация этических принципов	направленность на защиту окружающей среды	75

Таблица 5. Основные параметры доходной части государственного бюджета Республики Узбекистан за 2000-2006 гг., в % к итогу.

Доходы	2000 год		2001 год		2006 год	
	Консолид. бюджет	Гос. бюджет	Консолид. бюджет	Гос. бюджет	Консолид. бюджет	Гос. бюджет
I. Доходы без целевых фондов	75,5	100	74,2	100	68,2	100
в том числе:						
/ . Прямые налоги	21	27,8	21,1	28,5	17,6	25,9
1.1. Налог на прибыль юридических лиц	9,7	12,8	8,4	11,3	7,4	10,0
1.2. Единый налог с малых предприятий	1,4	1,9	1,7	2,2	1,6	2,4
1.3. Налог на доходы ф/л от предприним. деятельности	1,2	1,6	1,6	2,1	0,9	1,4
1.4. Налог на доходы физических лиц	8,7	11,8	9,5	12,8	10,2	14,9
1.5. Налог на валовой доход предприятий торговли и общественного питания	-	-	-	-	1,2	1,8
2. Косвенные налоги	41,1	54,4	38,4	51,8	33,5	49,1
2.1. НДС	18,4	24,4	18,8	25,3	17,2	25,2
2.2. Акцизы	20,8	27,5	17,8	24	12,8	18,8
2.3. Таможенная пошлина	0,9	1,2	1	1,4	1,5	2,1
2.4. Сбор за ввозимые на территорию республики товары	1	1,3	0,8	1,1	0,8	1,1
2.5. Налог с физических лиц на потребление бензина, дизельного топлива и газа для транспортных средств					1,3	1,9
3. Ресурсные платежи и налог на имущество	7,6	10	6,9	9,3	13	19
3.1. Налог на имущество	2,4	3,2	2,3	3	2,4	3,5
3.2. Земельный налог	2,4	3,2	2,2	2,9	2,3	3,4
3.3. Налог за пользование недрами	0,9	1,1	0,5	0,7	7,9	11,5
3.4. Налог за пользование водными ресурсами	0,3	0,5	0,3	0,4	0,4	0,5
3.5. Экологический налог	1,6	2,01	1,6	2,2	-	-
4. Налог на развитие социальной инфраструктуры	1,1	1,4	1	1,3	1,2	1,7
5. Прочие налоги и доходы	4,8	6,4	6,8	9,2	2,9	4,3
П. Доходы целевых фондов	24,5	32,4	25,8	34,7	27,4	40,2
Всего доходов	100		100		100	

Источник: данные газеты «Налоговые и таможенные вести», № 34-35, 2002 г., расчеты автора.

действия, техногенные катастрофы и т.п.);

- надежность доходной части бюджета (отсутствие сезонности, непострегистрация налогоплательщиков в финансовом году и т.п.);

- реализация регулирующей

функции (перераспределение между уровнями бюджета);

- разъяснения уполномоченных органов;
- направленность на защиту окружающей среды

Используя метод стратегического баланса, можно спроектировать

тировать порт фоллио-матрицу для анализа налоговой системы Узбекистана (таблица 3) и таблицу «Стратегический баланс налоговой системы Узбекистана» (таблица 4).

Анализ стратегического запаса реформирования налоговой

системы Узбекистана показывает необходимость и возможность налоговой системы решать приоритетные задачи экономики через усиление ее стимулирующей функции.

Также анализ состава и структуры доходной части Государственного бюджета (таблица 5) показывает необходимость корректировки оптимизации прямых налогов, в частности налога на прибыль юридических лиц, поскольку динамика его поступлений не соответствует динамике снижения налоговых ставок.

Налоговая реформа в Узбекистане должна быть направлена на закрепление положительной динамики экономического роста, достигнутых ранее позитивных результатов, увеличение поступлений в государственный и местные бюджеты, реальное формирование в стране среднего класса-основы и опоры демократического общества.

Подводя итоги, нужно отметить, что в целом налоговые реформы 2000 – 2008 годов достигли целей макроэкономического регулирования. Меры по совершенствованию налоговых отношений были направлены на усиление принципов нейтральности, определенности и стабильности налоговой системы

в Узбекистане, что значительно повысило ее эффективность. Вступивший в действие с 1 января 2008 года новый Налоговый кодекс обеспечивает упрощение законодательства, унификацию налогов, сокращение налогового бремени, совершенствование и либерализацию налогового администрирования.

Однако анализ стратегического запаса реформирования налоговой системы Узбекистана показывает необходимость и возможность дальнейшей модернизации налоговой системы для решения приоритетных задач экономики через:

- усиление ее стимулирующей функции, в направлении повышения качества экономического роста, привлечения инвестиций и направления их на модернизацию экономики, развитие малого и частного предпринимательства, повышение эффективности сельскохозяйственного производства, стимулирование занятости и роста доходов, усиление ресурсосбережения;

- усиление социальной ориентированности налоговой системы в направлении снижения налогового бремени на доходы физических лиц, введение социально значимых вычетов;

- совершенствование налого-

вого администрирования через усиление прозрачности и доступности налогового законодательства, приближение его к налогоплательщикам, развитие системы налогового консультирования, информационно-технической и правовой поддержки налогоплательщиков.

Налоговая система и налоговое регулирование в Узбекистане должно стать надежным инструментом устойчивого повышения уровня жизни населения на основе динамичного и всеобъемлющего экономического роста, формирования модернизированной и диверсифицированной экономики, обеспечивающей ее конкурентоспособность на мировом рынке, комплексного развития всех территорий страны, справедливого распределения доходов, а также дальнейшего развития и существенного повышения качества услуг в сферах образования, здравоохранения и других социально значимых отраслях.

Ольга ГИМРАНОВА,
Ташкентский государственный
экономический университет.

Особенности банковского менеджмента в условиях нестабильной экономики

Кризис финансовой сферы, затронувший банковские системы многих стран мира, делает актуальным более активное регулирование Центральным банком Республики Узбекистан кредитных институтов, которое должно основываться на достижениях современной экономической науки и международном опыте.

В соответствии с Законом «О Центральном банке Республики Узбекистан» от 21.12.1995 года законодательно установлены полномочия Центрального банка в рамках надзорной деятельности. Центральный банк занимается оценкой характера и уровня, принятых кредитными организациями рисков, качества управления ими, а также контролем достоверности отражения в отчетности банков принятых рисков. Специалисты надзорного ведомства контролируют получение соответствующей информации от кредитных организаций, правильность расчетов нормативов и их соответствие предельным значениям.

Однако в условиях ужесточения банковской деятельности, повышения ее нестабильности стоит задача выявить риски и реально оценить финансовое положение банков. Определить, насколько адекватно сами банки оценивают риски, насколько адекватна система внутреннего контроля в банках и достоверно на данную отчетную дату представлена финансовая отчетность.

Для выявления реальной финансовой ситуации возможны два подхода к усилению банковского надзора. Один из них состоит в том, чтобы формально определить возможные способы искажения отчетности, внести в инструкции по расчетам показателей дополнительные правила с тем, чтобы исключить влияние этих способов на результаты.

