



Қимматли қоғозлар бозорида профессионаллар кўпаймоқда

Капитал бозорини ривожлантириш агентлиги томонидан профессионал иштирокчиларга лицензия ва молиявий таҳлилчилар учун малака сертификатларини бериш тартибини такомиллаштириш бўйича фаол иш олиб борилмоқда.

Жорий йил бошидан буён тадбиркорлик субъектларига қимматли қоғозлар бозорида профессионал фаолиятни амалга ошириш учун 17 та лицензия берилди. Хорижий молиявий ташкилотларнинг Ўзбекистон қимматли қоғозлар

бозорига қизиқиши ортиб бораётгани ҳам қувонарли ҳолат бўлиб, бунинг исботини турли халқаро компаниялар (Bluestone Financial Group Inc., Deloitte & Touche, RB Partners ва ҳ.к.)нинг юртимизда ўз филиал ҳамда ваколатхоналарини очётганида кўришимиз мумкин.

Йил давомида агентлик томонидан 18 нафар мутахассисга биринчи тоифали, 21 нафар мутахассисга эса иккинчи тоифали малака сертификатлари берилди. Ушбу соҳада агентлик молиявий мутахассислар учун рухсат олиш билан боғлиқ бир қатор тизимли

муаммоларни аниқлаш устида ҳам иш олиб бормоқда. Инвестицион ва молиявий таҳлилчилар ҳамжамияти билан тўғридан-тўғри мулоқотни йўлга қўйиш орқали бюрократик тўсиқлар ва рухсат олишдаги расмийликни йўқ қилишга қаратилган конструктив ечимларни ишлаб чиқмоқда.

Агентлик ҳузуридаги Инвестицион ва молиявий таҳлилчилар ҳамжамияти иштирокчилар учун платформа яратиш, ушбу бозорнинг барча сегментларини ривожлантиришга йўналтирилган касбий малакани ошириш, инвес-

тиция фаолиятига оид тажриба, билим алмашиш, долзарб муаммолар ва уларнинг ечимларини муҳокама қилиш мақсадида ташкил этилган. Ушбу ҳамжамият фаолияти доирасида молиявий таҳлилчилар, халқаро экспертлар ва бошқа манфаатдор томонлар билан учрашувлар ўтказилиб, капитал бозорининг тараққиёти юзасидан чора-тадбирларнинг амалий ижроси ва брокерлар фаолиятида дуч келадиган мавжуд муаммоларни ҳал этиш механизмларини ишлаб чиқиш масалалари муҳокама қилиниши кўзда тутилган.

Қонун ҳужжатларининг рақобатга таъсири

Монополияга қарши курашиш қўмитаси “Ер ости бойликлар тўғрисида”ги қонун лойиҳасини кўриб чиқиб, у бўйича таклиф ва эътирозлар тайёрлаган.

Қўмита ҳулосасига кўра, унинг бир қатор моддаларида фойдали қазилмаларни қазिश учун рухсатнома, ер ости бойликлари участкаларидан фойдаланиш ҳуқуқи манфаатдор шахснинг аризаси асосида, тўғридан-тўғри музокаралар бўйича берилиши мумкинлиги кўрсатилган. Соҳада фаолият юритувчи барча иштирокчиларга тенг рақобат муҳитини яратиш учун ер ости бойликларидан фойдаланиш (қидириш, қазиб олиш ва ҳоказолар)га рухсат беришни электрон тарзда, танлов асосида бажаришни қонун лойиҳасида кўрсатиш мақсадга мувофиқдир.

Лойиҳанинг 69-моддасида мао-

риф ва фан бўйича мажбуриятлар белгиланган бўлиб, маҳаллий кадрларни ўқитиш ва юртимиз ҳудудида илмий-текшириш (тадқиқот) ишларини молиялаштириш мажбурийлиги, бунда молиялаштириш Давлат геология ва минерал ресурслар қўмитаси томонидан тасдиқланган тартибда бўлиши белгиланган. Ер ости бойликлари фойдаланувчисининг ўтган йилги яқунлари бўйича фойдали қазилмаларни қазиб олишдан тушган пулнинг бир фоизини бу ишларга ажратиши тасдиқланган. Аммо, “Тадбиркорлик фаолияти эркин-

Давоми 2-бетда.

Логистика порталининг дастлабки битимлари

Ўзбекистон республика товар хом-ашё биржаси оператори ҳисобланган transport.uzex.uz логистика порталида мижозларга маҳсулотларни етказиб бериш бўйича 2 та битим муваффақиятли амалга оширилди.

Логистика бўйича дастлабки битимлар Жиззах вилоятида биржа савдолари орқали 5,3 млн. сўмга сотиб олинган, 150 тонна турли маркали цементни харидорга етказиб бериш бўйича тузилди.

Биржанинг янги электрон савдо платформаси товарлар, юқори ликвидли маҳсулотларни харидорларга етказиб бериш бўйича логистик хизматларни кўрсатишга мўлжалланган. Буюртмачилар юк ташувчиларнинг хизматида фойдаланиш учун товарни ташиш бўйича ўз эълонлари, юк ва уни етказиб бериш манзили тўғрисида барча маълумотларни кўрсатган

ҳолда, порталга жойлаштиришлари мумкин. Юк ташувчилар эса буюртмага таклифларини ўзларининг шахсий кабинетлари орқали берадилар. Шундан сўнг, буюртмачи юк ташувчилардан келиб тушган таклифлардан муносибларини саралаб олади, электрон тизим эса муносиб деб топилганлари орасидан энг арзонини автоматик тарзда танлаб олади. Иштирокчилар юк ташиш учун тўловларни биржанинг ҳисоб-китоб клиринг палатаси орқали амалга ошириш йўли билан тузилган битимлар ижросини кафолатлаш механизмидан ҳам фойдаланишлари мумкин.

ҲУЖЖАТЛАР ВА АХБОРОТ АЛМАШИНУВИ ЭЛЕКТРОН ТИЗИМГА ЎТКАЗИЛДИ

Давлатимиз раҳбарининг 2020 йил 19 мартдаги “Коронавирус пандемияси ва глобал инқироз ҳолатларининг иқтисодиёт тармоқларига салбий таъсирини юмшатиш бўйича биринчи навбатдаги чора-тадбирлар тўғрисида”ги фармони ҳамда Вазирлар Маҳкамасининг 2020 йил 21 мартдаги баёни талабларига риоя этилиши ва Агентликда коронавирус инфекцияси тарқалишининг олдини олиш, санитария-эпидемиологик осойишталикни таъминлаш мақсадида 2020 йил 27 март соат 9.00 дан бошлаб тизимдаги ҳужжатлар, хат-хабарлар ва хизматга доир барча ёзишмалар Е-хат электрон ахборот алмашинуви тизими (spc@exat.uz) ёки электрон почта манзили (info@davaktiv.uz) орқали қабул қилинади.

Мурожаат учун: (71) 259-20-54, 259-20-34.

Шунингдек, фуқаролар ва юридик шахсларни қабул қилиш вақтинча тўхтатилади.

Барча мурожаатлар электрон почта манзили (info@davaktiv.uz) орқали қабул қилинади.

ТЕЛ.: (71) 259-20-82.

Ҳурмати тадбиркорлар, агарда сизда давлат мулкнинг ижараси, давлат активларининг харид тўлови, инвестиция муддатларини узайтириш ҳамда банкротлик масалалари бўйича саволлар ёки муаммолар вазиятлар бўлса, қуйидаги рақамларга мурожаат қилинг: (71) 259-22-58, 259-21-38, 259-20-21, 259-21-37

ОБМЕН ДОКУМЕНТАМИ И ИНФОРМАЦИЕЙ ПЕРЕВЕДЕН В ЭЛЕКТРОННУЮ СИСТЕМУ

Во исполнение Указа Президента Республики Узбекистан от 19 марта 2020 года «О первоочередных мерах по смягчению негативного воздействия на отрасль экономики коронавирусной пандемии и глобальных кризисных явлений» и заявления Кабинета Министров от 21 марта 2020 года, а также в целях предотвращения распространения коронавирусной инфекции в Агентстве обеспечения санитарно-эпидемиологического благополучия с 09:00 27 марта 2020 года вся корреспонденция будет приниматься только по электронной системе обмена информацией (spc@exat.uz) или по электронной почте (info@davaktiv.uz).

Для обращения: (71) 259-20-54, 259-20-34.

Также прием граждан и юридических лиц будет временно приостановлен.

Все обращения принимаются по электронной почте (info@davaktiv.uz).

ТЕЛ.: (71) 259-20-82.

Уважаемые предприниматели, если у Вас возникли вопросы или проблемы касательно аренды госимущества, выполнения инвестиционных обязательств или оплаты приобретённого госактива, а также в сфере банкротства, обращайтесь по следующим номерам: (71) 259-22-58, 259-21-38, 259-20-21, 259-21-37.

Курс валют на 16.10.2020

USD	10364.48
EUR	12254.96
RUB	135.03
CNY	1548.49

Маълумки, ҳар қандай мулк ва буюмнинг ўзига мос қиймати бор. У махсус баҳолаш жараёни орқали аниқланади. Хўш, заргарликка оид махсулотлар қандай баҳоланади? Шу ва бошқа саволлар билан “Veritas” баҳолаш компанияси мутахассиси Илёс Кадиоровга мурожаат қилдик.

– Заргарлик буюмлари арзон нарса эмас, шу боис уларни харид қилишда жуда эҳтиёткорона ёндашув талаб этилади. Шундай вазиятда қандай йўл тутишни маслаҳат беришингиз мумкин?

– Дарҳақиқат, ҳар қайси харидор со-тиб олаётган махсулоти сифатли бўлишини ҳоҳлайди. Бундай ҳолатда алданиб қолмаслик учун ваколатли давлат идоралари томонидан берилган сертификатга эга баҳоловчиларга мурожаат қилиш мақсадга мувофиқдир. Бунинг бир неча афзаллик томонлари мавжуд. Биринчидан, баҳоловчи компания хизматла-ри лицензияланган. Иккинчидан, компания-да фаолият юритаётган баҳоловчи мутахас-сислар махсус тайёргарлик курсларида барча турдаги мулкларни баҳолаш бўйича билим оладилар ҳамда доимий равишда малакасини ошириб борадилар. Учинчидан, улар томо-нидан аниқланаётган қиймат, яъни баҳолаш объектининг нархи баҳолаш стандартлари талабларига мувофиқ амалга оширилади ва

дарт сунъий ёруғлик лампаси ёрдамида олиб борилади. Баҳолаш асносида бир қатор пара-метрлар ҳам назоратдан ўтказилиши ва ино-батта олиниши лозим. Бунда, бриллиантлар шакли, куррасимоналиги, супаси ўчамлари, рундистининг баландлиги, калетта мавжудли-ги ва ўлчами, пастки ва устки бурчак нишабла-рининг талабларга мувофиқлиги, бриллиант-ларнинг ёндош қирраларни ажратиб турувчи линиянинг текислиги, бриллиант сатҳининг тозаллиги ҳамда найфлар мавжудлиги, тозалик ва ранг гуруҳлари визуаль тарзда амалга оши-рилади. Аниқланган таснифлар ишчи варақада қайд этилади. Шундан сўнг якуний босқичга ўтилади. Унда шартли равишда баҳолашга тақ-дим этилган бриллиантнинг тавсифи 1 Кр-57-0,51-1/3А тартибда акс эттирилади. Демак, шартли равишда баҳолашга 1 (бир) дона, эл-лик етти қиррали, куррасимон тарошлаш шак-лига эга, вазни 0,51 карат, 1- тозалик гуруҳи ва 3- ранг гуруҳи, “А”- аъло геометрик параметр-га эга бриллиант тақдим этилган. Ушбу тавсиф инобатга олиниб, бриллиантнинг баҳоси фор-мулалар ёрдамида преysкурантларда кўрсатилган нархдан келиб чиқиб аниқланади.