Второй подход заключается в том, что орган банковского надзора будет выносить мотивированное суждение о состоянии кредитной организации, основываясь на всестороннем анализе всей доступной

информации о ней, а не только на системе формальных показателей. Это требует от специалистов высокой ответственности, глубокого понимания сути банковской деятельности как в целом, так и в отдельных ее проявлениях.

В качестве важного аспекта развития инструментария надзора выделяется усиление внимания к вопросам достоверности банковской информации. Повышается актуальность использования в целях банковского надзора методов экономико-математического моделирования.

СУЩНОСТЬ БАНКОВСКИХ РИСКОВ

Особенно важно ясное понимание сущности банковских рисков, возможности управления ими и их регулирования. Отметим, что банковская деятельность по своей сути является деятельностью очень рискованной. В самом деле, банкир должен деньги привлечь, затем разместить их, вовремя получить их обратно, да к тому же еще на этом заработать. Соответственно управление рисками – это ключевая задача банковского менеджмента. А кредитная организация – это не что иное, как организационная система управления банковскими рисками.

На интуитивном уровне все понимают, что такое риск и что значить рисковать. А конкретные банковские риски (ликвидности, рыночный, валютный, процентный и т.д.) определяются в документах достаточно подробно. Но отсутствие основного определения приводит к тому, что зачастую, говоря о бан-

ковском риске, имеют в виду его числовой показатель, возможно, предназначенный для отражения риска в отчетности. Это затрудняет понимание взаимосвязей между различными рисками и их влиянием на экономические показатели деятельности банка.

Ситуация называется рискованной, если ее развитие представляется наблюдателю неопределенным, причем среди возможных вариантов такого развития есть варианты, имеющие неблагоприятные последствия для участника. В этом случае также говорят, что ситуация связана с риском.

При рассмотрении банковских рисков, как правило, неблагоприятными считаются варианты развития деятельности банка, следствием которых является убыток, ущерб. Можно сказать, что риск тем больше, чем более вероятной представляется возможность наступления неблагоприятного варианта и (или) чем больший ущерб ожидается от его наступления.

Если достоверно установлено, что неблагоприятного варианта избежать не удастся, то говорят уже не о риске, а об ущербе как о предсказанном событии. В бухгалтерском учете такой ущерб относится на расходы сразу после установления его неизбежности с помощью создания стопроцентных резервов на возможные (ставшие неизбежными) потери.

Основными банковскими рисками можно считать риск платежеспособности банка и риск ликвидности. Способность банка осуществлять свою основную деятельность в течение неопределенного, большого (в пределе – бесконечного) промежутка времени, исполняя все свои обязательства, называется платежеспособностью банка. Способность банка своевременно исполнять все свои обязательства, предъявляемые ему для исполнения в определенный период времени, называется

ся его ликвидностью.

Связь между ликвидностью и платежеспособностью – это связь между близким и отдаленным будущим банка.

Таким образом, банк считается неплатежеспособным, если имеются достаточные основания предполагать, что в обозримом будущем наступит момент, с которого банк окажется не в состоянии выполнять свои обязательства, что повлечет невозможность продолжения его основной деятельности в прежних условиях.

Банк считается неликвидным в определенный период времени, если в этом периоде он не в состоянии своевременно выполнять все свои обязательства, предъявляемые для исполнения.

Риск ликвидности – это возможность того, что в некотором периоде времени банк окажется неликвидным. То есть банк будет не в состоянии своевременно выполнять свои обязательства, что повлечет невозможность продолжения его деятельности в прежних условиях.

ОЦЕНКА РИСКА

Для наблюдения и изучения банковских рисков применяются количественные показатели, рассчитываемые по установленным правилам и измеряемые по той или иной шкале, а также критериальные значения этих показателей. При этом отдельные показатели риска или группы таких показателей никогда не дают достоверного представления о развитии рассматриваемой ситуации, а лишь снижают его неопределенность.

Иногда показатели необходимо рассчитывать в силу того, что они установлены инструктивно, например, экономические нормативы для кредитных организаций. В этом случае мы имеем количественные показатели, для которых заданы предельные (наименьшие и наибольшие) значения. Правила расчета показателей могут содержать специальные математические методы, иногда достаточно изощренные.

Основываясь на банковской отчетности, некоторые банки, аналитические агентства и органы банковского контроля создают математико-статистические модели, с помощью которых вычисляется вероятность банкротства или финансовых затруднений в течение установленного периода времени. В таких моделях в качестве исходной информации, как правило, используются финансовые показатели, поддающиеся числовому выражению. Попытки ввести в эти модели качественные показатели, например качества управления, эффективности системы внутреннего контроля, представляют значительную трудность.

В других случаях риск измеряется отнесением рассматриваемой ситуации к одной из заранее определенных групп, при этом группы изначально ранжированы по риску. Например, в настоящее время в соответствии с инструкцией Центрального банка №242 банковские ссуды классифицируются по четырем группам. В первую группу относятся ссуды с наименьшим риском, в четвертую группу – с наибольшим риском.

По описанному выше принципу можно группировать не только ссуды одного банка, но и совокупность банков. Органами банковского надзора многих стран практикуется построение банковских рейтингов. Рейтинги банков разрабатываются и рейтинговыми агентствами Узбекистана. Несмотря на существенные различия в методиках, имеются показатели, используемые практически во всех рейтингах. К ним относятся капитал, качество активов, прибыль, коэффициенты ликвидности баланса, показатели валютного и процентного рисков. Преимуществом рейтинга системы банковского надзора является то, что она представляет структурированную и всеобъемлющую конструкцию. Информация о банках непрерывно собирается и подвергается анализу, при этом основное внимание уделяется слабым банкам, имеющим низкий рейтинг.

УПРАВЛЕНИЕ РИСКАМИ

При управлении рисками необходимо учитывать их взаимное влияние. Устранение или ослабление фактора одного риска может вызвать появление или усиление факторов другого риска.

Так, стремление выровнять активы и пассивы по срокам с целью снижения процентного риска может привести к тому, что кредиты будут выданы банком не наиболее надежным заемщикам, а тем, кто более подходит по срокам возврата. В результате возрастает кредитный риск. И наоборот. Желание ограничиться при кредитовании только надежными заемщиками может привести к большому несоответствию активов и пассивов по срокам, что увеличивает процентный риск.

Из сказанного следует, что управление рисками требует комплексного, системного подхода. В каждом конкретном случае необходимо добиваться оптимального соответствия между факторами различных рисков, оставаясь в рамках ограничений, устанавливаемых органами денежно-кредитного регулирования.

Особую важность представляет управление риском неплатежеспособности и ликвидности. Ликвидность и платежеспособность – это два утеса, между которым менеджмент банка ежедневно проводит лодку своего банка.

Банк, обладающий достаточно большим капиталом, но не выдавший много долгосрочных кредитов за счет краткосрочных депозитов и не имеющий возможности в течение короткого времени привлечь необходимые средства, может оказаться неликвидным, оставаясь платежеспособным.

После возникновения у банка проблем с расчетами заинтересованным лицам важно бывает понять, сможет ли он в дальнейшем вернуться к бесперебойной работе. Разумеется, руководство банка будет поддерживать уверенность в том, что все трудности носят временный характер и будут преодолены.

ны. Тем самым потерю платежеспособности, если она произошла, банк будет стремиться выдать за потерю ликвидности.