– Хорижий амалиётда заргарлик буюм-лари ва бриллиантларни сертификатлаш амалиёти мавжуд. Бизда бу масала қандай йўлга қўйилган?

– Тўғри, хорижда бу соҳа анча ривож топ-

“Заргарлик буюмларини баҳолаш” тўғрисида миллий баҳолаш стандарти ҳамда уни қўллаш бўйича методик қўлланма лойиҳаси ишлаб чиқилиб муҳокамага қўйилган эди. Лекин, не-гадир ҳалигача қабул қилинмади. Тез орада бу ҳужжат амалиётга киритилади, деган умидда-миз. Айнан, келгусида ишлаб чиқилиши кути-лаётган миллий стандарт ҳақида сўз юритади-ган бўлсак, уни “Заргарлик ва безак тошлари, қимматбаҳо металллар ва улардан ясалган бу-юмларини баҳолаш” деб номлаш тақлифини киритган бўлар эдим. Саволнингнинг ик-кинчи қисмига келсак, заргарлик буюмлари қайсидир маънода ижод маҳсули саналишини унутмаслигимиз лозим. Уларни баҳолашда назарий жиҳатдан қатъий чегара бўлмасли-ги керак деб ўйлайман. Бинобарин, ҳар бир заргарлик буюми ўзига хос услубда ясалган бўлиши мумкинлиги, такрорланмаслиги, ба-дийий безатиш, ишлов бериш, уларга ўрнатил-ган тошларнинг тарошланиш шакли ва тури тамомила бир-биридан фарқланиши инобатга олингандагина, назарий ва услубий жиҳат-дан мукаммал ҳужжат юзага келиши мумкин. Шубҳасиз, биргина ҳужжатда барча мезонлар-ни буткул қамраб олиш имконсиз. Шу боис, стандартда асосан заргарлик буюми ясалган қимматбаҳо металлнинг асиллик даражаси, вазни, ўрнатилган тошлар ўлчами ва баҳосини аниқлаш изчиллиги, услуб ва ёндашувларини

лиги кўрсатилиб қуйидаги тавсиф берилган – 1бр Бт-33 – 1,32 4/5 Б. Цена – 8 780\$. Баҳо-ловчидан сертификатда кўрсатилган баҳони тасдиқлаши талаб этилмоқда. Бунинг учун баҳоловчи тошни қайтадан идентификация қилиши лозим. Айтайлик баҳоловчи тошни ай-нан бриллиант эканлигини аниқлади. Кейинги босқичда у қолган шартли белгилар нима экан-лигини фарқлай олиши лозим. Айнан мана шу босқичда бизга юқорида айтган қонуности ҳужжатлар қўл келади. Масалан, Россия амалиё-тига назар ташласак, уларда мазкур соҳа юқо-ри даражада ривож топиб меъёрий ҳужжатлар деярли шаклланиб бўлган. Шулардан, “Техник шартлар – Бриллиантлар”; “Ишлов берилган табиий сапфирлар – Техник шартлар”; “Ишлов берилган табиий рубинлар – Техник шартлар”; “Ишлов берилган табиий зумрадлар – Техник шартлар”; “Қимматбаҳо металллардан ясалган заргарлик буюмлари. Соҳавий стандарт” ва бошқа ҳужжатлар шулар жумласидандир. Ўз навбатида, бизда ҳам шу каби ҳужжатларни ишлаб чиқиб, ваколатли давлат органларидан тасдиқлатиб, рўйхатдан ўтказилиб, амалиётга татбиқ этиш лозим бўлади. Фикримизча, бу жараён стандарт лойиҳаси билан бир вақтнинг ўзида олиб борилиши мақсадга мувофиқ.

– Сиз фаолият юритаётган компанияда заргарлик буюмларини баҳолаш жараёни қандай йўлга қўйилган?

– Компаниямизда мазкур соҳа йўналиши-да кўп йиллик тажриба, малака ҳамда касбий кўникмага эга мутахассислар жамланган. Бар-ча зарур асбоб-ускуналар билан жиҳозланган кичик геммологик лаборатория ташкил этил-ган. У ерда асосан банк муассасаларидан кре-дит маблағлари олаётган кичик тадбиркорлик субъектларига тегишли заргарлик буюмлари гаров учун баҳоланади. Баҳолаш ишлари мах-сус жиҳозланган хонада шахсан буюртмачи ҳамда мутасадди банк ходими иштирокида амалга оширилади. Бунда заргарлик буюмла-ри бирма-бир туркумларга ажратииб, кўр-сатилган асиллик даражаларга мувофиқлиги хос реактивлар воситасида текширилади, вазни ўлчанади, тошлар тури, карат вазни аниқланади ва қиймати ҳисоблаб чиқарилади. Баҳолаш натижалари бўйича ёзма шаклда ҳи-собот расмийлаштирилиб, гаров объектини махсус қопга қадоқлаб, пломбалаб буюртма-чига топширилади. Шу билан бирга, ҳуқуқни муҳофаза қилувчи идоралар, суд органлари ҳамда адвокатлар уюшмаси вакиллари томо-нидан гумонланувчилардан олиб қўйилган заргарлик буюмларини баҳолаш ишлари ҳам бажарилади.

Замира ТОЖИЕВА суҳбатлашди.

Қимматбаҳо буюмларни баҳолаш: таҳлил ва таклиф



ган. Бизнинг ҳолатимизда муайян мулкни баҳолаш натижалари юзасидан бел-гиланган тартибда ҳисо-бот расмийлаштирилиши шарт эканлиги белгилаб қўйилган. Шу сабабли, зар-гарлик буюмлари ва уларга ўрнатилган қимматбаҳо тошлар ҳақидаги сертифи-катни ҳисоботга илова тар-зида бериш амалиёти йўлга қўйилмоқда.

– Бу ишлар қайси ҳуж-жатларга асосан бажари-лади, алоҳида стандарт

борми?

– Ҳозирда республикаимизда айнан заргар-лик буюмларини баҳолаш бўйича стандарт ёки умумэйтироф этилган методик қўлланма мавжуд эмас. Шу сабабли, заргарлик буюмла-рини баҳолаш чоғида халқаро стандартларга мурожаат қилишга тўғри келади. Амалиётда бу турдаги объектларини баҳолашда асосий манба сифатида 2007 йил 19 октябрда қабул қилинган Россиянинг “Кўчар мулкни баҳо-лаш. Қимматбаҳо тошлар ва металлларни баҳо-лаш” стандарти хизмат қилади. Бундан ташқа-ри, айрим ҳолларда қимматбаҳо тошларни баҳолаш жараёнида Америка геммология институти (GIA), Бутунжаҳон заргарлик саноати конфедерацияси (CIBJO), Халқаро олмос-бриллиант маркази (IDC) ва бошқа-лар томонидан жорий этилган методология-лардан фойдаланилади Таъкидлаш лозимки, қимматбаҳо тошлар нархлари ҳақидаги маъ-лумотлар республикаимиздаги даврий нашр-лар, интернет сайтларида чоп этилмайди. Расмий давлат идоралари томонидан махсус таҳлилий маълумотлар акс эттирилган нашр-лар тарқатилмайди, уларнинг савдоси амалга оширилмайди, ишлаб чиқарилмайди. Шу са-бабли, уларнинг нархлари бўйича етарли ва ишончли маълумот олиш учун Россия ёки АҚШ преysкурантларига таянилади.

– Бундан кўриниб турибдики, бизда ҳозир қимматбаҳо металлларни баҳолашга оид алоҳида стандарт бўлиши талаб этил-моқда, тўғрими? Мутахассис сифатида айтингчи, шундай стандарт ишлаб чиқи-ладиган бўлса, унда нималар акс эттирили-ши муҳим деб ҳисоблайсиз?

– Албатта, бундай ҳужжат бўлиши керак. Адашмасам, 2017 йилнинг сентябрь ойида

қўллаш, пробир ва геммологик экспертизани ўтказиш тартиби, лабораторияга қўйиладиган техник талаблар қайд этилиши мақсадга му-вофиқ. Айтиб ўтилганлар билан бир қаторда баҳолаш объектларини тавсифлашда қўллани-ладиган айрим атамалар ва шартли белгилар эътибордан четда қолмаслиги лозим. Зотан, халқаро амалиётда бу каби катта ва муҳим аҳамиятга молик ҳужжатни муомалага кири-тиш учун бир қатор бошқа қонун ости ҳуж-жатлар (уларнинг мақоми қандай бўлишидан қатъи назар – “Соҳавий стандартлар”, “Техник шартлар”, “Бўйруқлар” ва б.) ишлаб чиқилган ва улар бир-бирига ҳамоҳанг тарзда ишлайди. Гап нима ҳақида кетаётганини аниқлаштириш учун мисол келтирмоқчиман. Фараз қилайлик, баҳоловчига заргарлик буюмига ўрнатилмаган шаффоф тош ва унга илова сифатида чет эл геммология лабораториясининг сертификати тақдим этилди. Унда тош бриллиант экан-

Қонун ҳужжатларининг рақобатга таъсири

Боши 1-бетда.

лигининг кафолатлари тўғрисида”ги қо-нуннинг 8-моддасига асосан, тадбиркорлик фаолияти субъектлари қонун ҳужжатларида тақиқланмаган ҳар қандай фаолиятни амал-га ошириш ҳамда ўз фаолият йўналишлари, товар (иш, хизмат)лар етказиб берувчилар-ни ва истеъмолчиларини мустақил равишда танлашга ҳақли.

Шунингдек, ушбу қонуннинг 34-мод-дасига биноан давлат органлари, бошқа ташкилотлар ҳамда уларнинг мансабдор шахслари тадбиркорлик субъектлари фао-лиятига аралаштишга ҳақли эмас. Давлат органлари, шу жумладан, ҳуқуқни муҳофаза қилувчи орган ва бошқа ташкилотлар, шу-нингдек, уларнинг мансабдор шахсларига битимлар тузиш, тадбиркорлик фаолияти субъектларининг бошқарув органлари ва-колатига тааллуқли бўлган бошқа масалалар бўйича қарорлар қабул қилиши, кўрсатма ва бошқа фармойишлар бериши тақиқланган. “Рақобат тўғрисида”ги қонунда эса, давлат бошқаруви органлари ва маҳаллий давлат ҳокимияти органларининг ўз вазибаларини хўжалик юритувчи субъектларнинг вазифа-лари билан қўшиб бажариши таъқиқланиши

белгиланган.

Шунингдек, давлат бошқаруви ва маҳал-лий давлат ҳокимияти органлари, юри-дик шахслар бирлашмаларининг товар ёки молия бозорининг нормал фаолият кўрсатиши, рақобатни ривожлантиришга тўсқинлик қилувчи ҳамда истеъмолчилар-нинг ҳуқуқлари ва қонуний манфаатлари-ни камситувчи ҳаракатлари, шу жумладан, нархларни ёки тарифларни ошириш, па-сайтириш, сақлаб туриш, тегишли бозорни ҳудудий принцип бўйича, реализация қи-лиш ёки харидлар ҳажми бўйича, товар бу-юртмачилари доираси бўйича бўлиб олиш, хўжалик юритувчи субъектларнинг бозорга киришини чеклаш ёки уларни бозордан чет-латишга олиб келадиган ҳаракатлар ва кели-шувларга йўл қўйилмайди.

Шуларнинг барчаси инобатга олиниб, рақобат тўғрисидаги қонунчилик талабла-рига мослаштириш, тадбиркорлик субъект-ларига ушбу соҳада фаолият юритишда уларга рухсат бериш тартиботларини енгила-штириш, қийинлаштирувчи ҳолатларни бартараф этиш учун юқорида қайд этилган 69-моддани ҳамда қонун лойиҳасини қайта кўриб чиқиш зарур.