Для того чтобы вовремя рассчитываться по обязательствам, банку всегда необходимо иметь достаточное количество денег или возможность быстро их привлекать по разумной цене. Но денег у банка не должно быть слишком много, так как они не приносят дохода. Слишком большое количество «неработающих» активов является фактором потери платежеспособности, что количественно отражается в возникновении убытков и утрате капитала.

С другой стороны, стремление банка укрепить свою платежеспособность, увеличить капитал за счет высокодоходных операций с максимальным использованием своих ресурсов может привести к потере ликвидности вследствие несоответствия сроков погашения активов и пассивов, невыполнения контрагентами своих обязательств перед банком, изменения валютных курсов и т.д. А восстановление ликвидности требует немедленного получения денежных средств. Это можно сделать, получив межбанковские кредиты, привлекая средства на депозиты, продавая активы. Вынужденность этих действий влечет уступку в процентных ставках и ценах продажи активов, что отрицательно сказывается на прибыли и капитале, то есть на платежеспособности. В связи с этим в Узбекистане, как и во многих странах, действует режим рефинансирования банков Центральным банком в рамках «учетного окна», позволяющий платежеспособным банкам получить необходимые денежные средства при наличии необходимого обеспечения.

Умение обеспечить платежеспособность банка, никогда не теряя ликвидности, и составляет главное искусство банкира, называемое управлением рисками. Отметим, что проблемные банки, как правило, становятся неплатежеспособными задолго до того, как превратятся в неликвидные.

МЕХАНИЗМ НАДЗОРА

Цель для органов банковского надзора – обеспечить наблюдение за основными показателями банковской деятельности – ликвидностью и платежеспособностью.

При оценке платежеспособности банка необходимо провести оценку стоимости в текущих ценах его чистых активов. В связи с этим важно точно оценить качество кредитов, выделить среди прочих «испорченные» кредиты и возможности взыскания обеспечения, установить соответствие созданных резервов кредитному риску, оценить масштабы внутреннего и связанного кредитования. В отношении обязательств необходимо проверить правильность их учетной стоимости.

Для оценки состояния ликвидности проводится анализ и прогноз потоков денежных средств банка на некоторый предстоящий период времени. Продолжительность этого периода зависит от сроков активов и пассивов, а также от особенностей деятельности банка.

Оценка стоимости чистых активов и состояния ликвидности проблемного банка служит показателем того, сможет ли банк сам решить свои проблемы или необходимо искать их решение с привлечением внешних механизмов, в зависимости от наличия у акционеров и менеджмента банка необходимых финансовых ресурсов.

При принятии решения о том, насколько серьезны проблемы конкретного банка и какого рода вмешательства требуется для их разрешения, орган банковского надзора выносит свое суждение, основываясь на всей доступной информации о сложившейся в этом банке ситуации. Это мнение должно быть мотивированным, то есть опираться на убедительные доводы и понятия, признаваемые банковским сообществом. При этом система формальных показателей, рассчитываемых в обязательном порядке, является важным, но не всегда определяющим фактором при принятии решения.

Если у органа банковского надзора сформировалось мнение о том, что для данного банка имеется серьезная угроза потери ликвидности или платежеспособности, то в отношении его незамедлительно применяются оздоровительные мероприятия.

Прочие банковские риски являются таковыми лишь постольку, поскольку могут привести к неблагоприятным последствиям, характерным для риска ликвидности и (или) риска платежеспособности. Поэтому список прочих банковских рисков является открытым: по мере развития банковской деятельности возникают новые, ранее неизвестные обстоятельства, совокупности которых могут характеризовать новые банковские риски. Например, операционный риск появился сравнительно недавно в связи с развитием использования компьютерной техники. К наиболее значимым банковским рискам относят кредитный, страновой, валютный, рыночный, процентный, правовой риск, риск подрыва деловой репутации.

В своей деятельности банки выявляют значимые риски и постоянно проводят их оценку. Эффективная оценка риска касается как измеримых, так и неизмеримых факторов риска. Она заключается в сопоставлении расходов с приобретаемыми выгодами.

В процессе оценки рисков также определяется, какими из них банк может управлять, а какими нет. В отношении управляемых рисков банк должен решить, принимать ли ему эти риски в полном объеме или определить, в какой мере он хочет их уменьшить и какие действия следует для этого осуществить. В отношении неуправляемых рисков банк должен решить: принимать эти риски, отказаться от связанной с ними деятельности или сократить ее масштабы.

Эффективная система управления рисками требует наличия адекватной и всеобъемлющей информации о деятельности и его состоянии, а также поступающей извне рыночной информации о событиях и условиях, имеющих отношение к

принятию решений. Информация должна быть надежной, своевременной, доступной и правильно оформленной.

Важными элементами управления рисками являются создание и поддержание системы управленческой информации, охватывающей полный спектр деятельности банка.

Некоторые специалисты даже считают, что оптимальное управление работой банка возможно только после внедрения в процесс функционирования характеристик случайных процессов на основе ЭВМ и разработанных математико-статистических моделей функционирования конкретного банка. Не умаляя возможностей статистических методов, следует отметить, что их применение эффективно при наличии достаточно больших выборок, полученных при неизменных или мало меняющихся условиях. Образно говоря, статистические методы хороши в том случае, если прошлое похоже на будущее. Деятельность конкретного банка далеко не всегда удов-

летворяет этим условиям, так как меняются бизнес банка и его внешняя среда. По поводу необоснованного применения математических методов для описания процессов в экономике предупредил еще В.Леонтьев: «Страница за страницей профессиональные экономические журналы заполняются формулами, ведущими читателя от набора более-менее правдоподобных, но произвольно сформулированных допущений к точно сформулированным, но совершенно неуместным теоретическим заключениям»¹. Из сказанного не следует делать вывод о нецелесообразности применения математики в экономических исследованиях. Речь идет о другом – необходимости подчинения формального аппарата экономическим задачам.

Важную роль в принятии решений должны играть экспертные оценки, основанные на всей доступной информации, опыте и интуиции эксперта.

Рискованность банковского бизнеса является объективным факто-

ром, который может быть полностью устранен в процессе совершенствования банковских технологий. Для уменьшения банковских рисков в масштабах национальной банковской системы необходимо иметь эффективно действующую систему банковского надзора. Ее построение должно основываться на теории и практике управления банковскими рисками.

Лазизбек МАМАЖОНОВ.

¹ Leontief W. Letter in Science. 1982. No 217. 9 July. P.104. Цит. по: Маевский В. Взгляд на труды А. Ноткина с позиций сегодняшнего дня// «Вопросы экономики». 2001. №3.

Финансовые ресурсы для дехканских хозяйств

Развитие личных подсобных, дехканских и фермерских хозяйств в Узбекистане является важнейшим фактором роста занятости населения, повышения его доходов и в целом уровня жизни, устойчивого насыщения внутреннего рынка жизненно важными продуктами питания. В 2007 году доля дехканских хозяйств¹ в производстве валовой продукции сельского хозяйства составляла 62,7%². Дехканские хозяйства произвели 84,5% картофеля, 65,9% овощей, более 50% плодов и ягод, 94,9% мяса, 97,1% молока и 62,5% яиц. Урожайность сельскохозяйственных культур у дехканских хозяйств является самой высокой среди сельхозпроизводителей. Удельный вес крупного рогатого скота в дехканских хозяйствах в общем поголовье составил 93,1%, овец и коз – 76%.