энг асосийси, буюртмачига муҳр билан тас-диқланган ҳужжат тақдим этилади. Бу эса баҳоловчи томонидан кўрсатилаётган хиз-матлар сифати ва ишончилиги юқори экан-лигидан далолат беради.

– Заргарлик буюмлари, масалан уларга ўрнатилган бриллиантлар қандай баҳола-нади?

– Бриллиантларни экспертизадан ўтка-зиш ва баҳолаш жараёни бир-бирига узвий боғлиқ бўлган бир нечта босқичдан иборат. Биринчи босқичда тошларнинг тарошланиш шакли, тури, қирралар сони ҳамда тарошла-ниш сифати аниқланади. Иккинчи босқичда улар умумий сони, каратдаги умумий вазни аниқланади. Буюмларга ўрнатилмаган тош-ларнинг вазни 0,001 карат аниқлик ўлчовчига эга электрон тарози воситасида аниқланса, ўрнатилган тошларнинг вазни эса хос форму-лалар ёрдамида ҳисоблаб чиқарилади. Буюмга ўрнатилган бриллиантларга вазни аскарийат ҳол-ларда махсус асбоб каратомер ёки левириджд ёрдамида ўлчанади. Учинчи босқичда брилли-антларнинг ранг гуруҳини аниқлаш амалиёти D55 – D65 ёруғлик характеристикасига эга сунъий ёруғлик лампаси ёрдамида, нейтрал оқ фонда эталон бриллиантларга қиёслаш орқа-ли, юқори малакали мутахассис томонидан ба-жарилади. Бриллиантлар ранги махсус қоғоз воситасида текширув ўтказилади. Текшириш ўтказилаётган хона тўғридан-тўғри кўёш нурларидан ҳимояланган бўлиши, деворлари эса оч қуларанг тусда бўлиши ҳамда баҳолов-чининг уст боши нейтрал рангда бўлиши мақ-садга мувофиқ ҳисобланади. Тош ён томондан махсус қоғознинг нишабига ётқазилган ҳолда кўздан кечирилади. Тўртинчи босқичда то-залик гуруҳини аниқлаш 10х лупа ҳамда стан-

Коронавирус туфайли Россия нашриётлари 6,8 млрд. рубль йўқотишди ва йил якунигача энг ишончли башоратлар бўйича камида 15 млрд. рубль миқдорида зарар кўришади. Асосий муаммолар – китоб дўконларининг ёпилиши ҳамда давлат томонидан қўллаб-қувватланмаётанлиги, – дея хабар бермоқда Forbes Россия нашри.

Ноширлик бизнеси ҳозирча даромадли эмас

Йиллар давомида ҳукм сурган турғунликдан кейин Ўзбекистонда ноширлик ва китоб бозори сўнгги 3-4 йилда ривожланиш томон юз тутта бошлаган эди, – дея таъкидлади “Академнашр” нашриёт уйи директори Санжар Назаров. – Ҳар қандай заиф бозор сингари бизнинг соҳа ҳам имтиёзларга ўта таъсирчанлиги туфайли сўнгги йилларда ҳукумат томонидан кўрсатилган қўллаб-қувватлаш ўз ижобий таъсирини ўтказмасдан қолмади. Китоб номлари ва ададлари кўпая бошлади. Китоб дўконларининг сони ошди. Аммо вазият мукамалликдан ҳали жуда олисда эди. Пандемиягача бизни қаттиқ хавотирга солаётган ҳолат – китоб нашри, матбааси ва савдоси учун ҚҚС имтиёзининг бекор қилиниши бўлиб турганди. Жорий йилнинг 1 апрелидан бу имтиёз бекор қилинди. Натижада китобнинг нархи 11-14 фоизга ошди. Ўзбекистон аҳолисининг харид қуввати, тўлов қобилиятидан келиб чиқилса, бу соҳа учун жуда хавфли истикболга сабаб бўлиб қолиши мумкин. Чунки, бизда китоб жуда арзон. Масалан, Туркия билан таққослаганда, бизда матбаа хизматлари ва қоғоз маҳсулотлари 50-100 фоиз қиммат бўлса, китобнинг савдодаги нархи камида 3-4 марта арзон. Бу ниманинг ҳисобига эканлиги – равшан. Албатта, ижодий ходимларнинг меҳнат ҳақлари, муаллифларнинг қалам ҳақлари ва нашриётнинг фойдаси ҳисобига. Яъни, китоб учун зарур бўлган материаллар қиммат, меҳнат арзон. Китоб нархларининг 15 фоиз атрофида қимматлашуви нимани англатишини ҳис қилишингиз учун, Ўзбекистонда нашриётларнинг, тахминимча, 10-15 фоизи рентабеллик билан ишлашидан хабардор бўлишингиз кифоя қилса керак.

Карантин юмшатилиши билан Ўзбекистон иқтисодиёти қандай тикланапти

Карантин даврида китоблар сотуви тўлиқ тўхтатилди.

Март ойида бир неча баробарга камайган китоб савдоси карантин даврида бутунлай тўхтади, – деб муаммоларни айтиб ўтди Санжар Назаров. – Карантин мобайнида китоблар устида ишлашни онлайн тарзда давом эттирдик, ходимларнинг маошларини тўлаб турдик. Бу ёғига карантин соҳанинг “ўлик мавсум”ига улашиб кетди. Ёз ойлари китоб савдоси тўхтади. Ота-боболаримиздан қолган “илм ёзда музлайди” деган гап бор. Ёзда мутолаа ҳам музлайди, китоб савдоси ҳам. “Жўжаларни санаш учун кузгача етиб олишимиз керак” бу ёғига. Ҳозир бутун ўй-хаёлим фойда кўриш, ривожланиш эмас, нашриётни асраб қолиш фикри билан банд.

Тадбиркорнинг сўзларига кўра, Ўзбекистонда ноширлик фаолияти сердаромад соҳа эмас.

– Агар ватанпарвар, тараққийпарвар шахс бўлмасангиз, фақат фойда учун бу бозорда узоқ қола олмайсиз. Аммо ишни тўғри ташкиллаштира олсангиз, мақсадларни тўғри белгиласангиз, қора қозонингиз қайнаб туради, ҳар ҳолда. Турли халқаро анжуманларда хорижлик ҳамкасблар билан учрашганингизда фарқ яққол сезилиб қолади. Аслида ноширлик бой одамнинг иши ва катта бойлик ҳам келтириши мумкинлигига уларга қараб ишонч ҳосил қиламан.

Охириги пайтларда бизнес адабиёти ва рағбатлантирувчи, руҳлантирувчи адабиётлар жуда кўп нашр қилинапти ва демак-ки, уларга талаб ҳам кўп. Таржима адабиёт ҳам жуда севиб ўқилади. Миллий адабиётимизни ҳам китобхонлар яхши кўришади. Диний адабиёт ҳам жуда бозоргир ҳисобланади.

Машхур муаллифларни номма-ном санаб ўтирмаймиз. Чунки, машхур муаллиф ҳар доим ҳам яхши муаллиф дегани эмас. Умуман, шахсан ўзим, гарчи ношир бўлсам-да, китобни ҳали-ҳануз оддий товар сифатида қабул қилолмайман. Катта пул олиб келадиган ҳар қандай асарни ҳам чоп этмаслигим аниқ.

Санжар Назаровнинг айтишича, ҳамма йўналишларда, турли жанрларда ёзадиган ижодкорлар бор. Масалан, Ўзбекистон ёзувчилар уюшмаси ҳар йил 15-20 нафар ёш муаллифнинг адабий-бадий йўналишдаги илк китобларини ўз ҳисобидан 20 000 ададда чоп этади. Нашриётлар ҳам муаллифлар учун курашни бошлаб юборишган. Бу борада адабий агентликларнинг мавжуд эмаслиги муаллиф ва ноширларни боғлайдиган бўғиннинг йўқлиги панд бериб турибди. Муаммо кўпроқ мавжуд муаллифларнинг эътиборсиз қолишида эмас, потенциал муаллифларнинг кашф этилмай қолишида бўлса керак.

Биз “Академнашр”да кўпроқ илмий-оммабоп, болалар учун ривожлантирувчи адабиётларни нашр қилишга интиламиз ва бу борада муаллифларнинг тақчиллигини ҳис қиламиз. Мақсадимизга етиш учун чет эл нашриётлари билан ҳамкорликни йўлга қўйиш ҳаракатидамиз.

Энг катта муаммо – китобнинг арзон эканлиги, тўғри-

роғи, кишиларимиз китоб учун муносиб ҳақ тўлашга қодир эмасликларида, – деди С.Назаров. Бу ҳолат бартараф бўлиб, ноширлик фойдали бизнес турига айланиши биланоқ бозор қонунлари жуда кўп нарсаларни жой-жойига қўйган бўларди. Унгача, гарчи иқтисод иами нуқтаи назаридан носоғлом ҳолат бўлса-да, китоб давлатнинг ҳимоясида бўлиши, унга имтиёзлар берилиши керак.

Давлат томонидан ёрдам йўқ

2020 йилнинг бошида биз ноширларни ҳар томондан солиқлар билан боғлаб қўйишди – ноширлик фаолияти ва китоб савдоси учун 15 фоиз қўшимча қиймат солиғи, 15 фоиз даромад солиғи, муаллифлар гонорарига 20 фоиз солиқ, муҳаррирлар, илмий маслаҳатчилар, дизайнерлар, саҳифаловчиларнинг 20 фоиз даромад солиғи, – дея ҳозирги вазиятни баҳолади Asian Book House директори Виктория Чугай. – Қонун 1 апрелдан кучга кирди, бу пайтда бутун оламни пандемия чулғаб олган эди ва у бутун соҳани жар ёқасига олиб келди.

Карантин нашриёт бизнесига қанчалик таъсир кўрсатди?



Тадбиркор бир неча ой давомида китоблар савдоси борасида статистик маълумотларни келтира олмаслигига урғу берди. Уларни эълон қилишмайди ва давлатнинг қайси ташкилоти Ўзбекистонда китоб нашриёти соҳасини назорат қилиш билан шуғулланиши номаълум. Бизнинг китоб бозоримиз бутун дунёдан ўнлаб йилларга ортда қолиб келаётганди, энди эса яна 5-7 йилга орқага кетди. Давлат томонидан ҳали амалий ёрдам йўқ, ҳозирча фақат ваъдалар. Ягона жиҳат – биз ҳозирги пайтда ярим йиллик кечиктириш туфайли солиқларни тўламаймиз, аммо ҳар қандай вазиятда уларни тўлашимизга тўғри келади.

Унинг фикрича, муаммо нашриётлар энг кўп зарар кўрган соҳалар қаторига киритилмаганлигида.

– Инқироз мамлакатимизга етиб келган жараёнларни тезлаштириши керак эди. Савдонинг онлайн шаклга ўтиши, тарқатишнинг (аудио ва электрон китоблар) янги шакллари, ўз ичига дўконни танлаш, ададни олган олдинги китоб занжирининг узилиши, – деди Виктория Чугай. – Ўзбекистон электрон китоблар савдосига мутлақ тайёр эмас, бизнинг қонунчилигимизда бундай тушунчанинг ўзи йўқ ва бу бутун дунё дижитал тизимга ўтаётган пандемия шароитида кузатилаяпти!

Ноширнинг сўзларига кўра, мамлакатда рақамли ҳуқуқларнинг назорати ва ҳимояси бўйича қонун йўқ.

Биз эртаси кунгидея барча “қароқчи” ресурсларда пайдо бўлиши эҳтимоли бор электрон китобларни чиқаришдан хавотирдамиз. Орадан уч-тўрт ой ўтиб қоғозли нусхасига эҳтиёж пайдо бўлишига ишончимиз йўқ. Электрон савдоларнинг кескин ошишига қарамай умумий нашриёт айланмасида у кичик фоизни ташкил этади.

Унинг фикрича, башорат қувонарли эмас: нашр эттириладиган китоблар миқдори камаяди, маҳсулотлар нархи ошишда давом этади. Аҳоли даромадларининг камайиб кетиши натижасида китобларни инқирозгача бўлган даврга нисбатан янада камроқ сотиб олишади.

Афсуски, соҳамиз жуда тарқоқ аҳволда, ҳар бири ёлғиз ўзи омон қолиши учун курашаяпти. Инқирознинг энг кўнгилсиз кўринишларидан бири – тўловларнинг амалга оширилмаслиги, кўплаб дистрибьюторлар, ҳатто сотилган китоблар учун ҳисоб-китоб қилмаслиги. Йирик иштирокчилар нашриётлар учун эмас, фақат ўзлари учун қулай бўлган тўловлар тизimini амалга оширишни таклиф қилишади, – хулоса қилди Виктория Чугай. – Тўловлар қисқариши ва тўхтаб қолиши сабабли босмахоналар ҳамда ноширлик ишининг барча иштирокчилари зиён кўришади. Кўплаб кичик компаниялар, китоб дўконлари молиявий пойдеворга эга эмас ва келажақда

нашриёт бозори қисқариб боради. Нашриётлар давлат томонидан қўллаб-қувватланиши эҳтимоли йўқ, унга фақат йирик ҳамда бадавлатлари эга бўлишади, биз мустақил нашриётлар ва дўконлар эса якка ҳолатда вазиятдан чиқиб кетишларига тўғри келади.

Ўқувчилар электрон китоблар сотиб олишга кўникишмаган

Соҳанинг асосий муаммоларидан бири – пандемиягача ва ундан кейин бўлганидек китобларга бўлган талабнинг йўқлигида. Аҳолининг асосий қисми уни ўқишмайди ва сотиб олишмайди, – дея эътироф этди Asaxiу.uz интернет-дўкони ва Asaxiу Books лойиҳаси асосчиси ва бошлиғи Фируз Аллаев. – Интернет ва Telegramда китобларнинг ноқонуний тарқатилиши – ўзбекистонлик ноширлар учун жиддий қахирув. Коронавирус авж олиши билан барча китоб дўконлари ёпилди ва бу нашриётлар ҳамда босмахоналарни зарба остига қўйди.

Дўконлар ёпилишига қарамай, бу нашриёт китоблари-

нинг интернет савдосига туртки берди. Онлайн-савдолар ҳажми ошди, карантин китоб саноати учун жиддий муаммога айланди ва бозор олдинги даражага қачон қайтиши номаълум.

Аллаевнинг фикрича, Ўзбекистонда ноширлик иши ўқиш маданияти савиясининг пастигига қарамай ўзини оқлайди.

– Маркетингга кўпроқ пул сарфлаш лозим, инсонларни китоб ўқишга ўргатиш керак. Ўқувчилар сони ошиши билан китоб бозори ҳам такомиллашиб бораверади.

Тадбиркорнинг фикрича, бутунги кунда жаҳон ва болалар адабиёти бестселлерлари, бизнес ва психология бўйича китоблар яхши сотилаяпти. Замонавий ўзбек адабиёти ҳам ўз мухлисларига эга: детектив, мелодрама, оилавий ва турмуш муаммоларини кўтарадиган адабиёт, улар орасида катта аудиторияга эга бир қатор муаллифлар ҳам бор.

– Аксарият ўзбекистонликлар ҳали электрон китобларни сотиб олишга кўникишмаган, уларнинг фикрича, бу бепул бўлиши лозим. Бу ерда уларни ноқонуний тарқатаётган Telegram каналларнинг айби бор, – вазиятга ойдинлик киритди Аллаев. – Биз рақамли китобларни сотишга мўлжалланган Asaxiу Books мобил қурилмасини яратдик ва бутунги кунда фойдаланувчилар сони 40000 тага етди. Бироқ Ўзбекистонда рақамли китоблар бозори ҳали ривожланишга эҳтиёж сезмоқда.

Қоғозли китоб ўз ўрнини йўқотмайди

Электрон китоблар бозори ривожланаётганига қарамай, Санжар Назаров келажакка ишонч билан боқаяпти ва қоғозли нашрлар бугунги кунда ҳам ўз муҳимлигини йўқотмайди, деган фикрда. – Мен бу савол дунё миқёсида ҳам долзарблигини йўқотди деб ўйлайман. Мумтоз китоб яшаб қола билди. Ривожланган, бизга нисбатан анчагина рақамлашган дунёда ҳам қоғоз китоб ўз мавқеини буткул бой бермади. Электрон китоб савдоси билан шуғулланаётган ҳамкасбларнинг айтишларича, ҳатто китобнинг электрон шаклини ўқиб бўлган китобхонларнинг маълум бир қисми ҳам унинг мумтоз, қоғоз вариантини харид қилишар экан. Ёшидан қатъий назар, умуман электрон китоб ўқий олмайдиганлар ҳам кам эмас. Китоб фақат ахборот, билим, фантазия ташувчи восита бўлиб қолмасдан эстетика ва завқ тақдими этгувчи манба ҳамдир. Тўғри танланган муқова, қоғоз, хат тури ва ранглар китобни санъат асарига айлантиради, менимча, – дейди ношир. – Аммо, сиз буни бир библиофилнинг хомҳаёли деб баҳоласангиз ҳам, тўла ҳақлисиз.

Электрон ва аудио китоблар бозори анча ривожланиб қолди. Пандемия эса бу вазиятга ижобий таъсир қилди. Аммо, бизда электрон китобларни нашр этиш қонунчилик билан тартибга солинмаганлиги жиддий муаммо бўлиб турибди. Муаллифлик ҳуқуқлари ҳимоя қилинмаганлиги, бу борадаги қонунлар ишламаслиги ҳам жиддий муаммо. Йиллар давомида бозоргир китобларнинг қалбаки нусхаларини чоп этишни чеклашнинг имкони топилаяпти. Ҳозирда бу жуда кенг тарқалган, – дея таъкидлади Санжар Назаров.

– Муаллифлар учун яхши ноширлар, ноширлар учун яхши муаллифлар топадиган воситачи бўгин – тармоқ шаклланиши, соҳа ривожини учун муҳим. Бу дунё тажрибасида ўз исботини топиб бўлган. Асосийси, китобсиз, мутолаасиз тараққиёт йўқлигини ҳукумат ҳам, ота-оналар ҳам бирдек англаб етиши зарур. Бу ноширлик иши тараққиётнинг бошланғич нуқтасидир.

Абдулазизхон АКРАМОВ тайёрлади.

Корпоратив ижтимоий масъулият тўғридан-тўғри хорижий инвестициялар сонининг кўпайиши гаровими?

Хозирги кунда Ўзбекистонга хорижий сармояларни жалб этиш учун қулай шароитлар яратилишига қарамасдан инвестициялар етарли даражада кириб келяпти, деб айта олмаимиз. АҚШ Давлат департаментининг 2019 йил Ўзбекистон бўйича баёнотида келтирилишича, Ўзбекистонда баъзи расмий ҳужжатларга асосан, 2018 йилда ТТХИ 1,6 миллиард АҚШ долларидан кам бўлгани кўрсатилаган (ЯИМнинг қарийб 3 фоизи). Бу рақам 2017 йилдагига нисбатан камлиги (2,4 миллиард АҚШ dollari) ва айниқса, ҳукуматнинг 5,8 миллиард АҚШ dollari миқдорида валюта маблағларини жалб қилишни кўзда тутадиган прогнозидан жуда камлиги таъкидланган. Ҳукумат экспертларига кўра эса, Ўзбекистон иқтисодиётининг ҳажми ва ўсиш суръати ҳар йили тахминан 12 миллиард долларлик ТТХИни талаб этади.

Ўзбекистонда ривожланган мамлакатлардан корхоналар кириб келиши суръати ҳам қониқарли эмас. Тўғри, 2018 йилда хорижий капиталга эга компаниялар сони 2 385 тага кўпайган, лекин чет эл сармоядорларининг аксарияти Россия (428), Туркия (364) ва Хитойдан (351). Эътибор берсангиз, компаниялар орасида Европа ёки АҚШ сармоядорлари жуда кам.

Кўриниб турибдики, Ўзбекистон ТТХИ жалб қилиш учун ишлатилмаётган имконият ва ўсиш нуқталарига эътибор қаратиши лозим. Бу масалада Корпоратив ижтимоий масъулият (КИМ)нинг ўрнига урғу беришни истар эдим.

КИМ нима?

Ташкилот ва бизнесларнинг даромад олиш билан бирга, жамиятнинг ривожланишига ўз ҳиссасини қўиши (ҳайрия ишларини бажариш, ўз ходимларининг ҳақ-ҳуқуқларини таъминлаш, ижтимоий муаммоларни ечишда ўз ҳиссасига эга бўлиш), уларнинг барча манфаатдор томонлари олдидagi маъсулиятни бажариши, ўз фаолияти давомида табиатга зарар етказмаслик ҳамда миллий қонуналарга риоя қилиши, таъминот тизими маъсулиятини таъминлаши ва ҳоказолар КИМнинг асосий талабларидир.

КИМ афзалликлари

Биринчидан, бир қатор олиб борилган тадқиқотларга кўра, хорижий сармоядорлар муайян мамлакатнинг инвестицион жозибадорлигини аниқлашда ушбу юртдаги шаффофлик даражасига алоҳида эътибор қаратишмоқда.

Кучли КИМ сиёсатида эга бўлган компания юқори шаффофлик даражасига эга бўлади ва КИМ фаолиятларини кенг оммага ҳамда манфаатдор томонларга етказишга, номолиявий ҳисоботларни чоп этишга ҳаракат қилади. Бундай компаниялар ошқоралик принципларига амал қилади, бу эса инвесторлар ва бошқа манфаатдор томонларнинг компания ҳақида етарли маълумот олишига имкон беради. Маълумотларни оммага ҳавола этадиган компаниялар сармоядорлар эътиборига тезроқ тушади.

Олиб борилган тадқиқотлар шуни кўрсатадики, қимматли қоғозлар бозорида ҳам ихтиёрий равишда номолиявий КИМ ёки барқарорлик ҳисоботларини чиқарувчи компанияларнинг бозори чаққон.

КИМ ёки барқарорлик ҳисоботлари билан таниш бўлмаганлар учун айтиб ўтиш мумкин: бу каби ҳисоботлар инсон ресурслари, атроф-муҳит, корпоратив бошқарув, хом ашё етказиб берувчилар, мижозлар, жамоатчилик билан алоқалар ва бошқа тегишли омиллар ҳақида маълумот беради.

Иккинчидан, кучли КИМ стратегиялари тадбиркорларга эҳтимолий рискларни бошқаришга ёрдам беради ва бу орқали улар бозордаги рақобатчилар орасида устуниликка эга бўлади. Бугунги кунда кўп сармоядорлар барқарорлик тамойилларига таяниб иш кўряптилар, шундай экан КИМга эътибор бераётган компаниялар бундан кейин муваффақият изидан борадилар, ижтимоий ва экологик маъсулиятни ҳисобга олмайдиган компаниялар эса муқаррар равишда инвестициялар учун номақбул компанияларга айланади.

Жаҳон бозорида муваффақият қозониш учун компания ва ташкилотлар кучли КИМ сиёсатини ишлаб чиқишлари, иқтисодий, ижтимоий ва экологик стандартларини яхши-

лаши зарур. Масалан, энг йирик инвестицион компанияларнинг ривожланаётган мамлакатларга киришдан кўрқилишининг сабаби шуки, улар киритаётган сармояларининг этикага тўғри келмайдиган тадбиркорлик фаолиятига ишлатилишидан хавфсирашади, чунки, бу уларнинг обрўсига путур етказиши.