АКТУАЛЬНАЯ ПРОБЛЕМА

Несмотря на впечатляющие результаты, дехканские хозяйства испытывают ряд существенных экономических проблем. Во-первых, они нуждаются в финансово-кредитных ресурсах. Однако ввиду слабой доступности рынка коммерческого кредита, недостаточного развития (несмотря на положительную динамику) небанковских финансовых институтов, очень малое количество дехканских хозяйств пользуется кредитами. Во-вторых, многие дехканские хозяйства нуждаются в консультационных услугах правового и экономического характера, в повышении квалификации своих работников.

Обеспечение дехканских хозяйств финансовыми средствами является одной из самых актуальных проблем, без решения которой невозможно устойчивое развитие села. В 2005 году почти миллион дехканских хозяйств нуждались во внешнем финансировании³. На сегодняшний день дехканские хозяйства могут получить микрокредиты в коммерческих банках, кредитных союзах, микрокредитных организациях.

Коммерческие банки предлагают дехканским хозяйствам со статусом юридического лица микрокредиты в сумме от 100 до 500 минимальных заработных плат, а без статуса юридического лица –

80 – 100 минимальных заработных плат. Хотя у коммерческих банков проценты по кредитам считаются низкими по сравнению другими микрофинансовыми организациями, немногие дехканские хозяйства обращаются для получения кредитов.

Проведенный опрос дехканских хозяйств показал, что основные проблемы получения микрокредитов в коммерческих банках связаны с отсутствием расчетного счета в банке или статуса юридического лица для получения нужной суммы. Сложности возникают с необходимостью залогового обеспечения, из-за нехватки знаний и опыта на сбор необходимых документов. Кроме того, дехкане видят проблему в отсутствии возможности получить кредит наличными средствами (таблица 1).

Для банков кредитование дехканских хозяйств по-прежнему остается непривлекательным. Здесь можно назвать несколько причин: высокий фактор риска для банка, низкая рентабельность сельскохозяйственного производства (хотя у дехканских хозяйств производство сельхозпродукции во многих случаях рентабельно), отсутствие достаточного залогового обеспечения, отсутствие расчетного счета, обременительная и дорогостоящая процедура оформления по сравнению с небольшой суммой кредита, которая требуется мелким заемщикам.

Основная сложность для дех-

канских хозяйств в работе с кредитными союзами и микрокредитными организациями – их недостаточная распространенность по регионам страны. Кроме того, для получения микрокредитов в кредитных союзах надо иметь залоговое обеспечение, при этом процентная ставка по кредитам в 3-4 раза более высокая, нежели в коммерческих банках. Хотя в последнее время объем операций и количество кредитных союзов увеличивается, до сих пор они не стали значительным игроком на рынке микрокредитных услуг. В начале 2008 года функционировало 57 кредитных союзов, многие из них были расположены в городах. К примеру, в Ташкенте находилось более 20 кредитных союзов, а в Сурхандарье, в Кашкадарье, Хорезме и Сырдарье – всего лишь по одному⁴. Это значительно ограничивает пользование услугами кредитных союзов сельского населения для получения краткосрочных кредитов.

На начало 2008 года в Узбекистане функционировало 13 микрокредитных организаций. Их основная функция – выдача микрозаймов. Они не требуют залогового обеспечения, микрозайм можно получить под ответственность группы (4-5 чел.), создавшей микрокредитную организацию. Микрозаймы даются в наличной форме, возвратность полученных средств довольно высокая – в среднем 96%. Клиентами микрокредитных организаций в основном являются сельское население, особенно женщины. Основная цель многих микрокредитных организаций – предоставлять услуги экономически активному, малообеспеченному населению. Однако процентные ставки по микрозаймам намного выше, чем у коммерческих банков, иногда даже, чем у кредитных союзов, что объясняется высокими операционными расходами. И хотя условия предоставления микрокредитов в микрокредитных

Таблица 1. Сдерживающие факторы в получении микрокредита дехканскими хозяйствами.

В получении кредита через банковскую систему	Нет статуса юридического лица и расчётного счёта в банке	85
	Необходимость залогового обеспечения или гарантии третьих лиц	69
	Нехватка знаний и опыта на сбор необходимых документов	73
	Нереальная оценка банками спроса на микрофинансовые услуги, кредит не дается наличными средствами	90
В кредитовании кредитными союзами и микрокредитными организациями	Высокая кредитная ставка процента	90
	Неширокое распространение в регионах	87
	Кредиты даются на маленький срок	84
	Недостаточно информации о микрокредитных организациях	52
Потребность в с/х технике, проблемы, связанные с покупкой или лизингом	Потребность есть, сезонная	79
	Для одного дехканского хозяйства очень трудно покупать или брать в лизинг с/х технику	91

Источник: материалы опроса, проведенного автором среди 50 дехканских хозяйств Ташкентской области.

организациях считаются простыми и доступными, немногие дехканские хозяйства пользуются их услугами. Во-первых, потому что количество микрокредитных организаций в регионах ограничена, и, во-вторых, они предоставляют средства на короткий срок и их можно использовать только для оборотных средств.

НОВЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ

Развитию небанковских финансовых организаций в Узбекистане уделяется особое внимание. Принято два закона–, «О микрокредитных союзах» (2002 год) и «О микрокредитных организациях» (2006 год). Кроме того, есть хорошие возможности для развития сельскохозяйственных кредитных кооперативов. Как показывает мировой опыт, это наиболее приемлемый способ решения проблем дехканских хозяйств.

Сельскохозяйственный кредитный кооператив – это добровольное объединение на основе членства физических и юридических лиц (дехканских или фермерских хозяйств), проживающих и (или) ведущих свою деятель-

ность в сельской местности для совместного накопления сбережений и предоставления займов друг другу (т.е. на основе взаимопомощи). Членами сельских кредитных кооперативов могут быть дехканские хозяйства, фермеры, агрофирмы и иные предприятия и организации, связанные с сельскохозяйственным производством, мелкие и другие предприниматели, участвующие своими денежными средствами в виде паевых взносов в формировании кредитных ресурсов. Кредитный кооператив может быть создан не менее чем пятью физическими лицами и (или) не менее чем двумя юридическими лицами.

Имущество кооператива является его собственностью. Члены кооператива ведут самостоятельную деятельность по производству сельскохозяйственной продукции в рамках своих хозяйств, пользуясь услугами кооператива. Деятельность кооператива ведется в интересах его членов, доходы от деятельности кооператива распределяются между ними.

Основная цель сельских кредитных кооперативов видится в мобилизации сбережений членов кооператива, привлечении заем-

ного капитала и использовании этих средств для выдачи кредитов, в первую очередь на производственные цели. Не исключается и возможность использования средств на социальные нужды членов кооператива.