Учинчидан, ҳозирда маъсулиятли бизнес ва муваффақиятли бизнес тушунчалари бир-бирига боғлиқ тушунчаларга айланган. Тадқиқотлар шуни кўрсатадики, сармоядорлар орасида ва молиявий бозорларда КИМ фаолиятини амалга оширувчи, ижтимоий муаммоларни ҳал этишга уринувчи бизнесларни яхши бошқарувга эга бизнеслар деб ҳам тан олинган. Ташкилотнинг экологик, ижтимоий ва бошқарув (ESG) метрикаларига оид маълумотлар сармоядорлар учун компанияларнинг молиявий муваффақияти гарови деб тан олинмоқда.

Жамият ишончини қозониш, содиқ мижозлар ва ишчиларни жалб қилиш, ишчиларга ва жамиятга нисбатан маъсулиятли муносабатда бўлиш, компаниялар ва уларнинг акциядорлари учун қўшимча қиймат яратиш мумкин.

Инвесторлар КИМ сиёсатида эгаллик ва молиявий кўрсаткичлар ўртасида мустаҳкам алоқани кўришади, шунинг учун улар барқарорликка оид маълумотлардан инвестицион қарорлар учун мантиқий асос сифатида фойдаланмоқдалар. Ғарбда компанияларнинг атроф муҳитга бўлган таъсирларини, ижтимоий муаммоларни ҳал этишдаги ва жамият ривожига ҳисса қўишлари ҳамда ички иш юритувлар ҳақида (ESG) маълумот йиғиб, уларни анализ қиладиган махсус фирмалар бор. Буларга мисол қилиб, Sustainable asset management, Morgan Stanley, Trucost, Sustainalytics ларни келтирсак бўлади. Инвесторлар ана шу фирмалар хизматидан фойдаланиб, барқарор ва маъсулиятли бизнеслар рўйхатидан ўзларига ёққанини танлаб, улар билан иш қилади.

Бундан ташқари, турли барқарорлик индекслари ҳам мавжуд. Масалан, Япониядаги Morning star Socially Responsible Investment Index инвесторларга барқарор ва маъсулиятли бизнеслар рейтингини тақдим этади, Ethibel Sustainability Index Global (ESI) ҳам Европа, Шимолий Америка ва Осиёда КИМ борасида етакчи бизнеслар рўйхатини кўрсатади, Dow Jones Sustainability Index (DJSI) эса инвесторлар учун маъсулиятли бизнесларни солиштириш имконини беради.

Барқарорлик рейтингларида бўлиш, инвесторлар диққатини жалб этиш эҳтимолини кучайтиради, айниқса, Ўзбекистонда фаолият юритаётган бизнеслар учун. Чет эллик инвесторлар учун мамлакатдаги ички аҳволи ва бизнеслар ҳақида маълумот олиш қийин, аммо мавжуд рейтинглар орасидаги бизнес ҳақида барча маълумотлар бўлади ва бу рейтингларда бўлиш албатта бизнеснинг маъсулиятли ва барқарор эканлигидан далолат беради. Афсус ҳеч қайси барқарорлик индексларида Ўзбекистон бизнесларининг исми йўқ.

Тўртинчидан, ижтимоий маъсул сармоядорлар сони кун сайин ортиб бормоқда, инсонлар экологик ва ижтимоий муаммоларга яна ҳам кўпроқ эътибор бермоқдалар. Сармоядорлар барқарор бўлмаган ва маъсулиятсиз компаниялардан ўз сармояларини қайтариб олиш трендини бошлаганлар. Boston Consulting Group ўтказган сўровларга кўра, агар бирон бир компанияда барқарор бўлма-

ган кўрсаткичлар қайд этилса, инвесторларнинг 44 фоизи унга сармоя киритмаслигини айтган. Инвестиция ширкати бошқарув кенгаши аъзоларининг қолган 60 фоиз, агарда улар сармоя қилган компания маъсулиятсиз амалиётларни амалга оширадиган бўлса, сармояларини қайтиб олишларини айтганлар. Ҳозирда инвесторлардан ажраб қолаётган соҳа бу табиий ёнилғи саноати ҳисобланади.

Ҳисоботга кўра, 400 дан ортиқ корхона ва 2000 нафар сармоядорлар қазиб олувчи компаниялардан 2 триллион доллардан кўпроқ маб-

кистон пахта йиғим-теримида систематик ёки болалар меҳнатидан фойдаланиш ёки мажбурий меҳнат йўқ. Одамларни пахта теримига мажбур қилиш учун мўлжалланган марказий ҳукумат сиёсати, қоидалари, тизимлари ёки ҳаракатлари йўқ.

Бунинг натижасида АҚШнинг ўзбек пахтасига бозор тақиқларини бекор қилиш тўғрисидаги қарори жуда яхши қадамлардан бўлди. Лекин шунга ҳам қарамай бойкот ҳали тугаганича йўқ.

Халқаро меҳнат ҳуқуқлари бўйича форум-



лағни қайтиб олишган. “Allianz” глобал сўғурта компанияси ҳам даромадининг 30 фоиздан ортиғи кўмирни қазиб олишдан оладиган ёки ишлаб чиқаришда ўз энергиясини 30 фоизини кўмирни ёкишдан оладиган компаниялардан сармоясини қайтиб олишини маълум қилган.

Инвесторлар шунингдек, Volkswagen'нинг дизел эмиссия скандали каби корпоратив жанжалларни бошидан кечирган компаниялар билан алоқада бўлишни истамайди. Эслатиб ўтаман, бу жанжал оқибатида сармоядорлар 33 млрд. АҚШ долларини йўқотганлар.

Тадқиқотларга кўра, корпоратив маъсулият 15 йиллик давр мобайнида компаниянинг бозордаги қийматини камида 40-80 фоизга ошириши мумкин экан. Даромад томонидан эса, КИМ кучли бизнеслар маҳсулот нархларини 20 фоизга ошириши шунда ҳам сотув ҳажмларини ўсишини кўришлари мумкинлигини кўрсатган.

Қолаверса, КИМ тамойилларни бажариш бизнинг жамиятимиз ва давадимиз учун яна бир фойдали томони мавжуд. Бунда КИМ тамойиллари нафақат маҳаллий, балки хорижий компаниялардан ҳам талаб қилинади. Масалан, баъзи чет эл сармоядорлари борки, ўз ишлаб чиқариш давомида экологиямизга ёмон таъсир ўтказиб, олиб кирган 1 сўм сармояси ўрнига 10 сўмлик зарар етказиши. КИМ тамойилларини улардан талаб этиб бошласак, номаъқул сармоядорлардан ўзимизни ҳимоялаган бўлаимиз.

Ўзбекистон мисолида

Ўзбекистон Республикаси Президенти Шавкат Мирзиёев доимо чиқишларида Ўзбекистон хом пахта эмас, балки юқори сифатга ва қийматга эга тайёр маҳсулотни сотишга эътибор қаратишни гапирадилар. Бу бизга пахтадан кўпроқ даромад олишга ёрдам беради. Масалан, бир футболкани Ўзбекистонда 22 минг сўмга сотсак, уни АҚШ ёки Европада 22 АҚШ долларидан сотишимиз мумкин. Лекин ҳозирча бу давлатларда олишимиз олчи эмас, Осиё давлатларида эса айни нархда маҳсулот сотиш қийин. Хўш Европадаги ва АҚШ каби ривожланган давлатлар билан боғлиқ бу вазиятни қандай яхшилашга бўлади? КИМ принципларини амалга қўйиш бизга қанчалик ёрдам беради?

Тўғри Халқаро меҳнат ташкилотининг (ILO) 2019 йил маълумотларига кўра, Ўзе-

нинг директори Эрик Готтвалднинг изоҳлашича, “Таъқиқлар бекор қилинган бўлсада, бойкот эълон қилган брендлар ўзбек пахтасини сотиб олишга шошилмаяптилар. Чунки, улар Ўзбек пахтасини ишлаша бошласа, бу уларга репутациялари билан боғлиқ катта муаммоларни келтириб чиқариш хавфи бор”.

Эслатиб ўтиш жоиз, АҚШда жойлашган “Cotton campaign” компаниясининг Ўзбекистон пахтасига қарши бойкотини 313 та Шимолий Америка ва Европа брендлари имзолаган. Булар ичида масалан, Adidas, Amazon, Balenciaga, Bottega Veneta, Calvin Klein, Gap, H&M, Gucci, Ikea, Levis, Nike каби дунёга машҳур брендлар бор.

Ўзбекистонда КИМ тамойиллари ва маъсулиятли бизнес талабларини ишлаб чиқиш учун қуйидагиларни тавсия қилиш мумкин:

- бизнеснинг ошқоралигини рағбатлантирадиган қонуналарни ишлаб чиқиш ва бу принципга амал қилувчиларни қўлаб-қувватлаш;
- давлат даражасида КИМни таъминлаш. Биздаги жамиятнинг пасивлиги шароитида, дастлабки босқичда ҳукумат КИМни ривожлантириш бўйича асосий ислохотчи сифатида ҳаракат қилиши керак. Ушбу соҳада юқорида келтирилган қатор халқаро қўлланмалар асосида стандартлар ишлаб чиқиш лозим;
- номолиявий ҳисоботларни чоп этишни рағбатлантириш ва бу борада йўл-йўриқлар ишлаб чиқиш;
- тадбиркорларни ўз бозорларини кенгайтириш ва маҳсулот сифатини таъминлашлари учун таъминот занжирларидаги маъсулиятларини халқаро кўрсатмаларга асосан амал қилишларини рағбатлантириш;
- КИМ тамойилларини тарғиб қилишда омманинг савиясини ошириш (маърузалар, семинарлар, брифинглар, оммавий ахборот воситаларида интервьюлар ва ҳ.з.). КИМ тамойиллари ва унинг ривожланиши билан боғлиқ тадқиқотлар ва нашрларни рағбатлантириш;
- бизнес ва ташкилотларга КИМни ривожлантириш мақсадида маслаҳат хизматларини ташкил қилиш;
- хорижий ва кўп миллатли корхоналардан бошқа ривожланган давлатларда амалга оширадиган КИМ ва халқаро стандартларига амал этиш тартибларини худди шундай тарзда Ўзбекистонда ҳам риоя қилишларини талаб этиш.

Набижон АБДУҚОДИРОВ тайёрлади.

Қишлоқ хўжалиги – барқарор тараққиёт асоси

Давоми. Боши 115(2742)-116(2743) - сонларда

Мамлакатимизда пандемиянинг салбий оқибатларини бартараф этиш борасида амалга оширилган изчил чора-тадбирлар натижасида, қишлоқ хўжалигига пандемиянинг таъсири ҳалокатли даражада бўлмади, деб айтишга тўла ҳаққимиз бор. Ўзбекистон Республикаси давлат статистика қўмитасидан олинган дастлабки маълумотлар шундан далолат берадики, 2020 йилнинг биринчи ярмида иқтисодиёт бироз бўлса-да ўсишда давом этди. Ялпи ички маҳсулот (ЯИМ) 255,3 трлн. сўм ва 0,2 фоизга ошган бўлса, ўтган йилнинг шу даврида 6 фоиз ўсиш кузатилган эди. Тармоқлар ялпи қўшил-ган қийматининг ўсиши 0,3 фоизни ташкил этди. Қийёслаш учун шуни айтишимиз мумкинки, яқин атрофда жойлашган қўшни давлатлар таназзулини бошдан кечирмоқда. Қозогистонда ЯИМ биринчи ярим йилликда 1,8 фоизга, Қирғизистонда 5,3 фоизга камайган. Россия Марказий Банки маълумотларига кўра, мамлакатда йиллик ЯИМнинг камайиши 9,5-10 фоизни ташкил этади. Хитой иқтисодиётида иккинчи чоракда 3,2 фоизга ўсганига қарамай, биринчи ярим йилликда мамлакат иқтисодиёти 1,6 фоизга қисқарди.

Иқтисодиётнинг аксарият тармоқларида ўтган йилнинг шу даврига нисбатан динамика секинлашган бўлса-да, ўсиш давом этмоқда. Хизмат кўрсатиш соҳаси 2,6 фоизга, қурилиш 7,3 фоизга, истеъмол товарлари ишлаб чиқариш эса 1,2 фоизга ошди. Саноат ишлаб чиқариш асосан тоғ-кон саноати 20,1 фоиз пасайишига, 1,9 фоиз камайди. Шу билан бирга, барча саноат ишлаб чиқаришининг 81 фоизни ташкил этувчи қайта ишлаш саноати 2,2 фоизга ошди.

Ҳукумат далаалардаги баҳорги ишлар муваффақиятли ўтиши, мева-сабзавотларнинг янги ҳосили истеъмолчиларга тўсиксиз етиб бориши ва саноат ҳодимлари ишлаб чиқариш вазифаларини бажариш учун нисбатан эркин ҳаракат қилиши учун барча зарур чораларни кўрди. Бундан ташқари, ҳукумат озиқ-овқат маҳсулотлари ҳажмини сезиларли даражада ошириш, мамлакат озиқ-овқат хавфсизлигини мустаҳкамлаш ва дунёда озиқ-овқат этиказиб бериш занжирларининг узилиши шароитида экспортни ошириш бўйича кенг қўламли чора-тадбирларни амалга оширди. Шу сабабли, қишлоқ хўжалигида эса аксинча, ўтган йилнинг шу даврида ўсиш 2,4 фоизни ташкил қилган бўлса, жорий йилнинг биринчи ярмида соҳада ўсиш 2,7 фоизга тезлашган. Энг жадал ўсиш балиқчилик соҳасида кузатиюмоқда – ўтган йилнинг шу давридага нисбатан ўсиш кўрсаткичи 16,7 фоизни ташкил қилмоқда. 2020 йилнинг январь-июль ойларида мамлакатимиз қишлоқ хўжалиги ишлаб чиқарувчилари томонидан 498,7 миллион долларлик қишлоқ хўжалиги маҳсулотлари экспорт қилинди.

Бироқ, Ўзбекистонда пандемия қишлоқхўжалигига таъсир кўрсатмади, деган фикрдан йироқмиз. Умумий овқатланиш корхоналарига исбатан карантин чекловларининг жорий этилиши, туризм соҳасининг жиддий синовларни бошидан кечириши каби ҳолатларнинг барчаси қишлоқ хўжалиги маҳсулотларига бўлган талабнинг пасайишига, ишлаб чиқарувчилар ва таъминотчиларнинг даромадларига жиддий таъсир кўрсатмасдан қоламади.

Қишлоқ хўжалиги соҳасини ривожлантиришнинг узоқ муддатли истиқболлари, пандемия юзага келтирган хавф-хатарлар ва жаҳон тажрибасини ўрганиш асосида уни ривожлантиришга қаратилган қуйидаги чора-тадбирларни амалга ошириш мақсадга мувофиқ ҳисобланади:

– майда қишлоқ хўлаиги махсулотлари ишлаб чиқарувчилар билан қишлоқ хўжалиги маҳсулотларини қайта ишловчи йирик ишлаб чиқариш корхоналари, савдо-воситачи ташкилотлар ўртасида “бир қишлоқ – бир

маҳсулот”, ёки “бир маҳалла – бир маҳсулот” каби тизимлар асосида кооперация алоқаларини йўлга қўйиш, бозорбоп ва экспортбоп маҳсулотларни ишлаб чиқаришни кенгайтириш борасида ҳудудий ишлаб чиқариш дастурларини ишлаб чиқиш ва амалга ошириш;

– қишлоқ хўжалиги маҳсулотларининг муайян бир турини ишлаб чиқаришга ихтисослашувнинг афзалликлари ва хатарларини ҳисобга олиш, самарали ихтисослашув йўлидаги тўсиқларни олиб ташлаш бўйича таклифлар киритиш;

– “бир қишлоқ – бир маҳсулот” тамойили асосида мева-сабзавот ва бошқа харидоргир ҳамда экспортбоп юқори қўшимча қийматга эга экин турларини етиштириш, уларни йирик корхоналар билан биргаликда қайта ишлаш технологияси бўйича бепул қўлланмалар, рисоалар ва бошқа амалий қўлланмалар ишлаб чиқиш, тарқатиш, ишлаб чиқаришни илмий асосда ташкил қилишига устувор вазифа сифатида қараш;

– юридик шахс ташкил этмасдан деҳқон ва хусусий уй хўжаликлари учун Ўзбекистон Республикаси Марказий банкнинг қайта молиялаш ставкасидан юқори бўлмаган фоиз ставкасида тижорат банклари томонидан мева-сабзавот ва бошқа ликвид ва экспортга йўналтирилган экин турларини етиштириш ва кенгайтириш ҳамда уларни қайта ишлаш бўйича микрокредитлар ажратишни тавсия этиш;

– шунингдек, мева-сабзавот ва бошқа харидоргир ва экспортбоп экин турларини етиштириш ва уларни қайта ишлашни кўпайтириш ҳамда кенгайтириш учун деҳқон хўжаликлари ва ишсиз фуқароларга қўшимча ер участкалари ажратиш, уларни имтиёзли шартлар асосида зарурий восита, маблағлар билан таъминланишини йўлга қўйиш;

– йирик ташқи савдо воситачилари ва қайта ишлаш корхоналарининг сифатли мева-сабзавот ва шу каби бозорбоп, экспортга йўналтирилган экинлар турларини етиштириш, уларни сақлаш, қадоқлаш, дастлабки қайта ишлаш борасида майда ишлаб чиқарувчиларга ҳар томонлама ёрдам кўрсатишларига замин яратиш, ишлаб чиқарувчиларни ўз етиштирган маҳсулотларининг ҳар қандай вазиятда ҳам сотиляшига ишонтириш ва бу борада фьючерс шартномалари асосида фаолиятни йўлга қўйиш;

– фаолияти янгидан йўлга қўйилган техникум ва касб-ҳунар мактабларида замонавий қишлоқ хўжалиги асослари бўйича қисқа муддатли ўқув курслари ташкил этиш;

– соҳада илмий-тадқиқот ишларини янада жонлантириш, бажарилаётган илмий-тадқиқот ишларининг амалиётга йўналтирилганлигига алоҳида эътибор қаратиш, ОТМ билан қишлоқ хўжалиги ишлаб чиқарувчилари ўртасида ҳамкорликни амалда ривожлантириш, ўзгарувчан бозор талабларидан келиб чиққан ҳолда соҳа учун мутахассис ва кадрлар тайёрлашни йўлга қўйиш;

– қишлоқ хўжалиги ишлаб чиқаришини кластерли ривожлантиришнинг ижобий ва салбий жиҳатларини эътиборга олиш, бунда ташаббускор давлат эмас, балки турли мулк шаклида фаолият кўрсатувчи соҳа корхоналари бўлишига алоҳида эътибор қаратиш;

– қишлоқ хўжаиғида амалга оширилаётган ислоҳотлар-нинг асосий мақсадларидан бири – юқори сифатли қишлоқ хўжалиги маҳсулотлари ишлаб чиқаришдир. Қишлоқ хўжа-лигини ривожлантириш стратегиясида ҳам шу ҳақда гап бо-ради. Юқори сифатли ва хавфсиз қишлоқ хўжалиги маҳсулот-ларини ишлаб чиқариш учун Озиқ-овқат хавфсизлигининг халқаро стандартлари *Hazard Analysis and Critical Control Points* (НАССР)га жавоб бера оладиган тизимни яратишга алоҳида эътибор қаратиш лозим.

Акмал АБДУВОҲИДОВ
Гулистон давлат университети катта ўқитувчиси.

ЭЪЛОН
Қашқадарё вилояти, Яккабоғ туманлараро иқтисодий судининг 2020 йил 18 сентябрдаги ҳал қилув қарорлари билан Яккабоғ туманидаги қуйидаги ташкилотлар: 4-1806-2002/454-иши юзасидан чиқарилган, “ Нодир Абдимуродович” номи балиқчи-лик хўжалиги (СТИР 202076064), (4-1806-2002/455) “ Мажидов Раҳим Алишерович” фермер хўжалиги (СТИР 301752170), (4-1806-2002/456) “ Самандар ўғли Бадал” фермер хўжалиги (СТИР 204938595), 4-1806-2002/457-“ Зиё-ев Турсун Гуломович” фермер хўжалиги (СТИР 301831681), (4-1806-2002/458) “ Хумоюн Шер Нурали ўғли” фер-мер хўжалиги (СТИР 204994970), (4-1806-2002/459) “ Хоннаев Мунис Алишерович” фермер хўжалиги (СТИР 303475142), (4-1806-2002/460) “ Рауфов Сероббек” хусусий корхонаси (СТИР 304821810), (4-1806-2002/461) “ Чу-лев Илхом Маматович” фермер хўжалиги (СТИР 300471823), (4-1806-2002/462) “ Рахмонов Лазиз Бозорович” фермер хўжаликлари (СТИР 205499478) соддалаштирилган тартибда банкрот деб эътироф этилган ва қарздор корхо-наларга нисбатан тугатишга доир иш юритиш бошланган.
Мазкур ҳал қилув қарорлари билан корхоналарнинг суд (тугатиш) бошқарувчиси этиб Кўзиев Холмурод Норқоби-лович тайинланган.
Шу муносабат билан корхоналар кредиторларининг биринчи йиғилиши 2020 йил 18 ноябрь куни соат 11.30 да Як-кабоғ тумани ДСИ биносида бўлиб ўтади. Йиғилишда қатнашувчилар шахсини тасдиқловчи ҳужжатлари ва қарздорлик-ни тасдиқловчи ҳужжатлар ҳамда солиштириш далолатномаси билан келишлари шарт.
Суд тугатиш бошқарувчиси Х.Кўзиевнинг манзили: Қарши шаҳри, Наво МФЙ, Кунботар кўчаси, 12-а уй, тел.: (0-375) 227-58-06, (90) 428-14-11, (99) 549-68-48.
Кредиторлар қарздорга бўлган талаблари билан эълон чиққан кундан эътиборан 1 ой давомида тугатиш бошқарув-чиси манзилига мурожаат қилишлари мумкин.
Корхоналар кредиторларининг 1-йиғилишида кўриладиган масалалар:
1. Тугатиш бошқарувчиси ҳисоботи. 2. Кредиторлар реестрини тасдиқлаш. 3. Кредиторлар киритадиган бошқа масалалар.
Тугатилаётган корхоналарни устави, гувоҳномаси, муҳр ва тамгалари фойдаланишдан олиниб бекор қили-нганлигини маълум қиламиз.