В условиях Узбекистана сельскохозяйственные кредитные кооперативы могут быть эффективным средством распределения государственных кредитов сельскохозяйственным заемщикам, так как в них действует солидарная ответственность. По сути они являются источником накопления первоначального капитала для мелкого сельского бизнеса и призваны решить проблемы сельской инфраструктуры и занятости рабочей силы в сельскохозяйственном производстве. Сельскохозяйственные кредитные кооперативы как важный элемент инфраструктуры микрофинансовых услуг заполняют те ниши, которые не заняты крупными банками. Они организуют доступ к услугам финансового рынка контингенту пользователей, которые по тем или иным причинам не обслуживаются в коммерческих банках. Кредитные кооперативы способствуют развитию конкуренции на рынке и равномерности в обеспечении финансовыми услугами пользователей на всей территории страны.

Сельскохозяйственная кредитная кооперация широко распространена в Германии, Франции, Нидерландах, США, Канаде, Японии, Южной Корее. Эти организации создают конкуренцию коммерческим банкам на рынке финансовых услуг сельскохозяйственным предприятиям.

Сельскохозяйственные кредитные кооперативы создаются не только для обеспечения потребности в финансовых услугах, но и для снижения затрат или получения дополнительных доходов путем передачи кооперативу функций по реализации, снабжению, переработке продукции и иной деятельности по обслуживанию его членов. Основные доходы, за

Условия микрокредитования дехканских хозяйств						
1	Организации, оказывающие микрофинансовые услуги	Сумма микрокредита		Процентная ставка	Срок предоставления (месяц)	Условия
		Количество МРЗП ⁵	Сумма, тыс. сум			
	Коммерческие банки:					
	Для формирования первоначального (стартового) капитала	150	3756	2,3%	36	6 месяцев со дня государственной регистрации, статус юридического лица
	Микрокредит	500	12520	до 14%	12-36	
	Микрокредитбанк ⁶					
	Для формирования первоначального (стартового) капитала	Не имеющим статуса юридического лица	50	1252	5%	18
		Дехканским хозяйствам (со статусом юридического лица)	100	2504	5%	18
	Для развития (расширения) бизнеса и пополнения оборотных средств	500	12520	до 14%	24	Д. х. (со статусом юридического лица)
2	Фонд поддержки дехканских и фермерских хозяйств					
	Для формирования первоначального (стартового) капитала ⁷	150	2794,5	2,30%	36	Д. х. (со статусом юридического лица)
3	Фонд занятости:					
	Для развития животноводства	80	1490,4	3,50%	36	малообеспеченные
	Для семейного бизнеса ⁸	150	2794,5	3,50%	24	
4	Микрокредитные организации	2504				Формирование группы
5	Кредитные союзы	10 -10 000 тыс. сум		36-72%	12-36	

счет которых удовлетворяются потребности дехканских хозяйств, создаются непосредственно в сельскохозяйственном производстве. Но они превращаются в денежные средства только после реализации сельхозпродукции. Продавая свою продукцию самостоятельно, дехканин, как правило, теряет часть своего дохода в пользу перекупщиков и других рыночных партнеров. Для полного сохранения доходов, созданных в сельхозпроизводстве, дехканские хозяйства нуждаются в объединении сил для совместного сбыта продукции. Кроме того, они заинтересованы в получении дополнительных доходов за счет переработки сельскохозяйственного сырья, а также за счет организации снабжения материалами и производственно-технического обслуживания. Всего этого можно достичь благодаря созданию сельских кредитных кооперативов.

Как показывает зарубежный опыт, развитие сельскохозяйственных кредитных кооперативов содействует:

- снижению производственных и транзакционных издержек сельскохозяйственных производителей и следовательно росту их доходов;
- повышению надежности обслуживания аграрного производства и качества предоставляемых сельхозпроизводителям услуг;
- улучшению доступа дехкан к рынкам материально-

технических, финансовых информационных ресурсов, сельскохозяйственной продукции и сырья и следовательно повышению товарности аграрного производства;

– контролю ресурсных и продуктовых рынков со стороны сельскохозяйственных производителей;

– сокращению потерь сельскохозяйственных производителей от диспаритета цен на сельскохозяйственную продукцию, средства производства и услуги для сельского хозяйства и смягчению указанного диспаритета;

– повышению качества товаров и услуг для потребителей сельскохозяйственной продукции и сырья;

– диверсификации сельской экономики, расширению сферы занятости и повышению доходов сельского населения;

– выведению сферы услуг на селе, хозяйственной деятельности дехканских хозяйств из теневой экономики;

– росту социального статуса дехканского хозяйства, повышению эффективности сельхозпроизводства.

В целях создания и развития сельскохозяйственных кооперативов в Узбекистане целесообразно: во-первых, определить правовой статус сельскохозяйственных кредитных кооператоров; во-вторых, объяснить дехканам условия и порядок создания кредитных кооперативов; в-третьих,

привлечь международные организации для финансовой и технической поддержки создания сельскохозяйственных кредитных кооперативов; в-четвертых, осуществить подготовку квалифицированных кадров, способных содействовать развитию данных кооперативов.

Чори МУРОДОВ,
доктор экономических наук;
Фарход ДЖАЛИЛОВ,
соискатель Института
прогнозирования
и макроэкономических
исследований.

¹ В соответствии со ст. 1 Закона Республики Узбекистан № 604-I от 30.04.1998 г. «О дехканском хозяйстве»: «Дехканское хозяйство – семейное мелкотоварное хозяйство, осуществляющее производство и реализацию сельскохозяйственной продукции на основе личного труда членов семьи на приусадебном земельном участке, предоставленном главе семьи в пожизненное наследуемое владение».

² Основные показатели социально-экономического развития Республики Узбекистан в 2007 году (http://stat.uz/STAT/2007year/doklad_rus.pdf).

³ Развитие микрофинансирования в Узбекистане. ЦСЭИ. Рабочий доклад 2005/01. Ташкент 2005.

⁴ Портал кредитных союзов Узбекистана (www.kua.uz).

⁵ Минимальный размер заработной платы – 28040 сум.

⁶ Сайт «Микрокредитбанка» (<http://mikrokreditbank.uz/new/node/39>).

⁷ Сайт Фонда поддержки дехканских и фермерских хозяйств (<http://fondfx.sk.uz/crediting.htm>).

⁸ Положение о порядке выдачи микрокредитов коммерческими банками субъектам семейного предпринимательства за счет кредитной линии Фонда содействия занятости. Утверждено Постановлением от 10.05.2002 г., МТСЗН № 23, МФ № 2-09/3, Минмакроэкономстата № 59, ЦБ N 217-В, ПТИП № 324, зарегистрированным МЮ 03.06.2002 г. № 1146. «Бюллетень нормативных актов министерств, государственных комитетов и ведомств Республики Узбекистан», 2002 г. NN 11-12.

«Газпром Зарубежнефтегаз» – 10 лет успеха!

Представительство ЗАО «Зарубежнефтегаз» – оператора нефтегазовых проектов ОАО «Газпром» в Узбекистане работает в республике с марта 2003 года. СМИ Узбекистана неоднократно рассказывали своим читателям о масштабных геологоразведочных проектах, которые по поручению «Газпрома» компания осуществляет в Устюртском регионе Республики Каракалпакстан. В этом году ЗАО «Газпром Зарубежнефтегаз» отмечает первое десятилетие своей деятельности.

ЗАО «Зарубежнефтегаз» было образовано в середине 1998 года по решению ОАО «Газпром» и РВО «Зарубежнефть» с участием ЗАО «Стройтрансгаз» для объединения усилий в реализации нефтегазовых проектов за рубежом.

В 2007 году «Зарубежнефтегаз» полностью интегрировалось в структуру «Газпрома», став его 100-процентным дочерним предприятием. После интеграции компания сменила название на ЗАО «Газпром Зарубежнефтегаз».

Десять лет «Зарубежнефтегаз» ведет работу по разведке и освоению месторождений углеводородов и строительству объектов нефтегазовой промышленности за рубежом, в первую очередь в странах Среднего и Ближнего Востока, Латинской Америки, Юго-Восточной Азии и Африки, а также в странах ближнего зарубежья, изучает возможность участия в нефтегазовых проектах в Алжире, Египте, Ливии и Пакистане.

Генеральный директор ЗАО «Газпром Зарубежнефтегаз» Валерий Леонидович Гулев, говоря о деятельности компании, отмечает: «Практически все проекты ОАО «Газпром», где общество является оператором, вышли на новый уровень развития. Активизация работы привела к тому, что по всем нашим проектам мы достигли определенных успехов». О каких же проектах говорит генеральный директор ЗАО «Газпром Зарубежнефтегаз»?

Сегодня «Газпром Зарубежнефтегаз» по поручению «Газпрома» успешно реализует зарубежные проекты по разведке, добыче и переработке углеводородов на суше и на море, в частности, во Вьетнаме, Индии, Венесуэле, в Узбекистане, Киргизии, Таджикистане и других странах.

ВЬЕТНАМ

Нефтегазовый контракт на геологоразведочные работы в Социалистической Республике Вьетнам был подписан компаниями «Газпром» и «Петровьетнам» в Москве в сентябре 2000 года. Исследовательская работа ведется на блоке 112 континентального шельфа Вьетнама, а также на присоединенных к площади действия контракта блоках 111 и 113.

В августе 2007 года прошло испытание поисковой скважины на площади Бао Ванг («Золотая Пантера») в заливе Бак Бо в северной части Вьетнама, в результате чего был получен промышленный приток природного газа.

«Это открытие стало настоящей победой. Надо отметить, что оно стало первым месторождением, открытым «Газпромом» за пределами России, – отмечает В.Гулев, – Сегодня в рамках этого проекта ведется работа по определению границ и запасов открытого месторождения, а также продолжается геолого-геофизическое исследование всей площади контракта».

В мае 2008 года в ходе визита в Ханой председателя правления «Газпрома» Алексея Миллера была достигнута договоренность о разработке концернами четырех новых углеводородных участков на шельфе Вьетнама. В ходе встречи с президентом Вьетнама Нгуен Минь Чиет глава «Газпрома» Алексей Миллер обсудил также возможности участия компании в разработке генеральной схемы газификации Вьетнама и в реализации совместных проектов в третьих странах. Во время визита было подписано соглашение о создании нового совместного предприятия «Газпрома» и «Петровьетнама» – СП «Газпромвьет». Представлять интересы «Газпрома» в СП будет «Газпром Зарубежнефтегаз».

Таким образом, «Газпром», который фактически способствовал созданию нефтяной промышленности Вьетнама, становится родоначальником и газовой отрасли этой страны. Это поможет российской компании диверсифицировать свой бизнес в плане географии и позволит ей и дальше успешно развиваться как глобальной энергетической корпорации, укрепляющей свои позиции в Азиатско-Тихоокеанском регионе.

В рамках этой стратегии развития «Газпром» сегодня работает не только на шельфе Вьетнама, но и Индии и Венесуэлы, изучает возможности выхода в новые регионы.

ИНДИЯ

Взаимоотношения России и Индии в энергетической сфере насчитывают десятки лет успешного сотрудничества. Благодаря работе советских и российских специалистов в стране открыты газовые и нефтяные месторождения, исчисляющие сотни миллионов тонн условного топлива.

В Индии, как и во Вьетнаме, Бомбейский шельфовый район достаточно хорошо изучен, а Бенгальский залив, где было предложено работать «Газпрому», практически не тронут. В геологическом плане это очень сложная территория: бывшие русла древних рек Инда и Ганга. Но здесь могут быть открыты коммерческие запасы углеводородов. Индийские партнеры с самого начала согласились делить затраты на поиски и разведку углеводородов на паритетных началах. Поэтому в конце 2000 года «Газпром» заключил СРП с правительством Индии и Государственной комиссией Индии по разведке и добыче газа (Gas Authority of India Ltd. (GAIL)) по блоку 26. Функции агента российской корпорации по реализации соглашения через специально созданный проектный офис «Газпрома» выполняет «Газпром Зарубежнефтегаз».

К настоящему моменту на блоке пробурено три разведочные скважины. И если первые две не дали каких-либо веских оснований для определения дальнейших перспектив работы, то геологические материалы, полу-

ченные в ходе строительства последней, оказались весьма интересными. Принято решение о продолжении исследований в Бенгальском заливе и о переходе в третью фазу геологоразведочных работ.

НОВЫЕ РЫНКИ

В октябре 2005 года «Газпром» пополнил список своих зарубежных шельфовых проектов, выиграв тендер на проведение разведочных работ на морской площади Rafael Urdaneta в пределах инвестиционных блоков Urumaco-1 и Urumaco-2 в Венесуэле. Основные организационные мероприятия по получению лицензий и созданию специальных операторских фирм (UrdanetaGazprom 1 S.A. и UrdanetaGazprom 2 S.A.) были возложены на «Газпром Зарубежнефтегаз», но заниматься данным проектом было поручено компании Gazprom (UK) Limited (считается, что организаций, реализующих морскую стратегию «Газпрома», должно быть значительно больше, ведь в советские времена их было больше 30, все они действовали сообща).

Первая фаза этих проектов завершена: проведены сейсморазведочные работы 3D на территории порядка 500 кв. км., произведена переинтерпретация данных. Сегодня «Газпром» переходит ко второй фазе, предполагающей бурение по одной разведочной скважине на каждой из структур. Блоки прилегают к берегу, где вода на уровне от 0 до 60 м, а проектная глубина бурения – 4500-4700 м. Будущее проекта будет зависеть от полученных результатов, если они окажутся перспективными, он будет эффективным, поскольку на берегу расположен газоперерабатывающий завод.

Риски «Газпрома» в любом случае должны себя оправдать – первый опыт может открыть российской корпорации путь к более тесному сотрудничеству с Венесуэлой в области ТЭКа.

Не следует упускать из виду и стремление «Газпрома» по вхождению в новые регионы. Полагается, что через несколько лет компания станет одним из

основных участников морской добычи углеводородов в акваториях Алжира, Ливии, Пакистана, Египта и др. стран.

ТАДЖИКИСТАН

Интересы «Газпрома» охватывают не только страны дальнего зарубежья. По поручению общества «Газпром Зарубежнефтегаз» активно работает и в ближнем зарубежье.

Одним из перспективных проектов, реализация которого только начинается, является проект поиска и разведки углеводородов в Республике Таджикистан.

«Соглашение о стратегическом сотрудничестве в газовой отрасли» ОАО «Газпром» и правительство Таджикистана подписали в 2003 году.