Қашқадарё вилояти, Шаҳрисабз туманлараро иқтисодий судининг 2020 йил 29 августдаги 1802-1701/371-иши юзасидан чиқа-рилган ажрими билан Шаҳрисабз тумани “ Улугбек номи ЁКШ” хусусий корхонаси (СТИР 200704082) умумийлашти-рилган тартибда банкрот деб эътироф этилган ва шу давргача иш олиб борган тугатиш бошқарувчиси С.Узоқов ўрнига суд (тугатиш) бошқарувчиси этиб Кўзиев Холмурод Норқобилович тайинланган.
Шу муносабат билан корхоналар кредиторларининг навбатдаги йиғилиши 2020 йил 19 ноябрь куни сооат 11.30 да Шаҳрисабз тумани ДСИ биносида бўлиб ўтади.
Йиғилишда қатнашувчилар шахсини тасдиқловчи ҳужжатлари ва қарздорликни тасдиқловчи ҳужжатлар ҳамда со-лиштириш далолатномаси билан келишлари шарт.
Суд тугатиш бошқарувчиси Х.Кўзиевнинг манзили: Қарши шаҳри, Наво МФЙ, Кунботар кўчаси, 12-а уй, тел.: (0-375) 227-58-06, (90) 428-14-11, (99) 549-68-48.
Кредиторлар қарздорга бўлган талаблари билан эълон чиққан кундан эътиборан 1 ой давомида тугатиш бошқарув-чиси манзилига мурожаат қилишлари мумкин.
Йиғилишда кўриладиган масалалар:
1. Тугатиш бошқарувчиси ҳисоботи. 2. Кредиторлар реестрини тасдиқлаш.
Шаҳрисабз тумани, Ҳожимайдон МФЙ, Чамбил кўчасида яшаб келган Шаҳрисабз тумани “ Улугбек номи ЁКШ” хусусий корхонаси (СТИР 200704082) раҳбари Жабборов Абрай 2015 йида вафот этганлиги сабабли бир неча бор ИИБга қидирувга берилган корхонага тегишли муҳр, тамга корхонани устави, гувоҳномаси, корхонага тегишли бўлган 1989 йилда ишлаб чиқарилган, давлат рақами 18 АК 800 бўлган Камаз 55102 (ТП ААВ 0370366) ва 18 АО 788 бўлган Газ 5312 (ТП ААС 0270752) автомашиналари ва техпаспортлари изсиз йўқолганлиги туфай-ли бекор қилиниб (металлолом топширувисиз) Давлат рўйхатидан чиқарилаётганлигини маълум қиламиз. Шунга нисбатан эътирозлар норозиликлар бўлса, эълон чиққан кундан эътиборан 1 ой давомида тугатиш бошқарувчиси манзилига мурожаат қилишлари мумкин. (Қарши шаҳри, Наво МФЙ, Кунботар кўчаси, 12-а уй, тел.: (0-375) 227-58-06, (90) 428-14-11).

Потенциал для роста цен

Жёлтый драгметалл имеет хорошие перспективы для продолжения роста. Хотя его стоимость и выросла в два раза за последние пять лет, но по сравнению с ценообразованием на фондовом рынке золото стоит всё ещё очень дешево.

На рынке золота сохраняется повышенная волатильность, а драгметалл торгуется вблизи уровня 1900 долларов за одну унцию. Однако инвесторы не должны пугаться высоких колебаний цен. Лучше подумать о том, что с начала текущего 2020 года золото уже показало отличный результат. Это значит, что у жёлтого драгметалла есть хороший потенциал для продолжения роста в следующем 2021 году.

По словам аналитиков, неопределённость на финансовых рынках, которая стала драйвером роста цен до новых рекордов в августе этого года, никуда не делась. За последние два месяца золото смогло укрепить свой уро-

вень поддержки, от которого оно продолжит свой рост в последующие месяцы до новых рекордных значений.

В настоящее время по всему миру можно наблюдать повышенную нервность во всех областях жизнедеятельности. На этом фоне у драгметалла нет другого выхода, как расти в цене. Именно в кризисные периоды истории золото пользуется спросом в качестве защитного актива. Даже если драгметалл уже не будет расти в цене до конца этого года, то всё равно можно будет с уверенностью сказать, что 2020 год был фантастическим для рынка золота.

У Баффета еще одна покупка

Инвестиционная компания миллиардера Уоррена Баффета купила во втором квартале 2020 года акции золотодобывающей компании Barrick Gold на сумму чуть более половины миллиарда долларов.

На рынке золота стала быстро распространяться новость о том, что компания Berkshire Hathaway, которая принадлежит Баффету, инвестировала \$63,5 млн. долларов США в канадскую золотодобывающую компанию Barrick Gold. Теперь миллиардеру принадлежит почти 21 млн. акций этого золотодобытчика. Хотя раньше миллиардер скептически относился к инвестициям в жёлтый драгметалл, считая его бессмысленным.

Согласно имеющейся информации, Уоррен Баффет оказался на 14-м месте среди крупнейших акционеров Barrick Gold с долей 1,8% акций. Теоретически Berkshire Hathaway может в любой момент избавиться от акций золотодобытчика, но после но-

вости о покупке стоимость одной акции выросла на +11%, до 30,13\$, хотя в начале года её стоимость составляла 17,80\$.

Параллельно с новостью про Barrick Gold также происходил рост цен на золото. Одна унция жёлтого драгметалла торговалась на спотовом рынке по 1984\$ – рост на +2%. Стоимость золота в европейской валюте выросла на +1,8%, до 1671 евро. Одна унция серебра торговалась на отметке 27,31\$, или 23,01 евро (+3,2%). Текущую динамику на рынке драгметаллов определяет в основном сильный спекулятивный спрос, в том числе со стороны молодых трейдеров, которые пользуются популярным в США приложением Robinhood.

Импорт пошел на понижение

Турецкая биржа в Стамбуле опубликовала данные по импорту драгоценных металлов в страну по итогам сентября текущего 2020 года. Из них следует, что импорт золота и серебра в страну заметно снизился по сравнению с августом, во время которого импорт драгметаллов был очень высоким. Однако по сравнению с сентябрём 2019 года

импорт драгметаллов в этом году оказался в плюсе.

Таким образом, импорт золота в Турцию в сентябре этого года составил 34,13 т (в августе было 37,57 т, а сентябре 2019 – 12,15 т). Кроме того, в сентябре было импортировано 67,24 т серебра, хотя в августе этот показатель составил 102,66 т, а в сентябре 2019 года – 23,32 т.

Чем расплачивается Венесуэла?

Венесуэла оплачивала поставки иранской нефти с помощью жёлтого драгметалла, который является универсальной валютой и одним из самых ликвидных активов. Таким образом, обе страны смогли обойти американские санкции, от которых они страдают уже многие годы.

По сообщению некоторых арабских СМИ, золото стало для властей Венесуэлы спасательным кругом, с помощью которого они смогли гарантировать поставки энергоносителей. В сообщении говорится, что латиноамериканская страна обменивала большое количество своего золота на иранскую нефть. Хотя Венесуэла сама владеет крупнейшими запасами нефти, но она в основном добывает тяжёлую нефть, которую можно очистить только с помощью добавления других сортов нефти.

Венесуэльское золото было доставлено в Тегеран на самолёте, чтобы избежать ненужных проблем, которые могли бы возникнуть во время других видов транспортировки. Дело в том, что Венесуэла и Иран вот уже многие годы страдают от экономических санкций США. С помощью жёлтого драгметалла они смогли обойти все ограничения, которые могли бы возникнуть при оплате

фиатными деньгами (финансовые банкноты, выпущенные государством, но 100% не обеспеченные золотом и драгоценными металлами, чью номинальную стоимость гарантирует государство как эмитент). Однако нет никакой информации о том, сколько именно золота было передано Тегерану. Скорее всего, речь идёт о девяти тоннах жёлтого драгметалла, которые были отправлены в Иран ещё в апреле этого года.

Стоит напомнить, что в прошлые годы подобные торговые взаимоотношения наблюдались также между Турцией и Ираном. Россия тоже является важным торговым партнёром Ирана и владеет при этом большими резервами золота. Жёлтый драгметалл постепенно становится валютой для осуществления международной торговли в тех случаях, когда возникают проблемы при ведении бизнеса традиционными средствами.

Перспективы не радуют

По словам Шона Филера, президента и директора хедж-фонда Equinox Partners, распродажа золота является обычным явлением для «бычьего рынка». Он настроен весьма оптимистично по поводу дальнейших перспектив жёлтого драгметалла и акций добывающих компаний.

Свою точку зрения он обосновывает денежной политикой Центрального банка США. Из-за кризиса вырос дефицит бюджетов разных уровней до рекордных значений. Эксперт не рассчитывает на скорое возвращение к нормальному положению дел. Скорее всего, Федерезерв продолжит проводить агрессивную денежную политику.

По мнению Филера, финансовые власти будут делать всё возможное, чтобы не допустить возникновения дефляции. Для них эта самая большая опасность. Он также считает, что возвращение к Золотому стандарту в текущих условиях невозможно.

Ускоренное падение

Статистическая служба Южной Африки опубликовала данные по производству золота в стране по итогам августа текущего 2020 года. Из них следует, что в последнем месяце лета было снова добыто меньше жёлтого драгметалла, чем годом ранее. Процесс снижения этого показателя ускорился.

Из опубликованных данных следует, что производство золота на начало осени 2020 года снизилось на 14,8% по сравнению с концом лета 2019 года. Это означает, что падение этого показателя заметно ускорилось. Например, в июле падение составило 10,1%. Однако рекордное падение производства золота в ЮАР произошло в апреле этого года во время карантинных ограничений в стране на фоне распространения коронавируса. Тогда снижение составило 60,7%. Статистическая служба не публикует точные цифры, а лишь указывает изменения в процентах.

В глаза бросается тот факт, что на фоне падения производства заметно выросли про-

дажи жёлтого драгметалла в другие страны. Например, продажи золота в августе 2020 года выросли на 7,6% по сравнению с прошлым годом, до отметки 7,99 млрд. ранд, что соответствует 411 млн. евро, хотя в июле было продано на 8,89 млрд. ранд. Стоит напомнить, что в Южной Африке выпускается популярная во всём мире золотая инвестиционная монета «Крюгерранд». Аффинажный завод Rand Refinery производит также золотые слитки для международного рынка.

Общие данные по добывающей отрасли ЮАР снизились на 3,3%. При этом доля золота в добывающей отрасли страны снизилась на 1,9%.

Новые ожидания

Аналитическая компания Capital Economics опубликовала свой обновлённый прогноз по ценам на золото. Об этом сообщает информационное агентство Kitco News, которое освещает рынок драгоценных металлов.

По мнению британских аналитиков, к концу текущего 2020 года стоимость золота снова вырастет до отметки 2000 долларов за унцию, а к концу следующего 2021 года одна унция золота должна стоить 2100 долларов.

В обзоре компании также говорится, что золоту приходится сейчас сопротивляться укреплению американской валюты, однако низкие реальные процентные ставки будут всё равно оказывать на него давление, что будет поддерживающим фактором для рын-

сти вовремя предоставить физический драгметалл. Для этого ей пришлось обращаться за помощью к разным странам мира.

Рост недоверия к традиционным рынкам золота, которые работают в основном с производными от золота инструментами (деривативами), сказался также на репутации лондонского рынка драгметаллов. Аналитики и эксперты хотят знать, сколько реально физического золота хранится в лондонских хранилищах.



Чтобы ослабить возросший уровень недоверия к рынку золота в Лондоне, LBMA опубликовала отчёт, в котором говорится, что в хранилищах Банка Англии и других инвестиционных банков и компаний (Brink's, HSBC, ICBC Standard Bank, JP Morgan, Loomis, Malca Amit) хранится 282,62 млн. унций жёлтого драгметалла, что соответствует 8.789 т. Теперь LBMA будет публиковать эти данные на ежемесячной основе, хотя раньше

ка золота. Другими факторами поддержки для жёлтого драгметалла будут выступать опасения по поводу роста инфляции и растущий интерес со стороны инвесторов к безопасным активам-убежищам.

Согласно данным Лондонской ассоциации участников рынка драгметаллов, в хранилищах Лондона хранится 8.800 т золота. LBMA обещает сделать лондонский рынок более открытым, но у аналитиков имеется всё ещё очень много вопросов по этому поводу. Последние месяцы оказались для мирового рынка золота очень турбулентными. Карантинные меры из-за коронавируса нарушили глобальные цепочки поставок золота до конечных потребителей. Цены на золото в Нью-Йорке и Лондоне значительно отличались друг от друга. Среди инвесторов упало доверие к фьючерсной бирже COMEX в Нью-Йорке из-за её неспособно-

сти публиковаться один раз в три месяца.