В июне 2008 года в Душанбе было подписано соглашение об общих принципах проведения геологического изучения недр на нефтегазоперспективных площадях: Ренган, Саргазон, Сарыкамыш, Западный Шаамбары.

Полевые работы на площадях Ренган и Саргазон «Зарубежнефтегаз» начал еще до подписания соглашения. А через месяц после его подписания началась мобилизация техники и персонала, открылись тендеры на оказание услуг, началась закупка необходимого оборудования. В 2009 году работы, включающие весь спектр геологоразведочных изысканий, в том числе сейсморазведку 2Д и 3Д, интерпретацию полученных данных, поисково-разведочное бурение и т.д., в Республике Таджикистан будут продолжены.

КЫРГЫЗСТАН

К реализации еще одного геологоразведочного проекта «Зарубежнефтегаз» приступает в Республике Кыргызстан.

В 2003 году ОАО «Газпром» и правительство Кыргызской Республики подписали долгосрочное соглашение о сотрудничестве в газовой отрасли сроком на 25 лет. Соглашение, в частности, предусматривает:

- разведку, разработку и эксплуатацию месторождений углеводородов на территории Кыргызской Республики;
- реконструкцию, строительство и

эксплуатацию магистральных газопроводов и других объектов инфраструктуры газового комплекса Кыргызской Республики;

– транспортировку и поставку газа при реализации совместных проектов.

Документ также предусматривает совместное восстановление компрессорных станций на подземном хранилище газа «Майли-Су» и осуществление поставок необходимого оборудования для потребностей газового комплекса Кыргызской Республики.

Оператором данных проектов с российской стороны вновь было назначено ЗАО «Зарубежнефтегаз».

Дальнейшее развитие проект получил в мае 2007 года, когда председатель правления «Газпрома» Алексей Миллер и председатель правительства Республики Кыргызстан Игорь Чудинов подписали «Соглашение об общих принципах проведения геологического изучения недр на нефтегазоперспективных площадях Кыргызской Республики».

В феврале 2008 года в ходе визита Алексея Миллера в Бишкек «Газпрому» передали лицензии на проведение геологоразведочных работ на площадях Кугарт и Майли-Су на юге Киргизии.

Как отметил Алексей Миллер, «Газпром» рассматривает стать стратегическим инвестором в нефтяном и газовом секторе Кыргызстана, и предложить долгосрочную инвестиционную программу, которая была бы нацелена на обеспечение республики газом за счет собственных ресурсов».

Сегодня в республике начата мобилизация техники, персонала, проводятся необходимые мероприятия для начала геофизических исследований, поискового бурения.

УЗБЕКИСТАН

Сотрудничество России и Узбекистана в топливно-энергетической сфере характеризуется устойчивыми традиционными связями и насчитывает не одно десятилетие. В новейшей истории «Газпром» стал одной из первых крупных российских компаний, которая стала привлекать прямые инвестиции в нефтегазовый сектор эко-

номики Узбекистана.

6 лет назад, в 2002 году, НХК «Узбекнефтегаз» и ОАО «Газпром» подписали соглашение о стратегическом сотрудничестве в газовой отрасли. В марте 2003 года в Ташкенте было открыто представительство ЗАО «Зарубежнефтегаз» – оператора нефтегазовых проектов ОАО «Газпром» в Республике Узбекистан.

Пилотным проектом «Зарубежнефтегаза» в республике в области добычи газа стало сотрудничество на условиях СРП в доразработке газа на месторождении Шахпахты в Устьюртском регионе. СРП, рассчитанное на 15 лет, было подписано в Ташкенте 14 апреля 2004 года.

Доразработка месторождения направлена на извлечение остаточных запасов продуктивных горизонтов, которые оценены в объеме порядка 3 млрд. кубометров газа. Добыча газа была возобновлена 7 августа 2004 года. Была проведена реконструкция месторождения. В 2006 году завершено строительство дожимной компрессорной станции и газодобывающей инфраструктуры, в частности, установки по первичной подготовке газа и газопроводов-шлейфов. Завершен капитальный ремонт 5 скважин. Обустроен комфортный вахтовый поселок. В столице Каракалпакстана в городе Нукусе построен современный офис компании. С участием авиакомпании «Газпромавиа» открыты регулярные рейсы по маршруту Нукус-Москва-Нукус, отвечающие международным стандартам пассажироперевозок.

В июне 2008 года совокупная добыча газа на Шахпахты с момента расконсервации составила один миллиард кубометров.

В январе 2006 года ОАО «Газпром» и НХК «Узбекнефтегаз» заключили соглашение «Об основных принципах проведения геологического изучения недр инвестиционных блоков Устьюртского региона Республики Узбекистан».

В декабре 2006 года «Газпром» получил лицензии на проведение геологического изучения недр семи инвестиционных блоков: Шахпахтинского, Агынского, Акчалакского, Западно-Ургинского, Куанышского, Актумсук-

ского и Насамбекского.

В соответствии с «Программой поэтапного проведения геологоразведочных работ в Устьюртском регионе Республики Узбекистан на 2006-2011 гг.» в августе 2008 года «Газпром Зарубежнефтегаз» приступил к бурению очередной поисковой скважины на площади Тедженказган Агынского инвестиционного блока в Устьюртском регионе Республики Узбекистан. Предварительная оценка залежей углеводородов здесь составляет 14,9 млрд. куб. м газа и 1,3 млн.т газового конденсата. Их залегание ожидается в песчаниках юрских отложений.

Скважина стала уже восьмой по счету, введенной «Зарубежнефтегазом» в бурение за последние два года. За это время компания осуществила также большой объем сейсморазведочных работ 2Д и 3Д темпами, намного опережающими плановые показатели.

В настоящее время в стадии активного изучения находятся три площади в пределах Агынского инвестиционного блока: Восточный Айтуз, Жиес и Тлеукудук. При этом на площади Тлеукудук бурение первой поисковой скважины глубиной 3940 м завершено, изучены ее горизонтальные пласты. Залежей углеводородного сырья здесь не обнаружено. Продолжается бурение первых поисковых скважин на площадях Жиес и Восточный Айтуз, забой составляет соответственно 3800 м и 3662 м. После завершения бурения площади будут изучены на предмет их геологического строения.

Завершено также бурение первой поисковой скважины на площади Кубла Ассакеаудан, идет испытание возможно перспективных горизонтов. В ближайшие дни будет завершено бурение поисковых скважин на площадях Картпай, Восточный Айтуз, Жиес, начнутся работы по их испытанию. Начаты вышкомонтажные работы по монтажу бурового оборудования для бурения 9-й и 10-й скважин на площадях Джел и Аторбай.

Изучение плато Устюрт в Узбекистане продолжается. До 2011 года «Зарубежнефтегаз» планирует выполнить поисково-разведочные работы, в ходе которых будет пробурено более 50 скважин глубиной 3,5 – 4,5 км каждая,

будут проведены сейсморазведочные работы для изучения наиболее крупных и сложных в структурно-тектоническом отношении элементов, месторождений и перспективных площадей.

На проведение геологического изучения недр в течение пяти лет в данный проект планируется вложить 400 млн. долларов США, из которых 260 млн. инвестируется в течение первых трех лет с момента получения лицензий на право пользования участками недр. К осени 2008 года предполагается освоить около \$200 млн.