В Лондоне хранится золото, которое принадлежит ETF-фондам для обеспечения своих акций физическим драгметаллом. Например, золотые резервы крупнейшего в мире ETF-фонда SPDR Gold Shares выросли с марта на 317,27 т и составляют теперь 1.251,5 т.

В современных условиях, когда нарушены глобальные цепочки поставок драгоценных металлов, очень важно быть уверенным в том, что в вашем банке или инвестиционной компании имеется достаточно физического золота на случай, если большинство инвесторов захотят его забрать. Эксперты советуют хранить свой драгметалл вне банковской системы, чтобы к нему всегда был быстрый доступ.

Джамалбек ЗАУРБЕКОВ.

Электробусов станет больше

Год назад, в сентябре 2019 года, электробус Vitovt Electro E420 впервые проехал по своему маршруту в Ташкенте. Машина ярко-желтого цвета производства предприятия «Белкоммунмаш» (Беларусь) была доставлена в столицу Узбекистана и с успехом прошла трехмесячные испытания.

С начала марта текущего года в Ташкенте проходит тестирование электробус Yutong китайского производства. Он рассчитан на 70 пассажиров и способен проехать на одной зарядке около 300 км. Всего АО «Тошшахартрансхизмат» планирует приобрести 300 электробусов большой вместимости и зарядные станции. Министерство транспорта Узбекистана опубликовало для обсуждения проект постановления Кабинета Министров о программе обновления подвижного состава предприятий АО «Тошшахартрансхизмат» в 2021-2023 годах.

В проекте постановления отмечается, что электробусы большой вместимости производства Беларуси и Китая в 2019-2020 годах

успешно прошли испытания в Ташкенте. Согласно документу, предлагается ежегодно закупать по 100 электробусов большой вместимости и зарядные станции. Поставщика предлагается определить через тендер.

Общая стоимость проекта составит 1 трлн. сумов. В частности, ежегодно планируется направлять 325,5 млрд. сумов на покупку 100 электробусов и около 30,5 млрд. сумов на приобретение зарядных станций. Ожидается, что проект будет финансироваться за счет кредита «Узпромстройбанка». Кредит будет выделен сроком на 7 лет по ставке рефинансирования Центрального банка (сейчас – 14%) с маржей не выше 0,5%.

Chevrolet готов осваивать новые рынки

195 дистрибьюторов и дилеров 11 стран сотрудничают с компанией UzAuto Motors по экспорту легковых автомобилей под брендом Chevrolet. Первыми моделями, доступными с марта 2020 года в России, Казахстане и Беларуси под брендом Chevrolet, стали Spark, Nexia и Cobalt.

UzAuto Motors управляет дистрибуцией Chevrolet в России, Казахстане и Беларуси. И если ранее к дилерским центрам не применялись требования по торговым площадкам и сервису, сегодня каждый автосалон, реализующий автомобили UzAuto Motors, должен соответствовать всем требованиям Chevrolet.

В частности, на сегодняшний день в Российской Федерации уже действует 24 дилерских центра, соответствующих этим стандартам. К концу года данный показатель планируется довести до 50. В целом до конца года количество дилерских центров по всем экспортным рынкам превысит отметку 120.

«Ермак» в Узбекистане

АО «Узбекистон темир йуллари» выбирает российские машины из-за высоких технических и ходовых характеристик, повышенной мощности, а также удобства эксплуатации и техобслуживания.

Новочеркасский электровозостроительный завод (входит в состав АО «Трансмашхолдинг») передал АО «Узбекистон темир йуллари» еще три электровоза ЗЭС5К «Ермак» для грузовых составов. Контракт на их поставку в республику был подписан в мае. По мнению российских экспертов, главные преимущества электровоза ЗЭС5К – способность работать на участках со сложным рельефом (которым отличаются железные дороги Узбекистана), возможность водить более тяжелые поезда, и как следствие, увеличение производительности локомотива. Первые два новых грузовых электровоза российского производства были доставлены в Узбекистан в июле.

Узбекские железнодорожники также отмечают тот факт, что основное преимущество новочеркасских богатыйрей – их способность работать на участках со сложным рельефом, присущим железным дорогам республики. Повышение весовой нормы грузовых поездов позволяет увеличить производительность локомотива.

«Трансмашхолдинг» – крупнейшая компания из РФ, специализирующаяся на разработке и производстве подвижного состава для железных дорог, городских транспортных систем. Предприятия группы ТМХ выпускают электровозы, тепловозы, грузовые и пассажирские вагоны, а также вагоны электропоездов и метро.

Растут качество и скорость

Замена тепловозов на электровозы позволила улучшить экологическую обстановку в регионе. Использована самая современная технология – компьютеризированная автоматика, что позволило улучшить и автоматизировать систему на всем участке.

По мнению заместителя начальника группы реализации проектов по электрификации и обновлению локомотивного парка Чингиза Кудабекова: «Теперь ускорится доставка грузов, перевозка пассажиров от пункта "А" до пункта "Б". Три области региона – Андижанскую, Ферганскую и Наманганскую – связала кольцевая железная дорога.

Проект подразумевает строительство магистрали общей протяженностью 331 кило-

метр. В будущем предполагается запуск экспресс-маршрута длительностью 5,5 часа».

По словам эксперта, проектная тарификация железнодорожного участка «Наманган – Андижан» составляет 145 км. В ближайшее время планируется запуск электровозов и электричек, отмечает специалист. Проект оценивается в \$45 миллионов.

Как оценить качество автомобиля

У каждого автопроизводителя существует своя система контроля качества. В случае концерна General Motors с вековой историей – это Глобальная система производства GMS, внедренная на заводах UzAuto Motors. Она позволяет производить продукцию с соблюдением высоких стандартов, принятых General Motors и работающих эффективно во всем мире.

В соответствии с уровнем внедрения GMS специалисты корпорации General Motors из Индии, Китая, Кореи и США проверили завод UzAuto Motors в г. Асаке на степень интеграции качества в производственные процессы (BIQ – Built-In Quality). По итогам аудита предприятию был присвоен сертификат BIQ IV уровня – корпоративный подход, который позволяет «создавать качество на месте» и локально устранять неполадки.

Для получения данного сертификата были проведены многочисленные этапы независимой оценки и аудит по разным показателям, подтвердившие полное соответствие завода требованиям General Motors. Настоящий уровень глобальной аккредитации означает, что завод производит автомобили

в соответствии с глобальным уровнем качества General Motors, и это позволит UzAuto Motors в дальнейшем освоить новую линейку автомобилей на глобальных платформах GM, обеспечить безопасность работников и партнеров компании, а также производить постоянную работу по снижению потерь и повышению эффективности производства.

Филиал UzAuto Motors в Хорезмской области также имеет сертификат BIQ IV, получение которого стало результатом масштабной работы, проведенной на заводе за последние годы и направленной на обеспечение соответствия всем требованиям по качеству. Глобальная система производства General Motors (GMS) классифицирует автозаводы пятью уровнями интеграции качества в производственные процессы BIQ. Данная система применяется при оценке производственных предприятий, позволяя определить уровень качества. Таким образом, Глобальная система производства GMS, внедренная на заводе, обеспечивает единство высоких стандартов безопасности и качества General Motors, давая разрабатывать и применять лучшие процессы, методы и технологии.

Жетоны уходят в историю

На всех станциях метрополитена столицы республики установлены стационарные валидаторы, посредством которых можно оплатить проезд единой транспортной картой и банковскими картами.

Ташкентский метрополитен с начала ноября отказывается от жетонов и переходит на бесконтактную оплату. Пополнить счет транспортных карт можно в кассах метро, в пунктах продажи ежемесячных проездных билетов, через электронные платежные системы, а также

посредством мобильного приложения АТГО. Автоматизированная система, позволяющая осуществлять безналичную оплату за проезд, вводится в ташкентском метрополитене с начала года. Ее внедрение осуществляется поэтапно. Стационарные валидаторы уже установлены на турникетах на всех станциях (по одному автоматизированному контрольному пункту у каждого входа на станцию). В ближайшем будущем установят турникеты нового образца со считывающими устройствами для платежной системы.

Достигнуты перспективные договоренности

Компания «Татнефть» планирует создать на базе ООО «Биринчи резинотехника заводи» производство резинотехнических изделий и оборудования для нефтеперерабатывающих заводов, а также сеть АЗС (в планах – 22 станции).

Об этом стало известно в ходе 21-го заседания межправительственной комиссии по экономическому сотрудничеству между Российской Федерацией и Республикой Узбекистан. Узбекистан и Россия достигли результатов в развитии ключевых направлений сотрудничества: в промышленности, транспорте, сельском хозяйстве, ТЭК, образовании, науке и т.д. В частности, достигнуты договоренности с группой ГАЗ о создании совместного предприятия на территории Узбекистана по производству легкой коммерческой техники.

Как отметил министр экономического развития РФ Максим Решетников: «Потенциал взаимодействия наших стран далеко не исчерпан, нам необходимо инициировать новые проекты. В перспективе это позволит снять с наших предприятий излишнее бремя повторного предоставления документов, повторных экспертиз и так далее. Мы активно развиваем инструменты поддержки, рассчитываем, что они будут интересны узбекской стороне». В этом контексте он

предложил активнее использовать возможности группы компаний российского экспортного центра.

В области сельского хозяйства реализуется дорожная карта, в которой определены конкретные шаги дальнейшего сотрудничества на среднесрочную перспективу. Например, действующие в России 22 склада временного хранения способствуют проведению ускоренного карантинного фитосанитарного контроля при поставках плодоовощной продукции из Узбекистана в РФ.

Также планируется партнерство государств по линии реализации инвестиционных проектов в легкой промышленности, машиностроении и производстве возобновляемой энергетики.

Для обеспечения полной прослеживаемости грузов «Россельхознадзор» разрабатывается проект протокола о переходе к интеграции информационных систем, ведется работа по наращиванию цифрового взаимодействия и в других сферах.

Д. ТУРСУНОВА.

Таъсисчи
“Бизнес-Daily
Медиа”
ноширлик уйи МЧЖ
Бош директор в.в.б.
У.ПУЛАТОВ
Манзил: 100000, Тошкент шаҳри,
Амир Темури кўчаси, 6-уй.

Бирлашган таҳририят
А.АБДУЖАББАРОВ
(Бош муҳаррир).
2013 йил 12 апрелда Ўзбекистон Матбуот ва ахборот агентлигида
0064-сон билан қайта рўйхатдан ўтган.
Бичими – А-3, ҳажми – 2 босма табақ.
Буюртма: Г – 1002. А-1000. Нашр кўрсаткичи: якка тартибдаги
обуналилар учун – 160, ташкилотлар учун – 161.
“Шарқ” НМАК босмахонасида чоп этилади.
Босмахона манзили: Тошкент шаҳри, Буюк Турон кўчаси, 41.

Телефоналар
Қабулхона – 71 259-21-45
Бош муҳаррир – 71 259-21-98
Котибият – 71 259-22-05
Бухгалтерия – 71 259-21-45
Реклама ва
эълонлар бўлими – 71 259-22-06
E-mail: info@biznes-daily.uz
Газета 1994 йил 31 августдан
чиқа бошлаган.
Сотувда келишилган нархда.

© Biznes Daily “Биржа”дан кўчириб босиш фақат
“Бизнес-Daily Медиа” НУМЧЖ рухсати билан амалга оширилади.
Газета жамият матбаа бўлимида терилади ва саҳифаланди.
© Biznes Daily “Биржа” оригинал макети.
© Тижорат материали.
Навбатчи муҳаррир: А. Арслонов.
Навбатчи: А. Хатамов.
График бўйича топшириш вақти: 20:30
ЎзА якуни:
Босмахонага топширилди: 22:15
Теришга топшириш вақти: 15:00
2181-726X