НА ОЧЕРЕДИ НОВЫЕ СОВМЕСТНЫЕ ПРОЕКТЫ

В начале сентября 2008 года в ходе официального визита в Ташкент председателя правительства РФ В.В.Путина было заявлено, что с целью расширения транспортных мощностей газотранспортной системы Средняя Азия – Центр при участии «Газпрома» будет построена новая нитка ГТС САЦ.

В заключение особо хочется подчеркнуть, что в своей масштабной работе «Газпром Зарубежнефтегаз» всегда руководствуется международными и российскими нормами сбережения природной среды и обеспечения экологической безопасности районов добычи, подготовки и транспортировки углеводородов, снижения выбросов загрязняющих веществ в окружающую среду.

В одном из своих последних выступлений председатель правления ОАО «Газпром» А.Миллер отметил, «что процесс превращения «Газпрома» из компании – «национального чемпиона» в глобального энергетического бизнес-лидера состоялся». Свой вклад в этот процесс внес и «Газпром Зарубежнефтегаз», за десять лет работы заявивший о себе как о профессиональной команде и ответственном исполнителе, которому по силам выполнение любых выдвигаемых перед ним задач.

Дилором ЗАКИРОВА.

Биржа Эксперт

“БИРЖА” ИҚТИСОДИЙ ГАЗЕТАСИ ИЛОВАСИ
ИҚТИСОДИЙ ИЛМИЙ-ОММАБОП ОЙЛИК НАШР

ПРИЛОЖЕНИЕ К ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ГАЗЕТЕ “БИРЖА”
ЭКОНОМИЧЕСКИЙ НАУЧНО-ПОПУЛЯРНЫЙ ЖУРНАЛ

2009 йил январ, 1-сон
2008 йил январдан чоп этилмоқда
Муассис: “Биржа” РИГ ЁАЖ
Бош директор: Жалолов Д.Х.

Таҳририят:
Бош муҳаррир – Қутлиев Х.А.
Масъул муҳаррир – Федяшева Г.Ч., и.ф.н.
Муаллифлар билан ишлаш муҳаррири –
Бердияров Б.Т., и.ф.н.
Мусаҳҳиҳ – Мусулмонкулова М.Ю.
Дизайнер-саҳифаловчи – Файзуллаев Т.
Реклама хизмати – Чўлиев Ғ.С.
Ушбу сонда В.Гончаренко суратларидан фойдаланилди.

Таҳририят манзили:
100003, Ташкент ш., “Ўзбекистон” шоҳқўчаси, 55
Тел.: (+998 71) 259-21-85, 259-21-96.
Факс: (+998 71) 239-83-89, 239-83-79.
E-mail: zaobirja@mail.ru

Журнал Ўзбекистон Республикаси Матбуот ва ахборот
агентлигида 2007 йил 7 декабрда рўйхатга олинган.
0507-сонли гувоҳнома.

Журналнинг “Matbuot tarqatuvchi” АК
обуна каталогидagi юридик ва жисмоний
шахслар учун индекси – 1169

Бичими А4 (4 б.т.). Адади буюртмага биноан.
Чоп этишга 28.10.08 йилда рухсат этилди.
“Биржа” РИГ ЁАЖ матбаа бўлимида чоп этилди.
9-сонли буюртма. Манзил: 100003, Тошкент ш.,
“Ўзбекистон” шоҳқўчаси, 55-уй

Журнал ойда бир марта чиқади.
Баҳоси келишилган нархда.

“Биржа-Эксперт” журналидан кўчириб босиш фақат
таҳририятнинг ёзма розилиги билан амалга оширилади.

Таҳририят фикри муаллифлар фикрига мос келмаслиги
мумкин.

Юборилган қўлёзмалар рецензия қилинмайди ва қайтариб
берилмайди.

Мақолалардаги факт ва рақамларнинг ҳаққонийлигига муал-
лиф шахсан масъул.

Таҳририятта материаллар бир тилда тақдим этилганда таржима
таҳририят (таржимонлар) томонидан амалга оширилади.
Ноаниқликлар вужудга келган ҳолда муаллиф томонидан
тақдим этилган матнга мурожаат этиш тавсия этилади.

Реклама мазмунига реклама берувчи жавобгар.

№1, январь 2009 года
Издается с января 2008 года
Учредитель: ЗАО РЭГ “Биржа”
Генеральный директор: Джалалов Д.Х.

Редакция:
Главный редактор – Кутлиев Х.А.
Ответственный редактор - Федяшева Г.Ч., к.э.н.
Редактор по работе с авторами – Бердияров Б.Т., к.э.н.
Корректор – Шайхутдинова Д.А.
Дизайнер-верстальщик – Файзуллаев Т.
Рекламная служба – Чулиев Ғ.С.
В этом номере были использованы фотографии
В. Гончаренко.

Адрес редакции:
100003, г. Ташкент, проспект Узбекистанский, 55
Тел.: (+998 71) 259-21-85, 259-21-96.
Факс: (+998 71) 239-83-89, 239-83-79.
E-mail: zaobirja@mail.ru

Журнал зарегистрирован в Агентстве по печати и информа-
ции Республики Узбекистан 7 декабря 2007 года. Регистра-
ционное свидетельство № 0507.

Подписной индекс журнала в каталоге
АК “Matbuot tarqatuvchi” для юридических
и физических лиц – 1169

Формат А4 (усл.печ.лист 4). Тираж по заказу.
Подписано в печать 28.10.08.
Отпечатано полиграфическим отделом
ЗАО РЭГ “Биржа”. Заказ № 9.
100003, г.Ташкент, проспект Узбекистанский, 55.

Журнал выходит один раз в месяц.
Цена договорная.

Перепечатка материалов “Биржа-Эксперт” допускается
только с письменного разрешения редакции.

Мнение редакции может не совпадать с мнением авторов.

Присланные рукописи не рецензируются и не возвращаются.

Авторы несут персональную ответственность за достовер-
ность фактов, содержащихся в публикациях.

В случае предоставления редакции материалов автором на
одном языке перевод осуществляется редакцией (пере-
водчиками). При возникновении неясностей рекомендуется
обратиться к тексту, представленному автором.

Ответственность за содержание рекламы несет рекламода-
тель.

Биржа Эксперт

РАҲБАРЛАР, ИҚТИСОДЧИЛАР,
ИШБИЛАРМОНЛАР ВА ЁШ
ОЛИМЛАР
ДИҚҚАТИГА!

2008 йилнинг январь ойидан “Биржа” республика иқтисодий газетасининг иловаси – “Биржа-Эксперт” иқтисодий илмий-оммабоп ойлик журнали чиқа бошлади.

*“Биржа-Эксперт” журнаliga обуна бўлинг ва
Сиз ишончли эксперт ахборотига эга бўласиз.*

Журналга “Ўзбекистон почтаси” ОАЖ, “Matbuot tarqatuvchi” АЖ ва бошқа обуна агентликлари орқали обуна бўлиш мумкин.

Ундан ташқари Сиз обуна шартномасини тўғридан-тўғри “Биржа” РИГ ЁАЖ билан ҳам расмийлаштиришингиз мумкин. Обуна индекси – 1169.

Қўшимча маълумотлар учун телефонлар: (99871) 259-22-06, 259-21-85.